



Wacker Neuson  
Group

# H1/2017

## Halbjahresbericht



# Zahlen im Überblick

1. APRIL BIS 30. JUNI UND 1. JANUAR BIS 30. JUNI

| IN MIO. €  |                |                |                          |                |                |                          |
|--|----------------|----------------|--------------------------|----------------|----------------|--------------------------|
|  | 1.4.–30.6.2017 | 1.4.–30.6.2016 | Veränderung <sup>1</sup> | 1.1.–30.6.2017 | 1.1.–30.6.2016 | Veränderung <sup>1</sup> |
| <b>Kennzahlen</b>  |                |                |                          |                |                |                          |
| Umsatzerlöse   | 425,2          | 381,4          | 11 % (11 %)              | 763,7          | 697,8          | 9 % (9 %)                |
| nach Regionen  |                |                |                          |                |                |                          |
| Europa   | 307,5          | 294,6          | 4 % (4 %)                | 555,7          | 522,0          | 6 % (6 %)                |
| Amerikas   | 104,0          | 78,5           | 32 % (30 %)              | 184,8          | 150,1          | 23 % (20 %)              |
| Asien-Pazifik  | 13,7           | 8,3            | 65 % (63 %)              | 23,2           | 25,7           | -10 % (-12 %)            |
| nach Geschäftsbereichen <sup>2</sup>                         |                |                |                          |                |                |                          |
| Baugeräte  | 125,0          | 111,9          | 12 % (10 %)              | 223,5          | 203,6          | 10 % (8 %)               |
| Kompaktmaschinen   | 228,2          | 201,3          | 13 % (13 %)              | 404,6          | 366,6          | 10 % (10 %)              |
| Dienstleistungen   | 78,9           | 74,4           | 6 % (6 %)                | 147,6          | 137,8          | 7 % (6 %)                |
| EBITDA   | 64,6           | 50,3           | 28 %                     | 96,3           | 84,5           | 14 %                     |
| Abschreibungen   | 17,9           | 17,1           | 5 %                      | 35,3           | 33,8           | 4 %                      |
| EBIT   | 46,7           | 33,2           | 41 % (41 %)              | 61,0           | 50,7           | 20 % (21 %)              |
| EBT  | 40,8           | 31,7           | 29 %                     | 53,9           | 47,4           | 14 %                     |
| Periodenergebnis <sup>3</sup>                                | 29,8           | 22,8           | 31 % (32 %)              | 39,1           | 34,0           | 15 % (16 %)              |
| Anzahl Mitarbeiter   | 4.891          | 4.682          | 4 %                      | 4.891          | 4.682          | 4 %                      |
| <b>Aktie</b>   |                |                |                          |                |                |                          |
| Ergebnis pro Aktie in €                                      | 0,42           | 0,32           | 31 %                     | 0,55           | 0,48           | 15 %                     |
| Dividende pro Aktie in € <sup>4</sup>                        | 0,50           | 0,50           | 0 %                      | 0,50           | 0,50           | 0 %                      |
| <b>Profitabilitätskennzahlen</b>                             |                |                |                          |                |                |                          |
| Bruttoergebnismarge in %                                     | 28,8           | 28,3           | 0,5 PP                   | 28,1           | 27,9           | 0,2 PP                   |
| EBITDA-Marge in %  | 15,2           | 13,2           | 2,0 PP                   | 12,6           | 12,1           | 0,5 PP                   |
| EBIT-Marge in % <sup>5</sup>                                 | 11,0           | 8,7            | 2,3 PP                   | 8,0 (8,2)      | 7,3 (6,6)      | 0,7 PP (1,6 PP)          |
| <b>Cashflow</b>  |                |                |                          |                |                |                          |
| Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit                   | 56,1           | 41,9           | 34 %                     | 57,7           | 35,8           | 61 %                     |
| Cashflow aus Investitionstätigkeit                           | -29,0          | -30,5          | -5 %                     | -61,6          | -60,2          | 2 %                      |
| Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte | -31,5          | -33,0          | -5 %                     | -67,0          | -63,4          | 6 %                      |
| Cashflow aus Finanzierungstätigkeit                          | -14,4          | -9,5           | 52 %                     | 13,1           | 17,8           | -26 %                    |
| Free Cashflow  | 27,2           | 11,4           | 139 %                    | -3,9           | -24,4          | -84 %                    |
| <b>Bilanzkennzahlen</b>                                      |                |                |                          |                |                |                          |
|  | 30.06.2017     | 31.12.2016     | Veränderung              | 30.06.2017     | 30.06.2016     | Veränderung              |
| Langfristige Vermögenswerte                                  | 897,3          | 879,4          | 2 %                      | 897,2          | 875,4          | 2 %                      |
| Kurzfristige Vermögenswerte                                  | 757,2          | 701,4          | 8 %                      | 757,2          | 733,0          | 3 %                      |
| Eigenkapital <sup>3</sup>                                    | 1.082,1        | 1.087,2        | 0 %                      | 1.082,1        | 1.052,0        | 3 %                      |
| Netto-Finanzschulden   | 244,8          | 205,8          | 19 %                     | 244,8          | 258,3          | -5 %                     |
| Verbindlichkeiten  | 571,1          | 488,2          | 17 %                     | 571,1          | 551,2          | 4 %                      |
| Eigenkapitalquote <sup>3</sup> in %                          | 65,4           | 68,8           | -3,4 PP                  | 65,4           | 65,4           | 0,0 PP                   |
| Net Working Capital  | 585,7          | 569,3          | 3 %                      | 585,7          | 593,0          | -1 %                     |

<sup>1</sup> In Klammern währungsbereinigt.

<sup>2</sup> Konsolidierter Umsatz vor Cash Discounts.

<sup>3</sup> Vor Minderheiten.

<sup>4</sup> Dividendenauszahlung erfolgte im Juni für das vorangegangene Geschäftsjahr.

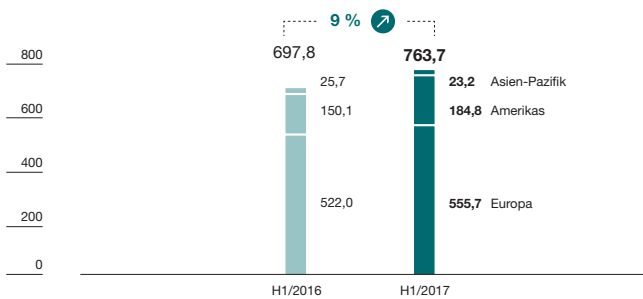
<sup>5</sup> In Klammern bereinigt um einen positiven Einmaleffekt aus der Zwischengewinneliminierung im ersten Quartal 2016 (Veränderung der Bewertungssystematik bei den Vorräten) und einen negativen Einmaleffekt im ersten Quartal 2017 durch höhere Aufwendungen im Vorstand.

Währungseffekte aus der Bewertung von Forderungen und Verbindlichkeiten in Fremdwährungen sowie aus der Bewertung von Zahlungsmittelbeständen werden seit dem Q1/2017 im Finanzergebnis ausgewiesen (bisher: Ausweis in den Herstellungskosten sowie sonstigen betrieblichen Erträgen bzw. Aufwendungen). Werte ab 2014 sind entsprechend angepasst.

Alle Zahlen auf Konzernbasis nach IFRS. Zur besseren Lesbarkeit wurden die Zahlen im Lagebericht auf Mio. Euro gerundet, prozentuale Änderungen beziehen sich auf diese gerundeten Werte.

**UMSATZENTWICKLUNG NACH REGIONEN**

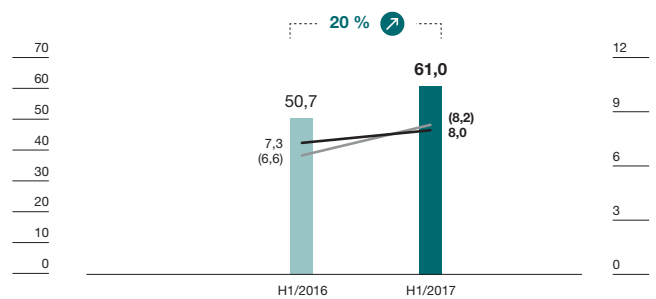
IN MIO. €



**EBIT**

IN MIO. €

IN %

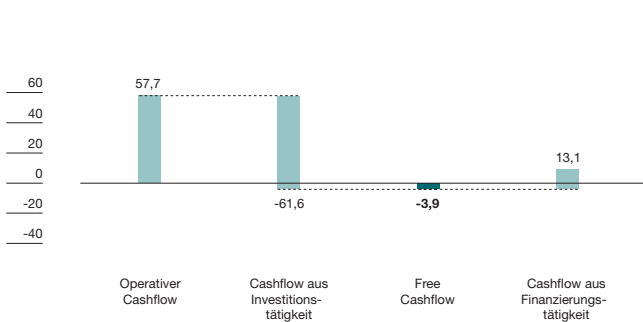


■ EBIT — EBIT-Marge in % — EBIT-Marge bereinigt in % (in Klammern)<sup>1</sup>

<sup>1</sup> Bereinigt um einen positiven Einmaleffekt aus der Zwischengewinneliminierung im Vorjahr (Veränderung der Bewertungssystematik bei den Vorräten) und einen negativen Einmaleffekt im ersten Quartal 2017 durch höhere Aufwendungen im Vorstand.

**CASHFLOW H1 2017**

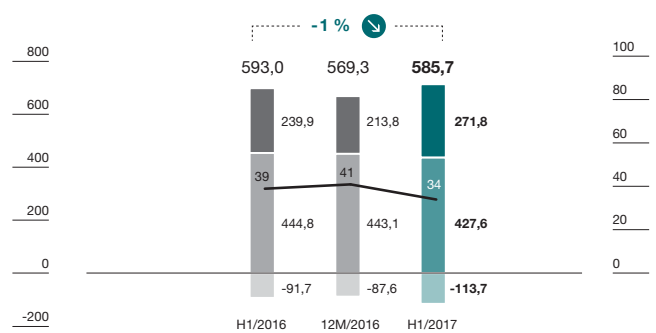
IN MIO. €



**NET WORKING CAPITAL**

IN MIO. €

IN %



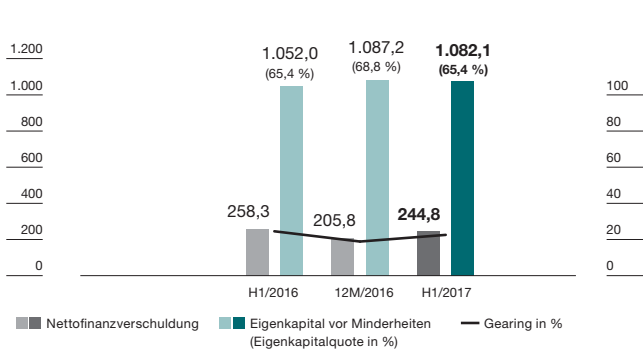
■ Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ■ Vorräte ■ Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

— Net Working Capital relativ zum annualisierten Quartalsumsatz des zum Stichtag zu Ende gegangenen Quartals.

**BILANZRELATIONEN**

IN MIO. €

IN %

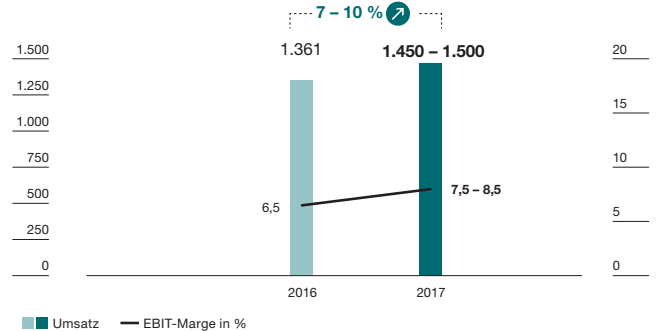


■ Nettofinanzverschuldung ■ Eigenkapital vor Minderheiten (Eigenkapitalquote in %) — Gearing in %

**PROGNOSE GESCHÄFTSJAHR 2017**

IN MIO. €

IN %



■ Umsatz — EBIT-Marge in %

**Inhalt**

- 2 Vorwort des Vorstands
- 4 Konzernzwischenlagebericht 1. Halbjahr 2017
- 16 **Zwischenabschluss**
- 16 Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung
- 17 Konzern-Gesamtergebnisrechnung
- 18 Konzern-Bilanz
- 19 Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung
- 20 Konzern-Kapitalflussrechnung
- 21 Konzern-Segmentberichterstattung
- 23 **Zwischenanhang**
- 23 Ausgewählte erläuternde Anhangangaben
- 26 Versicherung der gesetzlichen Vertreter
- 27 Bescheinigung nach prüferischer Durchsicht
- 28 Impressum/Finanzkalender



Cem Peksaglam  
Vorstandsvorsitzender

## Liebe Aktionäre, sehr geehrte Damen und Herren,

wir blicken auf das umsatzstärkste Halbjahr der Unternehmensgeschichte zurück: Nachdem das erste Quartal mit einem Umsatzplus von 7 Prozent vielversprechend verlaufen war, beschleunigte sich unser Wachstum im zweiten Quartal auf 11 Prozent gegenüber dem Vorjahr. Damit erreichten wir im ersten Halbjahr einen Umsatz von 764 Mio. Euro, ein Plus von 9 Prozent.

In unserem größten Absatzmarkt Europa, in dem wir gegenwärtig rund 73 Prozent unserer Umsatzerlöse generieren, legten wir im ersten Halbjahr um 6 Prozent zum Vorjahr zu. Eine erfreuliche Entwicklung der Baubranche, insbesondere in Deutschland, Österreich, Skandinavien, Italien und Spanien sowie die deutlich verbesserte Nachfragesituation aus der Landwirtschaft begünstigten unser Geschäft. Mit der im Juli angekündigten strategischen Allianz zwischen dem Weltmarktführer für Landtechnik John Deere und unserer Konzerntochter Kramer haben wir die Weichen für einen weiteren Ausbau unserer Präsenz mit Kompaktmaschinen für die Landwirtschaft in Europa gestellt.

Wie auch schon im ersten Quartal war die Entwicklung in der Region Amerikas erwartungsgemäß erfreulich: Allein im zweiten Quartal erreichten wir hier ein Umsatzwachstum von 32 Prozent, auf Halbjahressicht von 23 Prozent. Besonders positiv ist das starke Wachstum mit Kompaktmaschinen in Nordamerika, insbesondere mit unseren Kompakt-, Rad- und Teleskopladern. Des Weiteren erzielten wir Fortschritte beim Ausbau unseres Händlernetzes. Auch in Südamerika konnten wir zweistellig im Umsatz zulegen. Seit dem ersten Quartal verstärkt unsere OEM-Partnerschaft mit dem brasilianischen Hersteller für Baggerlader Randon unsere Produktpalette und macht uns zu einem noch attraktiveren Partner für lateinamerikanische Händler.

Sehr erfreulich entwickelt sich derzeit unser Geschäft mit Baugeräten, allen voran der Bereich Baustellen-technik, darunter Generatoren und Lichttürme, mit dem wir vor allem in Nordamerika zulegen konnten, sowie die Verdichtungstechnik, insbesondere die Produkte aus unserer Allianz mit der Hamm AG.

Die Region Asien-Pazifik, die 3 Prozent zum Konzernumsatz beisteuert, blieb im ersten Halbjahr erwartungsgemäß hinter dem Vorjahr zurück. Im ersten Quartal 2016 hatte eine einmalige Bevorratung unserer chinesischen Händler mit Kompaktmaschinen die Vergleichsbasis erhöht. Betrachtet man nur das zweite Quartal 2017, so konnte der Umsatz in der Region im Vergleich zum Vorjahr zweistellig zulegen, was vor allem an der guten Geschäftsentwicklung in Australien und Neuseeland lag. Wir sehen weiterhin großes Wachstumspotenzial in China für Kompaktmaschinen, müssen hier jedoch einen langen Atem haben. Die Bauarbeiten unseres neuen Werkes nahe dem Großraum Shanghai schreiten indes gut voran. Um unsere Marktpräsenz in Asien weiter auszubauen, sind wir jüngst zwei langfristige Vertriebskooperationen eingegangen: für Korea mit dem Hersteller von Bau-, Bergbau- und Spezialmaschinen Everdigm und für Japan mit Iseki, einem der größten Landmaschinenhersteller für Traktoren, Landmaschinen und Gartenbaumaschinen.

Das Umsatzwachstum sowie gezielte Kostenverbesserungen führten zu einem Anstieg der Profitabilität: Während das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) im ersten Quartal noch von Einmaleffekten belastet war, verbesserte sich im zweiten Quartal die operative Ertragskraft mit einem EBIT-Zuwachs von 41 Prozent auf 47 Mio. Euro. Dies entspricht einer EBIT-Marge von 11,0 Prozent, 2,3 Prozentpunkte mehr als im Vorjahresquartal. Betrachtet man das erste Halbjahr, so konnte das EBIT um 20 Prozent zum Vorjahr gesteigert werden. Die EBIT-Marge lag bei 8,0 Prozent, bereinigt um die Einmaleffekte aus dem ersten Quartal bei 8,2 Prozent.

Wie angekündigt, arbeiten wir an der Reduktion des operativ gebundenen Kapitals (Net Working Capital), welches gegenüber dem Vorjahr gezielt gesenkt wurde: Die Relation zum annualisierten Jahresumsatz verbesserte sich von 39 auf 34 Prozent. Die Reichweite unserer Vorräte haben wir ebenfalls von 149 auf 130 Tage reduziert. Der Cashflow aus der operativen Geschäftstätigkeit stieg im ersten Halbjahr 2017 um 61 Prozent. Im zweiten Quartal konnte der Free Cashflow zum Vorjahr mehr als verdoppelt werden.

Wir blicken positiv auf das zweite Halbjahr: In Europa rechnen wir weiterhin mit einer guten Entwicklung der Bauwirtschaft sowie einer belebten Nachfrage aus der Landwirtschaft. In Nordamerika gehen wir von einer Fortsetzung des starken ersten Halbjahres aus, insbesondere getrieben durch das Geschäft mit Kompaktmaschinen. Wir erhöhen daher unsere Umsatzprognose für das Gesamtjahr auf 1,45 bis 1,50 Mrd. Euro (bisher: 1,40 bis 1,45 Mrd. Euro). Bei der EBIT-Marge gehen wir davon aus, in der Mitte der bisher prognostizierten Bandbreite von 7,5 bis 8,5 Prozent zu liegen. Hierbei ist ein möglicher Einmalgewinn aus der Veräußerung einer Immobiliengesellschaft des Konzerns im mittleren zweistelligen Millionen-Euro-Bereich, der für das vierte Quartal erwartet wird, noch nicht enthalten.

Zum Schluss noch ein paar Worte in eigener Sache: Im August läuft mein Vertrag als Vorstandsvorsitzender der Wacker Neuson SE aus. Ich habe dem Unternehmen, seinen Aktionären und Mitarbeitern sowie unseren Kunden sehr gerne gedient und werde ihnen auch nach meinem Ausscheiden verbunden bleiben. An dieser Stelle erneut meinen herzlichen Dank für die Unterstützung in den vergangenen sechs Jahren.

Mein Nachfolger wird Martin Lehner, mein bisheriger Stellvertreter und Technikvorstand, der mit Ausnahme des Immobilienressorts, welches künftig dem Kollegen Wilfried Trepels (CFO) unterstellt wird, auch meine bisherigen Verantwortungsbereiche übernehmen wird. Ich wünsche dem Vorstand und den Mitarbeitern der Wacker Neuson SE weiterhin viel Erfolg.

Mit den besten Grüßen

Ihr

**Cem Peksaglam**

Vorstandsvorsitzender der Wacker Neuson SE

# Konzernzwischenlagebericht 1. Halbjahr 2017

## Markt und Umfeld

### Entwicklung der Weltwirtschaft

Die Wachstumsdynamik der Weltwirtschaft hat sich in den ersten Monaten des Jahres 2017 beschleunigt. Globaler Handel und Industrieproduktion bewegten sich über dem Niveau der beiden Vorjahre. Mit Deutschland, Frankreich, Italien und Spanien verzeichneten gleich vier der bedeutendsten Volkswirtschaften der Eurozone über den Erwartungen liegende BIP-Zuwächse. Die konjunkturelle Entwicklung in den USA war ebenfalls positiv, jedoch etwas schwächer als prognostiziert. Hier verdichteten sich die Vorzeichen, dass die fiskalpolitischen Impulse nicht so stark ausfallen könnten wie ursprünglich angekündigt. Die Preiserholung bei Rohstoffen spiegelte sich positiv in den konjunkturellen Daten vieler Schwellenländer wider. In China entfalteten fiskalpolitische Maßnahmen, unter anderem eine signifikant ausgeweitete Kreditvergabe, ihre Wirkung und führten zu einem über den Erwartungen liegenden Wachstum.

### Entwicklung der Baumaschinenbranche

Daten des Verbands Deutscher Maschinen- und Anlagenbau (VDMA) zufolge wurde die positive Prognose für den Baumaschinenmarkt im ersten Halbjahr bestätigt. Das globale Umsatzplus wurde insbesondere von Nordamerika, China und Europa getragen, wo mit Ausnahme der Türkei alle bedeutenden Länder Zuwachsraten verzeichnen konnten. Gleiches gilt auch für die übrigen südostasiatischen Märkte, sowie Indien, Ozeanien und Afrika. Weiterhin rückläufig präsentierten sich Lateinamerika und insbesondere der Nahe Osten, wobei sich der Abwärtstrend in Lateinamerika gegenüber dem Vorjahr spürbar verlangsamt.

Ein wichtiger Faktor für die positive Marktlage in Nordamerika und Europa ist die gute Geschäftsentwicklung der Vermietunternehmen von Baugeräten und Baumaschinen, die ihr Wachstum mit Investitionen in den Maschinenpark unterstützten. So hatte beispielsweise United Rentals als weltweit größtes Vermietunternehmen seine diesbezüglichen Investitionen im ersten Halbjahr 2017 gegenüber dem Vergleichszeitraum deutlich gesteigert.

### Entwicklung der Landtechnikbranche

Der Stimmungsaufschwung der Europäischen Landtechnikindustrie setzte sich im ersten Halbjahr 2017 fort. Die Hersteller von Maschinen für die Landwirtschaft verzeichneten gemäß den Angaben des Dachverbands CEMA steigende Auftragseingänge und die Händlerbestände bewegten sich in nahezu allen Ländern unterhalb des Durchschnitts der vergangenen drei Jahre, was für eine gute Nachfragesituation spricht. In regionaler Hinsicht setzte insbesondere der deutsche Markt Wachstumsimpulse. Dem Konjunkturbarometer des Deutschen Bauernverbands zufolge trifft hier eine gestiegene Investitionsbereitschaft der Landwirte mit einem hohen Nachholbedarf bei Maschinen und Geräten zusammen.

## Aktuelles im ersten Halbjahr

### Veränderungen in den Organen

Herr Wilfried Trepels hat am 1. Januar 2017 die Position des Finanzvorstands (CFO) der Wacker Neuson SE übernommen und verantwortet die Ressorts Controlling, Accounting, Konzernrevision und IT.

Mit Wirkung zum 10. Januar 2017 wurde Herr Alexander Greschner Vertriebsvorstand (CSO) und verantwortet die Vertriebs-, Service-, Logistik- und Marketingaktivitäten der Wacker Neuson Group weltweit. Zuvor hatte sich der frühere Vertriebsvorstand Herr Jan Willem Jongert (CSO) im besten gegenseitigen Einvernehmen mit dem Aufsichtsrat auf ein vorzeitiges Ausscheiden aus dem Unternehmen verständigt.

Der Vorstandsvorsitzende Cem Peksglam hat dem Aufsichtsrat mitgeteilt, dass er nach der erfolgreichen strategischen Neuausrichtung des Konzerns für eine Verlängerung seines Vertrages nicht zur Verfügung steht und beabsichtigt, sich neuen beruflichen Herausforderungen zu stellen. Am 11. Juli 2017 wurde Herr Martin Lehner, Technikvorstand (CTO) und bisher stellvertretender Vorstandsvorsitzender, zu seinem Nachfolger bestimmt. Hierfür wird auf den Nachtragsbericht verwiesen. → [Siehe Nachtragsbericht Seite 14](#)

Herr Hans Haßlach hat sein Amt als Aufsichtsratsmitglied der Arbeitnehmerseite zum 11. Juni 2017 niedergelegt und ist in den Ruhestand gegangen. Ihm folgt mit Wirkung zum 12. Juni 2017 Herr Christian Kekelj in den Aufsichtsrat nach.

### Schuldscheindarlehen erfolgreich platziert

Im Februar 2017 platzierte die Wacker Neuson SE erfolgreich ein Schuldscheindarlehen in Höhe von 125 Mio. Euro mit einem fixen Zinssatz von 0,69 Prozent p. a. und einer Laufzeit von fünf Jahren. Ein Teil der Mittel wurde zur Rückzahlung einer im Februar 2017 fällig gewordenen Tranche eines Schuldscheindarlehens aus dem Jahr 2012 in Höhe von 90 Mio. Euro verwendet. Der übrige Betrag dient der Unternehmensfinanzierung.

### CONEXPO 2017

Unter dem Motto „Making history – building the future“ feierte Wacker Neuson auf der diesjährigen CONEXPO-CON/AGG in Las Vegas sein 60-jähriges Bestehen in den USA und präsentierte gleichzeitig seine Zukunftsfähigkeit mit innovativen Produkten. Insbesondere die neuen, mittelgroßen Kompaktlader, die ihren Hauptabsatzmarkt in den USA haben, stießen auf sehr gute Kundenresonanz. Im Bereich der Verdichtung wurden die aufsitzbaren Tandem- und Kombiwalzen für die Erd- und Asphaltverdichtung mit einem Betriebsgewicht von 1,5 bis 4,5 Tonnen und die neuen Walzenzüge der 5- und 7-Tonnen-Klasse von Wacker Neuson vorgestellt.



Baggerlader aus der Kooperation mit dem brasilianischen Hersteller Randon.



Ausstellungsraum des koreanischen Kooperationspartners Everdigim nahe Seoul.



Telehandler der Marke Kramer für die Landwirtschaft.

**iF Design Award für Wacker Neuson Innenrüttler**

Innenrüttler der IEC-Serie wurden im Februar mit dem iF Design Award 2017 in der Kategorie Produkt ausgezeichnet. Die Innenrüttler mit integriertem Umformer vereinen Leistungsstärke, Robustheit und Benutzerfreundlichkeit mit einem besonders guten Preis-Leistungs-Verhältnis. Die Geräte werden zur Verdichtung von Frischbeton mit Hilfe von Vibrationen eingesetzt.

**Neue strategische Kooperationen folgen der Internationalisierungsstrategie**

Im Jahr 2017 ist der Konzern drei neue Kooperationen in den Regionen Südamerika, Asien und Europa eingegangen. Mit dem brasilianischen Hersteller von Transport- und Nutzfahrzeugen Randon wurde eine Kooperation zur Herstellung von Baggerladern begründet. Gebaut werden die speziell auf die Anforderungen des lateinamerikanischen Marktes ausgelegten Kompaktmaschinen vom Hersteller Randon. Der Vertrieb erfolgt über das etablierte Händlernetz und unter der Marke von Wacker Neuson in Lateinamerika. In Korea konnte Everdigim, lokaler Marktführer für Betonpumpen und Anbauwerkzeuge sowie Hersteller von Baumaschinen, Bergbaumaschinen und Spezialfahrzeugen, als Vertriebspartner gewonnen werden. Im Fokus der Vertriebskooperation werden zunächst Radlader der Marke Wacker Neuson stehen. Am 6. Juli berichtete das Unternehmen außerdem über eine strategische Allianz mit John Deere. → [Siehe Nachtragsbericht Seite 14](#)

**Hauptversammlung 2017**

Die Hauptversammlung der Wacker Neuson SE fand am 30. Mai 2017 in München statt.

Die stimmberechtigte Präsenz lag – gemessen am Grundkapital von 70.140.000 Aktien – bei 85,1 Prozent. Die Aktionäre stimmten dem Vorschlag von Vorstand und Aufsichtsrat zu, eine Dividende von

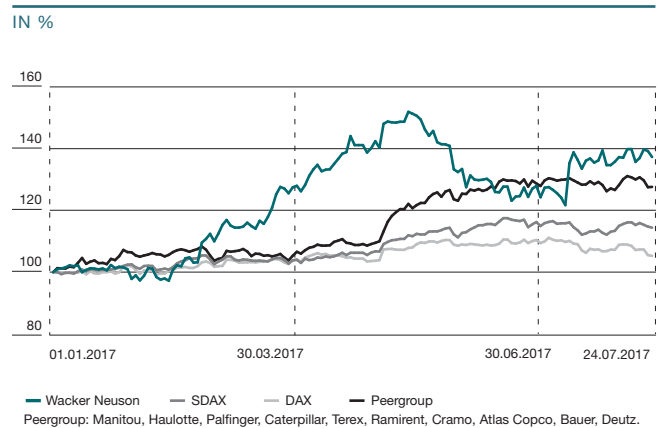
50 Cent je Aktie für das abgelaufene Geschäftsjahr auszuschütten, das entsprach einer Ausschüttungssumme von 35,1 Mio. Euro (Vorjahr: 35,1 Mio. Euro).

Die Hauptversammlung hat den Vorstand zudem ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats, das Grundkapital der Gesellschaft durch Ausgabe von bis zu 17.535.000 neuen Aktien mit der Möglichkeit zum Ausschluss des Bezugsrechts zu erhöhen (sog. genehmigtes Kapital).

**Kapitalmarktkommunikation und Aktienkursentwicklung**

Gestützt von verbesserten Marktperspektiven und guten Unternehmenszahlen verzeichnete auch die Wacker Neuson Aktie im ersten Halbjahr 2017 einen deutlichen Aufwärtstrend. Ihren Höchstkurs im Berichtszeitraum markierte sie am 2. Mai bei 24,10 Euro. Zum 30. Juni schloss sie bei 21,23 Euro und legte damit gegenüber dem Jahresschlusskurs 2016 (15,42 Euro) rund 40 Prozent zu. Damit

**ENTWICKLUNG DER AKTIE 01.01.2017 – 24.07.2017**



— Wacker Neuson — SDAX — DAX — Peergroup  
Peergroup: Manitou, Haulotte, Palfinger, Caterpillar, Terex, Ramment, Cramo, Atlas Copco, Bauer, Deutz.



Vorstand und Aufsichtsrat auf der ordentlichen Hauptversammlung am 30. Mai 2017 in München.



Vorstandsvorsitzender Cem Peksaglam.

entwickelte sich die Wacker Neuson Aktie in einem unverändert volatilen Marktumfeld besser als DAX und SDAX, die im gleichen Zeitraum 7 bzw. 14 Prozent hinzugewannen. Die Marktkapitalisierung erreichte zum Abschluss des Halbjahres 1,489 Mrd. Euro (bei 70,14 Mio. Aktien).

Der Vorstand informierte im Berichtszeitraum regelmäßig über die aktuelle Entwicklung des Unternehmens und dessen Strategie, unter anderem in Telefonkonferenzen mit Kapitalmarktteilnehmern und im Rahmen von Kapitalmarktkonferenzen, Roadshows sowie Gesprächen mit Investoren und Analysten.

## Ertrags-, Finanz- und Vermögenslage

### Umsatzentwicklung und Herstellungskosten

Im ersten Halbjahr 2017 verzeichnete der Konzern eine positive Geschäftsentwicklung.

Der Umsatz im ersten Quartal 2017 lag 7,0 Prozent über dem Vorjahreszeitraum. In dem saisonal starken zweiten Quartal beschleunigte sich das Wachstum: Der Umsatz stieg um 11,5 Prozent auf 425,2 Mio. Euro (Q2/2016: 381,4 Mio. Euro). Damit war das zweite Quartal 2017 das beste der Unternehmensgeschichte. Bereinigt um Währungseffekte stieg der Umsatz um 11,0 Prozent.

In den ersten sechs Monaten 2017 stieg der Umsatz um 9,4 Prozent auf ein neues Rekordniveau von 763,7 Mio. Euro (H1/2016: 697,8 Mio. Euro). Die Währungsentwicklung hatte dabei einen positiven Effekt, währungsbereinigt betrug das Wachstum 8,7 Prozent. Das durchschnittliche Wechselkursverhältnis des Euro zum US-Dollar lag in den ersten sechs Monaten 2017 bei 1 Euro zu 1,08 US-Dollar (Vorjahr: 1 Euro zu 1,11 US-Dollar).

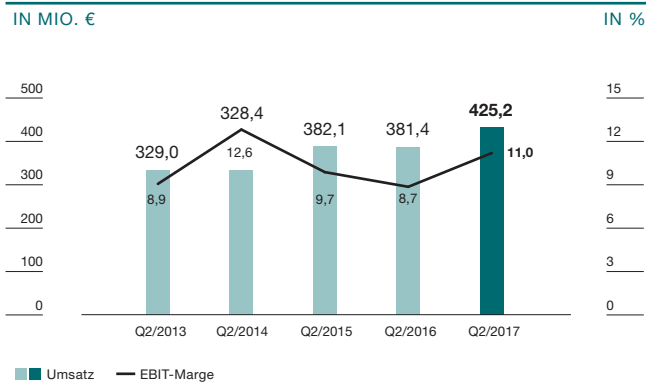
Die Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen nahmen im ersten Halbjahr 2017 vor allem aufgrund des Umsatzwachstums auf 549,3 Mio. Euro zu (H1/2016: 502,8 Mio. Euro). Das Bruttoergebnis vom Umsatz stieg etwas stärker als der Umsatz um 9,9 Prozent und erreichte 214,4 Mio. Euro (H1/2016: 195,0 Mio. Euro), die Bruttoergebnismarge<sup>1</sup> belief sich auf 28,1 Prozent (H1/2016: 27,9 Prozent). Im zweiten Quartal verbesserte sich die Bruttoergebnismarge auf 28,8 Prozent (Q2/2016: 28,3 Prozent).

Zwar hat sich die Auslastung der Werke im ersten Halbjahr 2017 verbessert, jedoch wirkte sich der geringere Umsatzanteil Europas sowie ein veränderter und u. a. durch Abverkäufe von Altbeständen gekennzeichnete Produktmix dämpfend auf die Bruttoergebnismarge<sup>1</sup> aus.

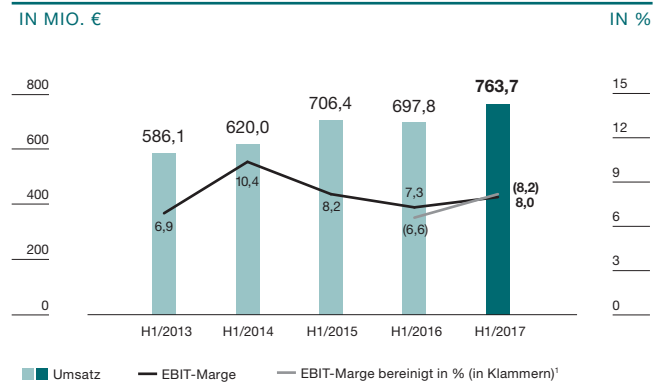
<sup>1</sup> Marge = Bruttoergebnis/Umsatz.



### ENTWICKLUNG VON UMSATZ UND EBIT-MARGE 2. QUARTAL 2013–2017



### ENTWICKLUNG VON UMSATZ UND EBIT-MARGE 1. HALBJAHR 2013–2017



<sup>1</sup> Bereinigt um einen positiven Einmaleffekt aus der Zwischengewinneliminierung im Vorjahr (Veränderung der Bewertungssystematik bei den Vorräten) und einen negativen Einmaleffekt im ersten Quartal 2017 durch höhere Aufwendungen im Vorstand.

### Vertriebs-, Forschungs- und Entwicklungs- sowie Verwaltungskosten

Die Vertriebskosten stiegen in den ersten sechs Monaten im Vergleich zum Vorjahr um 3,9 Prozent auf 100,4 Mio. Euro (H1/2016: 96,6 Mio. Euro). Die Steigerung ist vor allem auf zusätzliche Vertriebsaktivitäten in Europa und Nordamerika sowie höhere Aufwendungen für das Logistikzentrum für Ersatzteile in Nürnberg zurückzuführen.

Die Forschungs- und Entwicklungskosten nahmen um 2,2 Prozent auf 18,8 Mio. Euro zu (H1/2016: 18,4 Mio. Euro). Die Forschungs- und Entwicklungsquote vom Umsatz lag – inklusive aktivierter F&E-Aufwendungen – bei 3,2 Prozent (H1/2016: 3,4 Prozent).

Die allgemeinen Verwaltungskosten stiegen um 13,3 Prozent auf 38,4 Mio. Euro (H1/2016: 33,9 Mio. Euro). Hierin enthalten sind höhere Einmalaufwendungen für den Vorstand im ersten Quartal 2017 von rund 2 Mio. Euro. Der relative Anteil der Verwaltungskosten am Umsatz lag bei 5,0 Prozent (H1/2016: 4,9 Prozent).

Die operativen Kosten (Summe der Vertriebs-, Forschungs- und Entwicklungs- sowie Verwaltungskosten) stiegen um 5,8 Prozent auf 157,6 Mio. Euro. Der Anteil am Umsatz verbesserte sich auf 20,6 Prozent (H1/2016: 21,3 Prozent).

Der Saldo aus den Positionen sonstige Erträge und sonstige Aufwendungen belief sich im ersten Halbjahr auf 4,3 Mio. Euro und lag in etwa in Höhe des Vorjahresniveaus (H1/2016: 4,6 Mio. Euro).

### Verbesserte operative Ertragskraft

Mit dem Umsatzanstieg verbesserte sich auch die operative Ertragskraft des Konzerns. Im zweiten Quartal 2017 konnte der Konzern das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) im Vergleich zum Vorjahresquartal um 40,7 Prozent auf 46,7 Mio. Euro steigern (Q2/2016: 33,2 Mio. Euro). Die EBIT-Marge<sup>1</sup> betrug 11,0 Prozent (Q2/2016: 8,7 Prozent).

Betrachtet man das erste Halbjahr 2017, stieg das EBIT trotz des von Einmaleffekten belasteten ersten Quartals um 20,3 Prozent auf 61,0 Mio. Euro (H1/2016: 50,7 Mio. Euro). Die EBIT-Marge<sup>1</sup> verbesserte sich auf 8,0 Prozent (H1/2016: 7,3 Prozent).

Die Einmaleffekte resultierten aus einem negativen Effekt im ersten Quartal 2017 durch höhere Aufwendungen für den Vorstand und einen positiven Effekt aus der Zwischengewinneliminierung im ersten Quartal 2016 (Veränderung der Bewertungssystematik bei den Vorräten), der die Vergleichsbasis erhöht hatte.

### UMSATZ- UND ERTRAGSKENNZAHLEN

IN MIO. €

|                                | Q2/2017 | Q2/2016 | Veränderung | H1/2017   | H1/2016   | Veränderung     |
|--------------------------------|---------|---------|-------------|-----------|-----------|-----------------|
| Umsatz                         | 425,2   | 381,4   | 11 %        | 763,7     | 697,8     | 9 %             |
| Bruttomarge <sup>1</sup> in %  | 28,8    | 28,3    | 0,5 PP      | 28,1      | 27,9      | 0,2 PP          |
| EBITDA                         | 64,6    | 50,3    | 28 %        | 96,3      | 84,5      | 14 %            |
| EBITDA-Marge <sup>1</sup> in % | 15,2    | 13,2    | 2,0 PP      | 12,6      | 12,1      | 0,5 PP          |
| EBIT                           | 46,7    | 33,2    | 41 %        | 61,0      | 50,7      | 20 %            |
| EBIT-Marge <sup>1,2</sup> in % | 11,0    | 8,7     | 2,3 PP      | 8,0 (8,2) | 7,3 (6,6) | 0,7 PP (1,6 PP) |
| EBT                            | 40,8    | 31,7    | 29 %        | 53,9      | 47,4      | 14 %            |
| Periodenergebnis <sup>3</sup>  | 29,8    | 22,8    | 31 %        | 39,1      | 34,0      | 15 %            |

<sup>1</sup> Marge = Bruttoergebnis/Umsatz, EBITDA/Umsatz, EBIT/Umsatz.

<sup>2</sup> In Klammern bereinigt um einen positiven Einmaleffekt aus der Zwischengewinneliminierung im ersten Quartal 2016 (Veränderung der Bewertungssystematik bei den Vorräten) und einen negativen Einmaleffekt im ersten Quartal 2017 durch höhere Aufwendungen im Vorstand.

<sup>3</sup> Vor Minderheiten.

Bereinigt um beide Effekte stieg das EBIT im ersten Halbjahr 2017 um 37,3 Prozent auf 63,0 Mio. Euro (H1/2016 bereinigt: 45,9 Mio. Euro). Die bereinigte EBIT-Marge<sup>1</sup> lag bei 8,2 Prozent (H1/2016 bereinigt: 6,6 Prozent).

Folgende Faktoren wirkten sich positiv aus:

- Durch den Umsatzhebel verbesserte Kostenstruktur, vor allem bedingt durch gestiegene Nachfrage in Europa und Nordamerika
- Positive Entwicklung des südamerikanischen Geschäftes sowie in der Region Australien/Neuseeland
- Höhere Werksauslastung als im Vorjahr
- Gestiegene Nachfrage aus der Landwirtschaft
- Wachstum des margenstarken Segments der Baugeräte
- Positiver Ergebnisbeitrag der in den USA produzierten Kompaktlader, nachdem die Anlaufprobleme zu Beginn des Jahres gelöst werden konnten
- Gezielte Verbesserung konzerninterner Prozesse

Die negativen Konsolidierungseffekte des ersten Quartals 2017 waren im Wesentlichen auf einen Anstieg der Vorräte in einigen Tochtergesellschaften des Konzerns zurückzuführen. Aufgebaute Vorräte konnten in den Folgemonaten in den Markt gebracht werden, wodurch sich für das zweite Quartal 2017 positive Konsolidierungseffekte ergaben. → [Siehe Tabelle Seite 11](#)

Die Abschreibungen betragen in den ersten sechs Monaten 2017 35,3 Mio. Euro (H1/2016: 33,8 Mio. Euro), im zweiten Quartal 17,9 Mio. Euro (Q2/2016: 17,1 Mio. Euro).

Das Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen (EBITDA) stieg im ersten Halbjahr um 14,0 Prozent und erreichte 96,3 Mio. Euro (H1/2016: 84,5 Mio. Euro). Die EBITDA-Marge<sup>1</sup> verbesserte sich auf 12,6 Prozent (H1/2016: 12,1 Prozent). Im zweiten Quartal 2017 stieg das EBITDA um 28,4 Prozent auf 64,6 Mio. Euro (Q2/2016: 50,3 Mio. Euro), die EBITDA-Marge<sup>1</sup> lag bei 15,2 Prozent (Q2/2016: 13,2 Prozent).

Das Finanzergebnis<sup>2</sup> belief sich im Berichtszeitraum auf -7,1 Mio. Euro (H1/2016: -3,3 Mio. Euro), und ist durch Währungseffekte im Zusammenhang mit Bewertungen in Höhe von 4,4 Mio. Euro negativ beeinflusst. Die Zinsaufwendungen sanken dank einer verbesserten Finanzierungsstruktur um 0,6 Mio. Euro.

Das Ergebnis vor Steuern (EBT) lag im ersten Halbjahr 2017 bei 53,9 Mio. Euro (H1/2016: 47,4 Mio. Euro). Der Steueraufwand betrug 14,8 Mio. Euro (H1/2016: 13,3 Mio. Euro). Die Steuerquote sank leicht auf 27,5 Prozent (H1/2016: 28,1 Prozent), da ein gesteigener Anteil der Gewinne in Ländern erwirtschaftet wurde, die vergleichsweise geringen Steuersätzen unterliegen.

Das Periodenergebnis<sup>3</sup> des ersten Halbjahres 2017 stieg gegenüber dem Vorjahreswert von 34,0 Mio. Euro um 15,0 Prozent auf 39,1 Mio. Euro (H1/2016: 34,0 Mio. Euro).

Das Ergebnis je Aktie im ersten Halbjahr 2017 – bezogen auf die Anzahl von 70,14 Mio. Stammaktien – lag mit 0,55 Euro um 14,6 Prozent über dem des Vorjahreszeitraumes (H1/2016: 0,48 Euro).

Das Periodenergebnis des zweiten Quartals 2017 stieg im Vergleich zum Vorjahr um 30,7 Prozent auf 29,8 Mio. Euro (Q2/2016: 22,8 Mio. Euro), was einem Quartalsergebnis je Aktie von 0,42 Euro entspricht (Q2/2016: 0,32 Euro).

## Finanzlage

### Deutlich gestiegener operativer Cashflow

Der Cashflow aus der operativen Geschäftstätigkeit stieg im ersten Halbjahr 2017 auf 57,7 Mio. Euro (H1/2016: 35,8 Mio. Euro). Vor Investitionen in das Net Working Capital<sup>4</sup> betrug der operative Cashflow 94,8 Mio. Euro (H1/2016: 59,9 Mio. Euro). Die positive Entwicklung im Vergleich zum Vorjahr resultiert im Wesentlichen aus dem gestiegenen EBT und geringeren Steuerzahlungen. Im zweiten Quartal erwirtschaftete der Konzern einen operativen Cashflow von 56,1 Mio. Euro (Q2/2016: 41,9 Mio. Euro).

## FINANZLAGE

IN MIO. €

|   | Q2/2017     | Q2/2016     | H1/2017     | H1/2016      |
|---|-------------|-------------|-------------|--------------|
| Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit        | 56,1        | 41,9        | 57,7        | 35,8         |
| Cashflow aus Investitionstätigkeit                | -29,0       | -30,5       | -61,6       | -60,2        |
| <b>Free Cashflow</b>                              | <b>27,2</b> | <b>11,4</b> | <b>-3,9</b> | <b>-24,4</b> |
| Cashflow aus Finanzierungstätigkeit               | -14,4       | -9,5        | 13,1        | 17,8         |
| Fremdwährungseffekt auf den Zahlungsmittelbestand | -0,7        | 0,0         | -0,8        | -0,2         |
| <b>Veränderung des Zahlungsmittelbestands</b>     | <b>11,9</b> | <b>1,9</b>  | <b>8,4</b>  | <b>-6,8</b>  |
| Zahlungsmittelbestand am Anfang der Periode       | 14,0        | 16,3        | 17,6        | 25,0         |
| <b>Zahlungsmittelbestand am Ende der Periode</b>  | <b>26,0</b> | <b>18,2</b> | <b>26,0</b> | <b>18,2</b>  |

<sup>1</sup> Marge = Bruttoergebnis/Umsatz, EBITDA/Umsatz, EBIT/Umsatz.

<sup>2</sup> Finanzergebnis = Finanzerträge - Finanzaufwendungen.

<sup>3</sup> Vor Minderheiten.

<sup>4</sup> Net Working Capital = Vorräte + Forderungen aus Lieferungen und Leistungen - Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen.

Der Cashflow aus Investitionstätigkeit belief sich in den ersten sechs Monaten 2017 auf -61,6 Mio. Euro (H1/2016: -60,2 Mio. Euro), im zweiten Quartal auf -29,0 Mio. Euro (Q2/2016: -30,5 Mio. Euro).

Der Konzern tätigte im ersten Halbjahr 2017 planmäßig Investitionen in Höhe von insgesamt 67,0 Mio. Euro, davon 59,8 Mio. Euro in Sachanlagen. Hierzu zählten neben Instandhaltungsmaßnahmen vor allem Investitionen in die Werke sowie in die eigene Mietflotte.

#### Free Cashflow verbessert

Der Free Cashflow entspricht dem Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit zuzüglich dem aus Investitionstätigkeit<sup>1</sup>. Der Free Cashflow war am Ende des ersten Halbjahres 2017 mit -3,9 Mio. Euro zum Vorjahr deutlich verbessert (H1/2016: -24,4 Mio. Euro). Im zweiten Quartal hat sich der Free Cashflow mehr als verdoppelt und lag bei 27,2 Mio. Euro (Q2/2016: 11,4 Mio. Euro).

Im ersten Halbjahr 2017 belief sich der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit auf 13,1 Mio. Euro (H1/2016: 17,8 Mio. Euro). Die Dividende (Ausschüttungssumme) betrug wie im Vorjahr 35,1 Mio. Euro (H1/2016: 35,1 Mio. Euro).

Für Unternehmenskäufe oder -verkäufe im Berichtszeitraum sowie Veränderungen der Konsolidierung wird auf den Anhang verwiesen, sofern solche stattgefunden haben.

#### Komfortable Liquidität

Der Zahlungsmittelbestand erhöhte sich zum Vorjahresstichtag von 18,2 Mio. Euro auf 26,0 Mio. Euro zum 30. Juni 2017.

Den Liquiditätsbedarf für das laufende Geschäftsjahr kann der Konzern aus vorhandenen eigenen liquiden Mitteln (Free Cash Flow) und seinen Kreditlinien bei Kreditinstituten decken. So wird zum Stichtag 30. Juni 2017 weniger als die Hälfte des zur Verfügung stehenden Gesamtkreditrahmens ausgenutzt, was ausreichenden

finanziellen Spielraum bietet. Damit verfügt der Konzern weiterhin über eine komfortable und stabile Liquiditätssituation. Die einwandfreie Bonität wurde mit der Feststellung der Notenbankfähigkeit durch die Deutsche Bundesbank erneut bestätigt.

## Vermögenslage

#### Stabile Vermögenslage und hohe Eigenkapitalquote

Die Bilanzsumme stieg seit Jahresanfang auf 1.654,5 Mio. Euro (31. Dezember 2016: 1.580,8 Mio. Euro; 30. Juni 2016: 1.608,4 Mio. Euro).

Das Anlagevermögen nahm auf 822,2 Mio. Euro zu (31. Dezember 2016: 814,5 Mio. Euro; 30. Juni 2016: 814,9 Mio. Euro).

Um die Höhe der Vorräte zu optimieren, wurden neue Ansätze im Vorratsmanagement definiert und mit der Implementierung begonnen. Einerseits soll die konzernweite Transparenz von Vorratsbeständen verbessert werden, andererseits sollen die Planungstätigkeiten von Vertrieb und Produktion weiter verzahnt werden. Die Vorräte sanken in den ersten sechs Monaten um 3,5 Prozent auf 427,6 Mio. Euro (31. Dezember 2016: 443,1 Mio. Euro) bei gleichzeitigem Anstieg des Umsatzes um 9,4 Prozent. Damit lagen die Vorräte um 3,9 Prozent unter dem Vorjahreswert (30. Juni 2016: 444,8 Mio. Euro) und um 7,4 Prozent unter dem Wert des 31. März 2017 (Q1/2017: 461,7 Mio. Euro).

Gegenüber dem Vorjahr stiegen die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen um 13,3 Prozent auf 271,8 Mio. Euro, was mit dem gestiegenen Geschäftsvolumen in Verbindung mit der üblichen Saisonalität zusammenhing (30. Juni 2016: 239,9 Mio. Euro; 31. Dezember 2016: 213,8 Mio. Euro).

## VERMÖGENSLAGE, EIGENKAPITAL UND SCHULDENÜBERSICHT

IN MIO. €

|                                       | 30.6.2017      | 31.12.2016     | Veränderung | 30.6.2016      | Veränderung |
|---------------------------------------|----------------|----------------|-------------|----------------|-------------|
| Gesamt langfristige Vermögenswerte    | 897,3          | 879,4          | 2 %         | 875,4          | 3 %         |
| Gesamt kurzfristige Vermögenswerte    | 757,2          | 701,4          | 8 %         | 733,0          | 3 %         |
| <b>Gesamt Aktiva</b>                  | <b>1.654,5</b> | <b>1.580,8</b> | <b>5 %</b>  | <b>1.608,4</b> | <b>3 %</b>  |
| Eigenkapital <sup>2</sup>             | 1.082,1        | 1.087,2        | 0 %         | 1.052,0        | 3 %         |
| Gesamt langfristige Verbindlichkeiten | 236,2          | 115,1          | 105 %       | 122,7          | 93 %        |
| Gesamt kurzfristige Verbindlichkeiten | 334,9          | 373,1          | -10 %       | 428,5          | -22 %       |
| Minderheiten                          | 1,3            | 5,4            | -76 %       | 5,2            | -75 %       |
| <b>Gesamt Passiva</b>                 | <b>1.654,5</b> | <b>1.580,8</b> | <b>5 %</b>  | <b>1.608,4</b> | <b>3 %</b>  |

<sup>1</sup> Sofern vorhanden zuzüglich der Einzahlung aus der Ausgabe neuer Aktien inklusive der Kapitalbeschaffungskosten.

<sup>2</sup> Vor Minderheiten.

Die gesamten kurzfristigen Vermögenswerte stiegen im Halbjahresverlauf auf 757,2 Mio. Euro (31. Dezember 2016: 701,4 Mio. Euro; 30. Juni 2016: 733,0 Mio. Euro).

Das Konzern-Eigenkapital<sup>1</sup> belief sich Ende Juni 2017 auf 1.082,1 Mio. Euro (31. Dezember 2016: 1.087,2 Mio. Euro; 30. Juni 2016: 1.052,0 Mio. Euro), die Eigenkapitalquote<sup>2</sup> lag bei 65,4 Prozent (31. Dezember 2016: 68,8 Prozent; 30. Juni 2016: 65,4 Prozent), ein im Branchenvergleich weiterhin hohes Niveau. Das gezeichnete Kapital der Gesellschaft hat sich mit 70,14 Mio. Euro nicht verändert.

Im Februar 2017 waren 89,9 Mio. Euro des 2012 aufgenommenen Schuldscheindarlehens fällig geworden. Im Rahmen der Refinanzierung platzierte die Wacker Neuson SE ebenfalls im Februar 2017 erfolgreich ein neues Schuldscheindarlehen im Volumen von 125 Mio. Euro. Die langfristigen Verbindlichkeiten stiegen dadurch auf 236,2 Mio. Euro (31. Dezember 2016: 115,1 Mio. Euro; 30. Juni 2016: 122,7 Mio. Euro), bei gleichzeitiger Absenkung der kurzfristigen Verbindlichkeiten auf 334,9 Mio. Euro (31. Dezember 2016: 373,1 Mio. Euro; 30. Juni 2016: 428,5 Mio. Euro).

Die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen stiegen im Zuge des Geschäftsverlaufs auf 113,7 Mio. Euro (30. Juni 2016: 91,7 Mio. Euro; 31. Dezember 2016: 87,6 Mio. Euro).

### Entwicklung des Net Working Capitals

Trotz des Umsatzanstieges verringerte sich das Net Working Capital<sup>3</sup> gegenüber dem Vorjahr um 1,2 Prozent auf 585,7 Mio. Euro (30. Juni 2016: 593,0 Mio. Euro). Im Vergleich zum Jahresbeginn stieg das Net Working Capital um 2,9 Prozent (31. Dezember 2016: 569,3 Mio. Euro).

Die Relation des Net Working Capitals zu dem auf Basis des zweiten Quartals 2017 annualisierten Jahresumsatzes verringerte sich im Vergleich zum Vorjahreswert auf 34,4 Prozent<sup>4</sup> (Q2/2016: 38,9 Prozent<sup>5</sup>). Die vom Vorstand definierten Schritte zur mittelfristigen Reduktion des Net Working Capitals greifen zunehmend: So hat der Konzern Maßnahmen eingeleitet, um die Höhe der Vorräte konzernweit zu verringern und die Reichweite der Lieferantenverbindlichkeiten zu erhöhen. Auch beim Forderungsmanagement strebt der Konzern Optimierungen an. Allerdings sind in einigen für den Konzern wichtigen Wachstumsmärkten wie zum Beispiel Südamerika und Asien deutlich längere Zahlungsziele üblich, was der Reduzierung von Forderungslaufzeiten auf Konzernebene eine gewisse Grenze setzt.

### Solide Finanzierungsstruktur

Mit der Aufnahme kurzfristiger Darlehen hatte sich die Nettofinanzverschuldung<sup>6</sup> saisonalbedingt zum 30. Juni 2017 seit Jahresbeginn auf 244,8 Mio. Euro erhöht (31. Dezember 2016: 205,8 Mio. Euro), im Vergleich zum Vorjahr war die Verschuldung jedoch um 5,2 Prozent niedriger (30. Juni 2016: 258,3 Mio. Euro).

Der Verschuldungsgrad (Gearing<sup>7</sup>) stieg von 18,9 Prozent zum Jahresanfang auf 22,6 Prozent zum Zwischenbilanzstichtag an, was den Vorjahreswert (30. Juni 2016: 24,6 Prozent) jedoch klar unterschreitet und nach wie vor eine solide Finanzierungsstruktur darstellt.

### Veränderung bei den Minderheitenanteilen

Im Zuge der Auflösung der strategischen Allianz mit dem Landtechnikhersteller CLAAS kam es zu Anteilsverschiebungen und einem Wechsel im Gesellschafterbestand der Kramer-Werke GmbH. Damit reduzierte sich der Minderheitenanteil zum 30. Juni 2017 von 5,4 Mio. Euro zum Jahresende 2016 auf 1,3 Mio. Euro. Im Übrigen wurden die ursprünglichen Minderheitenanteile auf das Eigenkapital umgewidmet, das sich entsprechend erhöhte.

### Nicht bilanziertes Vermögen und außerbilanzielle Finanzierungsinstrumente

Neben dem in der Konzernbilanz ausgewiesenen Vermögen nutzt der Konzern im geschäftsüblichen Umfang auch nicht bilanzierungsfähige Vermögenswerte. Im Wesentlichen handelt es sich um geleaste, gepachtete oder gemietete Güter (Operating-Lease). Außerbilanzielle Finanzierungsinstrumente wie beispielsweise Forderungsverkaufsprogramme nutzt der Konzern nur in geringem Umfang.

### NETTOFINANZVERSCHULDUNG

IN MIO. €

|   | 30.6.2017    | 31.12.2016   | 30.6.2016    |
|---|--------------|--------------|--------------|
| Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten                      | 154,9        | 30,0         | 32,6         |
| Kurzfristige Bankverbindlichkeiten                              | 115,9        | 190,5        | 243,5        |
| Kurzfristiger Teil langfristiger finanzieller Verbindlichkeiten | 0,0          | 2,9          | 0,4          |
| Zahlungsmittel- und Zahlungsmitteläquivalente                   | -26,0        | -17,6        | -18,2        |
| <b>Nettofinanzverschuldung Gesamt</b>                           | <b>244,8</b> | <b>205,8</b> | <b>258,3</b> |
| <b>Gearing in %</b>   | <b>22,6</b>  | <b>18,9</b>  | <b>24,6</b>  |

### Bilanzielle Ermessensentscheidungen

Im vergangenen Geschäftsjahr sind keine Wahlrechte ausgeübt oder bilanzielle Sachverhaltsgestaltungen vorgenommen worden, die im Falle einer anderen Ausübung oder einer anderen bilanziellen Gestaltung einen wesentlichen Einfluss auf die Ertrags-, Vermögens- und Finanzlage gehabt hätten.

<sup>1</sup> Vor Minderheiten.

<sup>2</sup> Eigenkapitalquote = Eigenkapital vor Minderheiten/Gesamt Passiva.

<sup>3</sup> Net Working Capital = Vorräte + Forderungen aus Lieferungen und Leistungen - Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen.

<sup>4</sup> Anmerkung zur Ermittlung:  $585,7 / (425,2 \cdot 4) = 34,4$  Prozent.

<sup>5</sup> Anmerkung zur Ermittlung:  $593,0 / (381,4 \cdot 4) = 38,9$  Prozent.

<sup>6</sup> Nettofinanzverschuldung = lang- und kurzfristige Finanzverbindlichkeiten + kurzfristiger Teil langfristiger Verbindlichkeiten - Wertpapiere (sofern vorhanden und frei veräußerbar) - Zahlungsmittel- und Zahlungsmitteläquivalente.

<sup>7</sup> Gearing = Nettofinanzverschuldung/Eigenkapital vor Minderheiten.

## Geschäftsverlauf Segmente

Die Wacker Neuson Group bedient mit ihrer breiten Produktpalette und einer Vielzahl von Dienstleistungen Kunden in aller Welt.

In der Segmentberichterstattung wird die Entwicklung in den Regionen Europa<sup>1</sup>, Amerikas und Asien-Pazifik dargestellt. Des Weiteren bildet der Konzern die Umsatzerlöse nach den Geschäftsbereichen Baugeräte, Kompaktmaschinen und Dienstleistungen ab.

## Geschäftsverlauf in den Regionen Europa, Amerikas und Asien-Pazifik

### Umsatzwachstum im Kernmarkt Europa

Den größten Umsatzanteil erzielte Wacker Neuson auch im ersten Halbjahr 2017 mit 72,8 Prozent in Europa (H1/2016: 74,8 Prozent am Gesamtumsatz). Der Konzern konnte hier an die erfreuliche Entwicklung des Vorjahres anknüpfen und erreichte in den ersten sechs Monaten einen Umsatzzuwachs von 6,5 Prozent auf 555,7 Mio. Euro (H1/2016: 522,0 Mio. Euro). Wechselkursbereinigt stieg der Umsatz um 6,4 Prozent.

Im zweiten Quartal 2017 erwirtschaftete der Konzern in Europa einen Umsatz von 307,5 Mio. Euro (Q2/2016: 294,6 Mio. Euro) – eine Steigerung von 4,4 Prozent zum Rekordquartal des Vorjahres. Bereinigt um Währungseffekte beträgt die Umsatzerhöhung 4,3 Prozent.

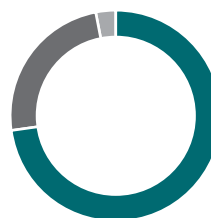
Mit einem operativen Ergebnis (EBIT)<sup>2</sup> von 71,0 Mio. Euro im ersten Halbjahr 2017 erreichte der Konzern hier ein Plus von 31,5 Prozent zum Vorjahr (H1/2016: 54,0 Mio. Euro).

Die folgenden Faktoren wirkten sich positiv auf die Geschäftsentwicklung aus:

- Dynamische Nachfrage aus der Bauwirtschaft in den meisten europäischen Ländern, insbesondere in Deutschland, Österreich, Frankreich und Skandinavien sowie Spanien, Italien und Osteuropa mit Ausnahme der Türkei
- Deutliche Aufhellung der Stimmung in der europäischen Landwirtschaft
- Hohe Nachfrage europäischer Großkunden
- Gutes Servicegeschäft einschließlich Wartung, Reparatur und Ersatzteile

### UMSATZVERTEILUNG NACH REGIONEN H1/2017

IN % (H1/2016)



|   |      |                     |
|---|------|---------------------|
| ■ | 72,8 | Europa (74,8)       |
| ■ | 24,2 | Amerikas (21,5)     |
| ■ | 3,0  | Asien-Pazifik (3,7) |

### Umsatzentwicklung Amerikas

Nach einer schwachen Entwicklung im Vorjahr stieg der Umsatz in der Region Amerikas im ersten Halbjahr mit 23,1 Prozent auf 184,8 Mio. Euro wieder deutlich an (H1/2016: 150,1 Mio. Euro). Der Anteil der Region am Gesamtumsatz nahm auf 24,2 Prozent zu (H1/2016: 21,5 Prozent). Wechselkursbereinigt ergab sich ein Umsatzzuwachs von 19,5 Prozent.

### UMSATZ- UND EBIT-ENTWICKLUNG IN DEN REGIONEN

IN MIO. €

|                                | 2017   | 2016  | 2017     | 2016  | 2017          | 2016  | 2017           | 2016 | 2017    | 2016    |
|--------------------------------|--------|-------|----------|-------|---------------|-------|----------------|------|---------|---------|
|                                | Europa |       | Amerikas |       | Asien-Pazifik |       | Konsolidierung |      | Konzern |         |
| <b>H1</b>                      |        |       |          |       |               |       |                |      |         |         |
| Umsatzerlöse (unkonsolidiert)  | 991,7  | 910,0 | 442,9    | 375,1 | 28,2          | 30,8  |                |      | 1.462,8 | 1.315,9 |
| Umsatzerlöse (konsolidiert)    | 555,7  | 522,0 | 184,8    | 150,1 | 23,2          | 25,7  |                |      | 763,7   | 697,8   |
| EBIT                           | 71,0   | 54,0  | 1,6      | 0,1   | -2,9          | -1,6  | -8,7           | -1,8 | 61,0    | 50,7    |
| EBIT-Marge <sup>1</sup> (in %) | 12,8   | 10,3  | 0,9      | 0,1   | -12,5         | -6,2  |                |      | 8,0     | 7,3     |
| <b>Q2</b>                      |        |       |          |       |               |       |                |      |         |         |
| Umsatzerlöse (unkonsolidiert)  | 510,8  | 500,3 | 243,0    | 201,6 | 16,1          | 10,4  |                |      | 769,9   | 712,3   |
| Umsatzerlöse (konsolidiert)    | 307,5  | 294,6 | 104,0    | 78,5  | 13,7          | 8,3   |                |      | 425,2   | 381,4   |
| EBIT                           | 39,3   | 33,5  | -0,3     | 1,4   | -1,1          | -1,8  | 8,8            | 0,1  | 46,7    | 33,2    |
| EBIT-Marge <sup>1</sup> (in %) | 12,8   | 11,4  | -0,3     | 1,8   | -8,0          | -21,7 |                |      | 11,0    | 8,7     |

<sup>1</sup> EBIT-Marge auf Umsatzerlöse (konsolidiert).

<sup>1</sup> Inklusive Südafrika, der Türkei und Russland – geografisch betrachtet außereuropäische Märkte, die jedoch im Konzernberichtswesen der Wacker Neuson Group zum Segment Europa gezählt werden.

<sup>2</sup> Vor Konsolidierung.

Allein im zweiten Quartal 2017 konnte der Umsatz um 32,5 Prozent zum Vorjahr auf 104,0 Mio. Euro gesteigert werden (Q2/2016: 78,5 Mio. Euro). Wechselkursbereinigt belief sich der Anstieg auf 29,5 Prozent.

Das operative Ergebnis (EBIT)<sup>1</sup> der Region Amerikas verbesserte sich im ersten Halbjahr auf 1,6 Mio. Euro (H1/2016: 0,1 Mio. Euro).

Gründe für den Umsatz- und Ergebnisanstieg waren:

- Deutlich verbesserte Nachfragesituation aus der Bauwirtschaft, sowohl in Nord- als auch in Südamerika
- Positiver Umsatz- und Ergebnisbeitrag der in den USA produzierten Kompaktlader, nachdem die Anlaufprobleme zu Beginn des Jahres gelöst werden konnten
- Fortschritte beim gezielten Ausbau des Händlernetzwerkes
- Günstigere Währungskurssituation vor allem in Südamerika

Deutlich belastet wurde das Ergebnis im zweiten Quartal 2017 durch Abverkäufe sowie Bewertungsanpassungen von Altbeständen.

Die Nachfrage aus der Öl- und Gasindustrie in den USA und Kanada ist aufgrund des weiterhin niedrigen Ölpreises sehr gering. Der Break-Even-Preis der Förderung ist vor allem in den für den Konzern interessanten nördlichen Regionen Nordamerikas weiterhin zu hoch.

### Umsatzentwicklung Asien-Pazifik

In der Region Asien-Pazifik lag der Umsatz in den ersten sechs Monaten 2017 mit 23,2 Mio. Euro um 9,7 Prozent unter Vorjahresniveau (H1/2016: 25,7 Mio. Euro). Wechselkursbereinigt sank der Umsatz um 12,1 Prozent. Der Anteil der Region am Gesamtumsatz lag bei 3,0 Prozent (H1/2016: 3,7 Prozent).

Der geringere Umsatz rührt vor allem aus China, wo im ersten Quartal des Vorjahres Bevorratungen von Händlern mit Kompaktmaschinen stattfanden, ein Effekt, der im ersten Quartal 2017 erwartungsgemäß ausblieb.

Im zweiten Quartal stieg der Umsatz in der Region um 65,1 Prozent auf 13,7 Mio. Euro (Q2/2016: 8,3 Mio. Euro), wechselkursbereinigt belief sich der Anstieg auf 63,4 Prozent, vornehmlich aufgrund der wieder positiven Entwicklung in Australien und Neuseeland.

Für China geht das Unternehmen insgesamt von einem positiven Geschäftsverlauf für das Gesamtjahr aus. China wird in den nächsten Jahren an Bedeutung gewinnen, vor allem wegen des in der Region stark wachsenden Marktes für Kompaktmaschinen, für den der Konzern derzeit ein neues Werk in Pinghu in der Nähe von Shanghai errichtet.

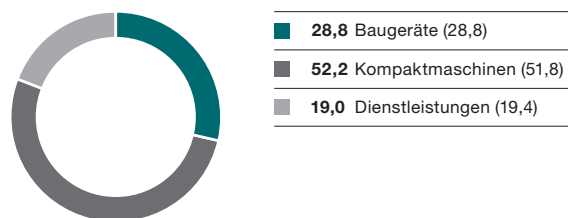
Das operative Ergebnis (EBIT)<sup>1</sup> belief sich in der Region Asien-Pazifik auf -2,9 Mio. Euro (H1/2016: -1,6 Mio. Euro), unter anderem bedingt durch den Aufbau des neuen Werkes für Kompaktmaschinen.

Die Region Asien-Pazifik bleibt ein wichtiger Wachstumsmarkt für den Konzern. Der Bedarf an qualitativ hochwertigen Produkten steigt dort stetig an. In der Region werden verstärkt ausgewählte und an die Marktgegebenheiten angepasste Produkte vertrieben. Neben dem Eigenvertrieb geht der Konzern gezielt langfristige Kooperationen ein, um die Marktpräsenz durch Nutzung etablierter Vertriebsnetze seiner Partner schneller auszubauen.

## Geschäftsverlauf der Geschäftsbereiche Baugeräte, Kompaktmaschinen und Dienstleistungen

### UMSATZVERTEILUNG NACH GESCHÄFTSBEREICHEN H1/2017<sup>1</sup>

IN % (H1/2016)



<sup>1</sup> Konsolidierter Umsatz vor Cash Discounts.

### Umsatzentwicklung Baugeräte

Der Geschäftsbereich Baugeräte umfasst die Aktivitäten der Wacker Neuson Group in den Geschäftsfeldern Betontechnik, Verdichtungstechnik sowie Baustellentechnik. Die Wacker Neuson Group produziert bedarfsgesteuert und mit kurzen Lieferzeiten. Der Konzern weist für diesen Bereich deshalb keinen Auftragsbestand aus.

Die Stärke der Kernmärkte Europa und USA und die wieder bessere Investitionslage einzelner für Baugeräte wichtiger Absatzmärkte wie Kanada, Südamerika und Australien ließen den Umsatz vor Cash Discounts im ersten Halbjahr um 9,8 Prozent auf 223,5 Mio. Euro ansteigen (H1/2016: 203,6 Mio. Euro). Währungsbereinigt legte der Umsatz im ersten Halbjahr um 7,9 Prozent zu. Der Anteil des Geschäftsbereichs am Gesamtumsatz blieb mit 28,8 Prozent konstant (H1/2016: 28,8 Prozent).

Im zweiten Quartal stieg der Umsatz um 11,7 Prozent auf 125,0 Mio. Euro (Q2/2016: 111,9 Mio. Euro), währungsbereinigt legte der Umsatz um 10,3 Prozent zu.

### Umsatzentwicklung Kompaktmaschinen

Der Geschäftsbereich Kompaktmaschinen umfasst kompakte Maschinen bis zu einem Gewicht von 15 Tonnen für die Bau- und Landwirtschaft sowie für den Garten- und Landschaftsbau, die Industrie, Recyclingunternehmen und Kommunen. Angeboten werden Bagger, Radlader, Teleradlader, Kompaktlader, Telehandler, Rad- und Raupendumper sowie Baggerlader.

<sup>1</sup> Vor Konsolidierung.

**UMSATZERLÖSE NACH GESCHÄFTSBEREICHEN**

IN MIO. €

|                              | Q2/2017      | Q2/2016      | Veränderung | H1/2017      | H1/2016      | Veränderung |
|------------------------------|--------------|--------------|-------------|--------------|--------------|-------------|
| Baugeräte                    | 125,0        | 111,9        | 12 %        | 223,5        | 203,6        | 10 %        |
| Kompaktmaschinen             | 228,2        | 201,3        | 13 %        | 404,6        | 366,6        | 10 %        |
| Dienstleistungen             | 78,9         | 74,4         | 6 %         | 147,6        | 137,8        | 7 %         |
| abzüglich Cash Discounts     | -6,9         | -6,2         | 11 %        | -12,0        | -10,2        | 17 %        |
| <b>= Gesamt Umsatzerlöse</b> | <b>425,2</b> | <b>381,4</b> | <b>11 %</b> | <b>763,7</b> | <b>697,8</b> | <b>9 %</b>  |

Getrieben von der guten Nachfragesituation in Bau- und Landwirtschaft verzeichnete die Wacker Neuson Group beim Umsatz vor Cash Discounts im ersten Halbjahr 2017 im Bereich Kompaktmaschinen einen Anstieg von 10,4 Prozent auf 404,6 Mio. Euro (H1/2016: 366,6 Mio. Euro), währungsbereinigt stieg der Umsatz um 10,2 Prozent. Der Anteil von Kompaktmaschinen am Gesamtumsatz für die Berichtsperiode stieg mit 52,2 Prozent leicht an (H1/2016: 51,8 Prozent).

Im zweiten Quartal 2017 legte der Segmentumsatz gegenüber dem Vorjahr um 13,4 Prozent auf 228,2 Mio. Euro zu (Q2/2016: 201,3 Mio. Euro), währungsbereinigt um 13,3 Prozent.

Der Umsatz mit landwirtschaftlichen Maschinen stieg im ersten Halbjahr 2017 um 3,6 Prozent auf 103,4 Mio. Euro (H1/2016: 99,8 Mio. Euro). Der Umsatzanteil von Kompaktmaschinen für die Landwirtschaft am Konzerngesamtumsatz lag damit bei 13,5 Prozent (H1/2016: 14,3 Prozent).

Der kumulierte Auftragseingang für Kompaktmaschinen (inklusive der Aufträge aus internen Belieferungen) lag zum 30. Juni 2017 rund 14 Prozent über dem Vorjahr. Der Auftragsbestand zum Quartalsende lag ebenfalls deutlich über dem Vorjahresniveau. Überdurchschnittliche Zuwächse sind vor allem im Bereich Landwirtschaft zu verzeichnen.

Im Geschäft mit Kompaktmaschinen werden Finanzierungsprogramme für Kunden immer wichtiger. Die Wacker Neuson Group richtet sich hierbei zunehmend internationaler aus und arbeitet mit leistungsstarken und unabhängigen Finanzierungspartnern zusammen.

**Umsatzentwicklung im Bereich Dienstleistungen**

Ergänzend zum Vertrieb von Neugeräten bietet die Wacker Neuson Group umfassende Dienstleistungen an: das weltweite Reparatur- und Ersatzteilgeschäft, das Gebrauchtmachinesgeschäft und die Vermietung in Zentraleuropa.

Der Umsatz mit Dienstleistungen stieg vor Cash Discounts im ersten Halbjahr 2017 insgesamt um 7,1 Prozent auf 147,6 Mio. Euro (H1/2016: 137,8 Mio. Euro). Währungsbereinigt stieg der Umsatz um 6,3 Prozent. Der Anteil der Dienstleistungen am Gesamtumsatz sank durch die starken Zuwächse der anderen Geschäftsbereiche leicht auf 19,0 Prozent (H1/2016: 19,4 Prozent).

Im zweiten Quartal stieg der Segmentumsatz gegenüber dem Vorjahr um 6,0 Prozent auf 78,9 Mio. Euro (Q2/2016: 74,4 Mio. Euro), währungsbereinigt um 5,5 Prozent.

**Weitere ergebnisrelevante Faktoren****Entwicklung der Beschäftigtenzahlen**

Im ersten Halbjahr 2017 stieg die Mitarbeiterzahl im Vergleich zum Jahresendwert leicht an. Der Aufbau resultiert im Wesentlichen aus Einstellungen in den Werken, allen voran im serbischen Werk Kragujevac, dem unternehmensinternen Zulieferwerk für Stahlbaukomponenten. Zum Zwischenbilanzstichtag waren insgesamt 4.891 Mitarbeiter im Konzern beschäftigt – eine Zunahme von 4,5 Prozent zum 30. Juni 2016 (30. Juni 2016: 4.682; 31. Dezember 2016: 4.792)<sup>1</sup>.

**Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten sichern Vorsprung**

Bei Baugeräten und -maschinen, die in der Anwendung besonders stark beansprucht werden, wird der Fokus in der Entwicklungsarbeit auf robuste Konstruktionen, die Minimierung von Ausfallzeiten und die Verlängerung von Wartungsintervallen gelegt. Damit sollen die Betriebskosten über den Lebenszyklus des Produktes hinweg möglichst gering gehalten (z. B. durch lange Haltbarkeit und hohe Zuverlässigkeit) und zugleich den Kunden höchste Produktivität ermöglicht werden. Ein Schwerpunkt der Forschung und Entwicklung liegt in der Einhaltung verschärfter Umweltauflagen für Emissionen von Verbrennungsmotoren.

Am 5. Juli 2016 verabschiedete das Europäische Parlament die nächste Stufe der Abgasgesetzgebung für Non-Road-Anwendungen. Die Abgasemissionsstufe V schließt erstmals auch die Leistungsbereiche für Motoren unter 19 kW und über 56 kW mit ein und unterschreitet mit ihren Grenzwerten für Partikelzahl und -gewicht nochmals die bereits strengen US-Normen. Die neuen Grenzwerte gelten für ab dem 1. Januar 2019 (Leistungsklasse < 56 kW und >= 130 kW) bzw. 1. Januar 2020 (Leistungsklasse >= 56 kW und < 130 kW) in den Verkehr gebrachte Maschinen. Auf Drängen zahlreicher Interessenverbände hin wurde die zunächst auf lediglich 18 Monate angesetzte Übergangsfrist auf 24 Monate verlängert. Ungeachtet dessen bleibt die Stufe V für alle Hersteller von Baumaschinen und ihre Lieferanten eine technische und wirtschaftliche Herausforderung.

<sup>1</sup> Die Angaben der Mitarbeiterzahlen beruhen nicht auf der Anzahl der tatsächlich beschäftigten Personen, sondern auf den auf Vollzeitbasis umgerechneten Stellen.

### Nachhaltigkeitsberichterstattung – neue Richtlinie in Kraft

Durch Inkrafttreten der EU-Richtlinie 2014/95/EU zur Offenlegung nicht-finanzieller und die Diversität betreffender Informationen wird das Unternehmen zum laufenden Geschäftsjahr in einem integrierten Geschäftsbericht über relevante Nachhaltigkeitsthemen und -kennzahlen berichten. Für das Geschäftsjahr 2014 hatte die Wacker Neuson Group erstmals einen Nachhaltigkeitsbericht veröffentlicht. Seitdem berichtete das Unternehmen mit jährlich erscheinenden Factbooks über die Fortschritte und aktuellen Entwicklungen in diesem für das Unternehmen wichtigen Bereich. Das letzte Factbook erschien hierzu im April 2017.

### Veränderungen der Chancen- und Risikosituation

Auch im ersten Halbjahr 2017 hat die Wacker Neuson Group ihr Risikomanagementsystem als wesentliches Risikosteuerungsinstrument für unternehmerische Entscheidungen und Geschäftsprozesse eingesetzt. Die Funktionsweise dieses internen Kontroll- und Risikomanagementsystems ist im Konzernabschluss 2016 eingehend beschrieben.

Ein steigender Euro, insbesondere gegenüber dem US-Dollar könnte sich negativ auf den Export der im Euroraum produzierten Produkte auswirken. Der Konzern begegnet diesem Risiko, indem er Währungen laufend beobachtet und teilweise produktionswährungs-basierte Preise zum Geschäftsabschluss mit den Kunden vereinbart. Mit seinen internationalen Produktionsstätten kann der Konzern Währungseffekte teilweise ausgleichen (Natural Hedging).

Entwickeln sich die Wechselkurse in Bezug auf Fremdwährungsverbindlichkeiten zu Ungunsten des Unternehmens, könnte sich dies negativ auf die Höhe der Verbindlichkeiten (bewertet in Euro) auswirken. Der Konzern beobachtet die entsprechenden Währungen laufend. Um dem Abwertungsrisiko entgegenzuwirken, werden gezielt Hedginginstrumente eingesetzt.

Der Konzern ist in der Herstellung seiner Produkte davon abhängig, dass Zulieferteile von Lieferanten rechtzeitig geliefert werden. Wegen der derzeit allgemeinen hohen Nachfrage könnte es bei Lieferanten zu Lieferengpässen kommen, die zu langen Lieferzeiten unserer Maschinen und Ersatzteile an die Kunden führen könnten. Kunden mit einem kurzfristigen Bedarf könnten deshalb bei auftretenden Lieferantenengpässen nicht beliefert werden.

Im Berichtszeitraum unveränderte Risiken sind im Geschäftsbericht 2016 auf den Seiten 100 bis 105 dargestellt.

Weitere Risiken, die für den Konzern von wesentlicher Bedeutung sind, bestehen aus Sicht der Unternehmensleitung derzeit nicht. Ebenso wenig konnte sie Risiken identifizieren, die den Bestand des Unternehmens gefährden und sich in absehbarer Zukunft einzeln oder in ihrer Gesamtheit negativ auf das Unternehmen auswirken könnten.

Unternehmerische Chancen sind ausführlich im Geschäftsbericht 2016 auf der Seite 105 sowie auch im nachstehenden Ausblick dieses Zwischenlageberichts beschrieben.

## Nachtragsbericht

### Strategische Allianz mit John Deere

Die Kramer-Werke GmbH, ein Unternehmen der Wacker Neuson SE und die John Deere GmbH & Co. KG, ein Konzernunternehmen von Deere & Company, USA, haben sich auf eine strategische Allianz geeinigt, die den Vertrieb von Kompaktmaschinen unter der Marke Kramer für die Landwirtschaft betrifft. Die Kooperation umfasst den Vertrieb von allradgelenkten Radladern, Teleradladern und Teleskopladern der Marke Kramer inklusive einer großen Auswahl an Anbaugeräten, Zubehör und Ersatzteilen über das Händlernetz von John Deere. John Deere wird seinem Händlernetz daher – zunächst in Europa, später auch in den GUS-Staaten<sup>1</sup>, in Nordafrika und im Mittleren Osten – Kramer als bevorzugten Lieferanten für landwirtschaftliche Kompaktmaschinen empfehlen. Ziel der Vereinbarung ist eine langfristige Partnerschaft zwischen beiden Unternehmen. Die Kooperation steht unter dem Vorbehalt einer kartellrechtlichen Freigabe.

### Martin Lehner wird neuer CEO

Der Aufsichtsrat hat am 11. Juli 2017 über die Nachfolge von Herrn Cem Peksaglam (CEO) entschieden, dessen Vertrag im August 2017 ausläuft. Neuer CEO und Vorstandsvorsitzender wird Herr Martin Lehner, Technikvorstand und bislang stellvertretender Vorstandsvorsitzender. Herr Lehner ist im Vorstand für Forschung & Entwicklung, Einkauf, Produktion und Qualität der Gruppe verantwortlich und war vor der Fusion von Wacker und Neuson (2007) bereits seit 1990 Mitglied der Geschäftsführung und später Vorstand der Neuson Kramer Baumaschinen AG, Linz.

Nach Ende des Berichtszeitraums sind keine weiteren Ereignisse eingetreten, die wesentliche Auswirkungen auf die künftige Geschäftsentwicklung der Wacker Neuson Group haben könnten.

## Ausblick

### Globaler Baumaschinenmarkt dürfte 2017 wachsen

Der VDMA (Verband deutscher Maschinen und Anlagenbau) rechnet für 2017 mit einem globalen Wachstum von etwa 10 Prozent. Wichtigster Wachstumsmotor sollte China bleiben. Für Europa rechnen die Experten derweil mit einem einstelligen Wachstum. Für die deutschen Hersteller von Baumaschinen prognostiziert der VDMA ein Umsatzplus von etwa 3 Prozent. Die positiven Ausblicke börsennotierter Vermietunternehmen lassen darauf schließen, dass sich die Nachfrage aus diesem wichtigen Kundensegment weiterhin gut entwickeln wird.

<sup>1</sup> GUS: Abkürzung für Gemeinschaft Unabhängiger Staaten. Dabei handelt es sich um eine am 8. Dezember 1991 von den Staatsoberhäuptern Russlands, der Ukraine und Weißrusslands gegründete Staatengemeinschaft aus Nachfolgestaaten der aufgelösten Sowjetunion (UdSSR).



### Europäische Landtechnikbranche zurück auf Wachstumskurs

Vor dem Hintergrund einer spürbar verbesserten Auftragslage bei den europäischen Landtechnikherstellern – der Geschäftsklimaindex des CEMA verzeichnete im Juni 2017 seinen höchsten Stand seit dem Jahr 2012 – sollte der europäische Markt im Jahr 2017 wieder leicht wachsen. Diesbezügliche Impulse sollten in regionaler Hinsicht insbesondere von Deutschland ausgehen, während sich die Marktsituation in Frankreich als unverändert schwierig erweisen dürfte.

### Bau eines neuen Werks in China

Die Wacker Neuson Group plant ein neues Werk in China zu eröffnen. Mit dem Neubau eines Produktionswerkes in Pinghu nahe Shanghai, weitet Wacker Neuson seine Produktionskapazitäten in Asien aus und stärkt seine lokale Präsenz in China. Ab dem ersten Quartal 2018 sollen zunächst Kompaktbagger für den lokalen Markt hergestellt werden.

### Strategien für weiteres Wachstum in Umsetzung

Mittelfristig hat sich die Wacker Neuson Group ambitionierte Ziele gesetzt. Der Fokus liegt dabei auf der weiteren Marktdurchdringung und dem Ausbau von Marktanteilen. Darüber hinaus bleibt der Anspruch des Unternehmens unverändert, in der Branche international zu den innovativen Vorreitern zu zählen. Seinen Vertrieb plant der Konzern im Sinne einer stärkeren Kundenorientierung noch intensiver auf Anwenderprozesse und Marktanforderungen auszurichten. Für den Bereich Kompaktmaschinen bietet der internationale Vertrieb weltweit weiteres Wachstumspotenzial. Die Wacker Neuson Group will außerdem zunehmend in Regionen präsent sein, in denen der Konzern besondere Wachstumspotenziale identifiziert hat, so zum Beispiel in Südamerika, Osteuropa, Afrika und Asien. Hierzu könnten weitere Kooperationen mit regional führenden Partnern eingegangen werden, um den Ausbau der Vertriebsaktivitäten effizient und ohne größere Eigeninvestitionen voranzutreiben.

### Prognose für das Gesamtjahr

In Europa begünstigt die Bauwirtschaft sowie die deutlich verbesserte Nachfragesituation aus der Landwirtschaft das Geschäft. In Nordamerika zeigt sich ein starkes Wachstum mit Kompaktmaschinen, insbesondere bei Kompakt-, Rad- und Teleskopladern.

Das Unternehmen geht davon aus, dass sich der Umsatz im zweiten Halbjahr etwas über den bisherigen Planungen entwickeln wird und erhöht daher seine bisherige Umsatzprognose: Für das Geschäftsjahr 2017 geht der Vorstand nun von einem Umsatz von 1,45 bis 1,50 Mrd. Euro aus, dies bedeutet eine Steigerung zum Vorjahr von 7 bis 10 Prozent (2016: 1,36 Mrd. Euro). Bisher war man beim Umsatz von 1,40 bis 1,45 Mrd. Euro (einer Steigerung von 3 bis 7 Prozent) ausgegangen. Bei der EBIT-Marge<sup>1</sup> konkretisiert der Vorstand die derzeitige Einschätzung und geht nunmehr davon aus, die Mitte der prognostizierten Bandbreite von 7,5 und 8,5 Prozent zu erreichen (2016: 6,5 Prozent). Hierbei nicht enthalten ist ein

möglicher Einmalgewinn im mittleren zweistelligen Millionen-Euro-Bereich aus der Veräußerung einer Immobiliengesellschaft des Konzerns, die im vierten Quartal erwartet wird.

### Möglicher Einmalgewinn aus Immobilientransaktion im zweiten Halbjahr 2017

Der Konzern besitzt ein Betriebsgrundstück mit einer Größe von ca. 27.000 m<sup>2</sup> in München, welches aufgrund eines erfolgten Neubaus in Reichertshofen (Forschungs- und Entwicklungszentrum für Baugeräte) voraussichtlich ab dem ersten Quartal 2018 nicht mehr benötigt wird. Derzeit wird das Interesse potenzieller Investoren an einer Immobiliengesellschaft des Konzerns, die die Option auf dieses Grundstück hält, sondiert<sup>2</sup>. Der Konzern geht aufgrund der guten Lage auf dem Immobilienmarkt in München davon aus, durch eine Transaktion in diesem Zusammenhang im Geschäftsjahr 2017 einen einmaligen Ertrag im mittleren zweistelligen Millionen-Euro-Bereich zu erzielen.

### Gesamtinvestitionen

Für das laufende Geschäftsjahr plant der Konzern Gesamtinvestitionen in Höhe von rund 120 Mio. Euro (2016: 107 Mio. Euro). Wie im Vorjahr soll der Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit die Investitionen des Jahres decken, so dass der Free Cashflow am Jahresende positiv sein sollte.

Seine solide Bilanzstruktur will der Konzern mit einer vergleichsweise hohen Eigenkapitalquote beibehalten. Diese beträgt heute rund 65 Prozent. Auch die Nettofinanzverschuldung ist vergleichsweise niedrig. Diese starke Finanz- und Vermögenslage will der Konzern auch in den kommenden Jahren für sein Wachstum nutzen.

Um das Produktprogramm sinnvoll zu ergänzen und um international weiter zu expandieren, schließt das Unternehmen weitere Kooperationen und Akquisitionen nicht aus.

München, den 4. August 2017  
Wacker Neuson SE

Der Vorstand

Cem Peksaglam  
Vorstandsvorsitzender

Wilfried Trepels  
Finanzvorstand

Martin Lehner  
Technikvorstand  
(stellv. Vorstandsvorsitzender)

Alexander Greschner  
Vertriebsvorstand

<sup>1</sup> Bezogen auf die operative Ertragskraft – ohne Einmalträge aus einer möglichen Transaktion im Zusammenhang mit einer Immobiliengesellschaft des Konzerns.

<sup>2</sup> Siehe zur Veräußerung gehaltene langfristige Vermögenswerte in der Konzern-Bilanz. – [Siehe Seite 18](#)

# Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

VOM 1. APRIL BIS 30. JUNI UND VOM 1. JANUAR BIS 30. JUNI

| IN T€   | 1.4.–30.6.2017 | 1.4.–30.6.2016 | 1.1.–30.6.2017 | 1.1.–30.6.2016 |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Umsatzerlöse  | 425.185        | 381.363        | 763.705        | 697.785        |
| Herstellungskosten der zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen | -302.742       | -273.335       | -549.335       | -502.759       |
| <b>Bruttoergebnis vom Umsatz</b>  | <b>122.443</b> | <b>108.028</b> | <b>214.370</b> | <b>195.026</b> |
| Vertriebskosten   | -50.613        | -50.613        | -100.439       | -96.592        |
| Forschungs- und Entwicklungskosten  | -9.637         | -9.593         | -18.798        | -18.449        |
| Allgemeine Verwaltungskosten  | -17.838        | -17.700        | -38.404        | -33.904        |
| Sonstige betriebliche Erträge   | 2.948          | 3.232          | 5.022          | 4.944          |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen  | -582           | -137           | -757           | -330           |
| <b>Operatives Ergebnis (EBIT)</b>   | <b>46.721</b>  | <b>33.217</b>  | <b>60.994</b>  | <b>50.695</b>  |
| Finanzerträge   | 418            | 325            | 1.199          | 736            |
| Finanzaufwendungen  | -6.308         | -1.881         | -8.279         | -4.069         |
| <b>Ergebnis vor Steuern (EBT)</b>   | <b>40.831</b>  | <b>31.661</b>  | <b>53.914</b>  | <b>47.362</b>  |
| Ertragsteuern   | -11.073        | -8.886         | -14.810        | -13.314        |
| <b>Periodenergebnis</b>   | <b>29.758</b>  | <b>22.775</b>  | <b>39.104</b>  | <b>34.048</b>  |
| davon entfallen auf:  |                |                |                |                |
| Anteilseigner des Mutterunternehmens  | 29.475         | 22.641         | 38.578         | 33.787         |
| Minderheitenanteile   | 283            | 134            | 526            | 261            |
|   | <b>29.758</b>  | <b>22.775</b>  | <b>39.104</b>  | <b>34.048</b>  |
| <b>Ergebnis je Aktie in Euro (verwässert und unverwässert)</b>              | <b>0,42</b>    | <b>0,32</b>    | <b>0,55</b>    | <b>0,48</b>    |

Währungseffekte aus der Bewertung von Forderungen und Verbindlichkeiten in Fremdwährungen sowie aus der Bewertung von Zahlungsmittelbeständen werden seit dem Q1/2017 im Finanzergebnis ausgewiesen (bisher: Ausweis in den Herstellungskosten sowie sonstigen betrieblichen Erträgen bzw. Aufwendungen). Werte ab 2014 sind entsprechend angepasst.

# Konzern-Gesamtergebnisrechnung

VOM 1. APRIL BIS 30. JUNI UND VOM 1. JANUAR BIS 30. JUNI

| IN T€   | 1.4.–<br>30.6.2017 | 1.4.–<br>30.6.2016 | 1.1.–<br>30.6.2017 | 1.1.–<br>30.6.2016 |
|---|--------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| <b>Periodenergebnis</b>   | <b>29.758</b>      | <b>22.775</b>      | <b>39.104</b>      | <b>34.048</b>      |
| <b>Sonstiges Ergebnis</b>   |                    |                    |                    |                    |
| In Folgeperioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umzugliederndes sonstiges Ergebnis:             |                    |                    |                    |                    |
| Fremdwährungsumrechnung   | -13.734            | 4.716              | -14.550            | -4.048             |
| <b>In Folgeperioden in die Gewinn- und Verlustrechnung umzugliederndes sonstiges Ergebnis</b>       | <b>-13.734</b>     | <b>4.716</b>       | <b>-14.550</b>     | <b>-4.048</b>      |
| In Folgeperioden nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umzugliederndes sonstiges Ergebnis:       |                    |                    |                    |                    |
| Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste aus Pensionsverpflichtungen                             | 826                | -3.734             | 1.427              | -9.492             |
| Ertragsteuereffekt  | 22                 | 1.071              | -151               | 2.711              |
| <b>In Folgeperioden nicht in die Gewinn- und Verlustrechnung umzugliederndes sonstiges Ergebnis</b> | <b>848</b>         | <b>-2.663</b>      | <b>1.276</b>       | <b>-6.781</b>      |
| <b>Sonstiges Ergebnis nach Steuern</b>  | <b>-12.886</b>     | <b>2.053</b>       | <b>-13.274</b>     | <b>-10.829</b>     |
| <b>Gesamtergebnis nach Steuern</b>  | <b>16.872</b>      | <b>24.828</b>      | <b>25.830</b>      | <b>23.219</b>      |
| davon entfallen auf:  |                    |                    |                    |                    |
| Anteilseigner des Mutterunternehmens  | 16.589             | 24.694             | 25.304             | 22.958             |
| Minderheitenanteile   | 283                | 134                | 526                | 261                |

# Konzern-Bilanz

ZUM 30. JUNI

| IN T€   | 30.6.2017        | 31.12.2016       | 30.6.2016        |
|---|------------------|------------------|------------------|
| <b>Aktiva</b>   |                  |                  |                  |
| Sachanlagen   | 433.830          | 427.847          | 429.668          |
| Als Finanzinvestition gehaltene Immobilien                                    | 26.287           | 23.151           | 22.213           |
| Geschäfts- oder Firmenwert  | 237.840          | 238.597          | 238.096          |
| Sonstige immaterielle Vermögenswerte  | 124.209          | 124.933          | 124.971          |
| Latente Steueransprüche   | 42.742           | 39.125           | 43.959           |
| Übrige langfristige finanzielle Vermögenswerte                                | 28.112           | 24.543           | 13.660           |
| Übrige langfristige nicht-finanzielle Vermögenswerte                          | 4.208            | 1.192            | 2.852            |
| <b>Gesamt langfristige Vermögenswerte</b>                                     | <b>897.228</b>   | <b>879.388</b>   | <b>875.419</b>   |
| Vorräte   | 427.626          | 443.116          | 444.763          |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen                                    | 271.758          | 213.761          | 239.868          |
| Steuererstattungsansprüche  | 7.952            | 9.877            | 6.718            |
| Übrige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte                                | 4.585            | 2.501            | 3.252            |
| Übrige kurzfristige nicht-finanzielle Vermögenswerte                          | 17.884           | 14.569           | 20.159           |
| Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente                                  | 25.984           | 17.572           | 18.221           |
| Zur Veräußerung gehaltene langfristige Vermögenswerte                         | 1.438            | 0                | 0                |
| <b>Gesamt kurzfristige Vermögenswerte</b>                                     | <b>757.227</b>   | <b>701.396</b>   | <b>732.981</b>   |
| <b>Gesamt Aktiva</b>  | <b>1.654.455</b> | <b>1.580.784</b> | <b>1.608.400</b> |
| <b>Passiva</b>  |                  |                  |                  |
| Gezeichnetes Kapital  | 70.140           | 70.140           | 70.140           |
| Andere Rücklagen  | 599.118          | 612.392          | 600.231          |
| Bilanzgewinn  | 412.822          | 404.669          | 381.626          |
| <b>Auf die Anteilseigner des Mutterunternehmens entfallendes Eigenkapital</b> | <b>1.082.080</b> | <b>1.087.201</b> | <b>1.051.997</b> |
| <b>Minderheitenanteile</b>  | <b>1.270</b>     | <b>5.389</b>     | <b>5.236</b>     |
| <b>Gesamt Eigenkapital</b>  | <b>1.083.350</b> | <b>1.092.590</b> | <b>1.057.233</b> |
| Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten                                    | 154.940          | 30.019           | 32.648           |
| Latente Steuerschulden  | 28.329           | 30.803           | 33.254           |
| Langfristige Rückstellungen   | 52.903           | 54.243           | 56.758           |
| <b>Gesamt langfristige Verbindlichkeiten</b>                                  | <b>236.172</b>   | <b>115.065</b>   | <b>122.660</b>   |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen                              | 113.679          | 87.603           | 91.676           |
| Kurzfristige Bankverbindlichkeiten  | 115.786          | 190.530          | 243.430          |
| Kurzfristiger Teil langfristiger finanzieller Verbindlichkeiten               | 26               | 2.861            | 404              |
| Kurzfristige Rückstellungen   | 17.083           | 15.695           | 15.066           |
| Steuerschulden  | 1.166            | 1.817            | 192              |
| Übrige kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten                             | 26.516           | 30.008           | 24.395           |
| Übrige kurzfristige nicht-finanzielle Verbindlichkeiten                       | 60.677           | 44.615           | 53.344           |
| <b>Gesamt kurzfristige Verbindlichkeiten</b>                                  | <b>334.933</b>   | <b>373.129</b>   | <b>428.507</b>   |
| <b>Gesamt Passiva</b>   | <b>1.654.455</b> | <b>1.580.784</b> | <b>1.608.400</b> |

# Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung

ZUM 30. JUNI

IN T€

|                                 | Gezeichnetes Kapital | Kapitalrücklage | Wechselkursdifferenzen | Andere neutrale Verrechnungen | Bilanzgewinn   | Auf die Anteilseigner des Mutterunternehmens entfallendes Eigenkapital | Minderheitenanteile | Gesamt Eigenkapital |
|---------------------------------|----------------------|-----------------|------------------------|-------------------------------|----------------|--|---------------------|---------------------|
| <b>Stand zum 1. Januar 2016</b> | <b>70.140</b>        | <b>618.661</b>  | <b>6.551</b>           | <b>-14.152</b>                | <b>382.909</b> | <b>1.064.109</b>   | <b>4.975</b>        | <b>1.069.084</b>    |
| Periodenergebnis                | 0                    | 0               | 0                      | 0                             | 33.787         | 33.787   | 261                 | 34.048              |
| Sonstiges Ergebnis              | 0                    | 0               | -4.048                 | -6.781                        | 0              | -10.829  | 0                   | -10.829             |
| <b>Gesamtergebnis</b>           | <b>0</b>             | <b>0</b>        | <b>-4.048</b>          | <b>-6.781</b>                 | <b>33.787</b>  | <b>22.958</b>  | <b>261</b>          | <b>23.219</b>       |
| Dividende                       | 0                    | 0               | 0                      | 0                             | -35.070        | -35.070  | 0                   | -35.070             |
| Umwidmung Minderheitenanteile   | 0                    | 0               | 0                      | 0                             | 0              | 0  | 0                   | 0                   |
| <b>Stand zum 30. Juni 2016</b>  | <b>70.140</b>        | <b>618.661</b>  | <b>2.503</b>           | <b>-20.933</b>                | <b>381.626</b> | <b>1.051.997</b>   | <b>5.236</b>        | <b>1.057.233</b>    |
| <b>Stand zum 1. Januar 2017</b> | <b>70.140</b>        | <b>618.661</b>  | <b>12.151</b>          | <b>-18.420</b>                | <b>404.669</b> | <b>1.087.201</b>   | <b>5.389</b>        | <b>1.092.590</b>    |
| Periodenergebnis                | 0                    | 0               | 0                      | 0                             | 38.578         | 38.578   | 526                 | 39.104              |
| Sonstiges Ergebnis              | 0                    | 0               | -14.550                | 1.276                         | 0              | -13.274  | 0                   | -13.274             |
| <b>Gesamtergebnis</b>           | <b>0</b>             | <b>0</b>        | <b>-14.550</b>         | <b>1.276</b>                  | <b>38.578</b>  | <b>25.304</b>  | <b>526</b>          | <b>25.830</b>       |
| Dividende                       | 0                    | 0               | 0                      | 0                             | -35.070        | -35.070  | 0                   | -35.070             |
| Umwidmung Minderheitenanteile   | 0                    | 0               | 0                      | 0                             | 4.645          | 4.645  | -4.645              | 0                   |
| <b>Stand zum 30. Juni 2017</b>  | <b>70.140</b>        | <b>618.661</b>  | <b>-2.399</b>          | <b>-17.144</b>                | <b>412.822</b> | <b>1.082.080</b>   | <b>1.270</b>        | <b>1.083.350</b>    |

# Konzern-Kapitalflussrechnung

VOM 1. APRIL BIS 30. JUNI UND VOM 1. JANUAR BIS 30. JUNI

| IN T€   | 1.4.–30.6.2017 | 1.4.–30.6.2016 | 1.1.–30.6.2017 | 1.1.–30.6.2016 |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|
| <b>Ergebnis vor Steuern (EBT)</b>   | <b>40.831</b>  | <b>31.661</b>  | <b>53.915</b>  | <b>47.362</b>  |
| <b>Anpassungen zur Überleitung des Ergebnisses vor Steuern auf den Brutto-Cashflow:</b> |                |                |                |                |
| Abschreibungen  | 17.896         | 17.111         | 35.301         | 33.836         |
| Sonstige nicht zahlungswirksame Ergebnisse  | 9.256          | -2.580         | 9.620          | 2.502          |
| Gewinn/Verlust aus dem Verkauf von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten        | -1.017         | -1.633         | -1.352         | -1.772         |
| Buchwertabgang Mietgeräte   | 6.039          | 4.925          | 11.881         | 9.828          |
| Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste aus Pensionsverpflichtungen                 | 826            | -3.734         | 1.427          | -9.492         |
| Finanzergebnis  | 5.891          | 1.557          | 7.080          | 3.334          |
| Veränderung der übrigen Vermögenswerte  | -8.413         | -8.979         | -14.592        | -9.973         |
| Veränderung der Rückstellungen  | 1.057          | 4.809          | 612            | 10.623         |
| Veränderung der übrigen Verbindlichkeiten   | 6.880          | 4.186          | 9.740          | 6.064          |
| Gezahlte Zinsen   | -1.133         | -991           | -6.778         | -6.197         |
| Gezahlte Steuern  | -7.035         | -16.524        | -13.262        | -26.966        |
| Erhaltene Zinsen  | 711            | 332            | 1.177          | 731            |
| <b>Brutto-Cashflow<sup>1</sup></b>  | <b>71.789</b>  | <b>30.140</b>  | <b>94.769</b>  | <b>59.880</b>  |
| Veränderung der Vorräte   | 20.124         | 24.228         | 1.029          | 25.953         |
| Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen                              | -38.229        | -18.262        | -65.627        | -61.640        |
| Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen                        | 2.461          | 5.802          | 27.557         | 11.629         |
| <b>Veränderung Net Working Capital</b>  | <b>-15.644</b> | <b>11.768</b>  | <b>-37.041</b> | <b>-24.058</b> |
| <b>Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit</b>                                       | <b>56.145</b>  | <b>41.908</b>  | <b>57.728</b>  | <b>35.822</b>  |
| Investitionen in Sachanlagen  | -27.820        | -28.870        | -59.751        | -55.608        |
| Investitionen in immaterielle Vermögenswerte  | -3.693         | -4.126         | -7.234         | -7.760         |
| Erlöse aus dem Verkauf von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten                | 2.546          | 2.468          | 5.360          | 3.173          |
| <b>Cashflow aus Investitionstätigkeit</b>   | <b>-28.967</b> | <b>-30.528</b> | <b>-61.625</b> | <b>-60.195</b> |
| <b>Free Cashflow<sup>2</sup></b>  | <b>27.178</b>  | <b>11.380</b>  | <b>-3.897</b>  | <b>-24.373</b> |
| Dividende   | -35.070        | -35.070        | -35.070        | -35.070        |
| Zuflüsse aus kurzfristigen Darlehen   | 21.040         | 25.590         | 65.249         | 96.996         |
| Rückzahlungen von kurzfristigen Darlehen  | -397           | 0              | -141.992       | -42.348        |
| Zuflüsse aus langfristigen Darlehen   | 0              | 0              | 124.900        | 0              |
| Rückzahlungen von langfristigen Darlehen  | 11             | -25            | 0              | -1.820         |
| <b>Cashflow aus Finanzierungstätigkeit</b>  | <b>-14.416</b> | <b>-9.505</b>  | <b>13.087</b>  | <b>17.758</b>  |
| <b>Veränderung des Zahlungsmittelbestands vor Fremdwährungseffekten</b>                 | <b>12.762</b>  | <b>1.875</b>   | <b>9.190</b>   | <b>-6.615</b>  |
| Fremdwährungseffekt auf den Zahlungsmittelbestand                                       | -827           | 74             | -778           | -183           |
| <b>Veränderung des Zahlungsmittelbestands</b>   | <b>11.935</b>  | <b>1.949</b>   | <b>8.412</b>   | <b>-6.798</b>  |
| <b>Zahlungsmittelbestand am Anfang der Periode</b>                                      | <b>14.049</b>  | <b>16.272</b>  | <b>17.572</b>  | <b>25.019</b>  |
| <b>Zahlungsmittelbestand am Ende der Periode</b>  | <b>25.984</b>  | <b>18.221</b>  | <b>25.984</b>  | <b>18.221</b>  |

<sup>1</sup> In der Darstellung des Vorjahres-Brutto-Cashflows gab es zur transparenteren Darstellung Verschiebungen in den einzelnen Zeilen. Die Gesamtsumme bleibt davon im Wesentlichen unberührt.

<sup>2</sup> Free Cashflow = Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit + Cashflow aus Investitionstätigkeit.

# Konzern-Segmentberichterstattung

VOM 1. JANUAR BIS 30. JUNI

## SEGMENTBERICHTERSTATTUNG (GEOGRAFISCHE SEGMENTE)

IN T€

|   | Europa         | Amerikas       | Asien-Pazifik | Konsolidierung | Konzern        |
|---|----------------|----------------|---------------|----------------|----------------|
| <b>H1 2017</b>                                |                |                |               |                |                |
| <b>Segmenterlöse</b>                          |                |                |               |                |                |
| Verkäufe gesamt                               | 991.669        | 442.918        | 28.237        |                | 1.462.824      |
| Abzüglich intrasegmentärer Verkäufe           | -381.425       | -237.649       | -1.633        |                | -620.707       |
|   | 610.244        | 205.269        | 26.604        |                | 842.117        |
| Verkäufe zwischen den Segmenten               | -54.560        | -20.435        | -3.417        |                | -78.412        |
| <b>Summe Umsatzerlöse</b>                     | <b>555.684</b> | <b>184.834</b> | <b>23.187</b> |                | <b>763.705</b> |
| <b>Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)</b> | <b>71.044</b>  | <b>1.560</b>   | <b>-2.924</b> | <b>-8.686</b>  | <b>60.994</b>  |
| <b>Abschreibungen</b>                         | <b>34.372</b>  | <b>4.595</b>   | <b>497</b>    | <b>-4.163</b>  | <b>35.301</b>  |
| <b>EBITDA<sup>1</sup></b>                     | <b>105.416</b> | <b>6.155</b>   | <b>-2.427</b> | <b>-12.849</b> | <b>96.295</b>  |

|   | Europa         | Amerikas       | Asien-Pazifik | Konsolidierung | Konzern        |
|---|----------------|----------------|---------------|----------------|----------------|
| <b>H1 2016</b>                                |                |                |               |                |                |
| <b>Segmenterlöse</b>                          |                |                |               |                |                |
| Verkäufe gesamt                               | 910.038        | 375.128        | 30.801        |                | 1.315.967      |
| Abzüglich intrasegmentärer Verkäufe           | -342.767       | -205.615       | -1.489        |                | -549.871       |
|   | 567.271        | 169.513        | 29.312        |                | 766.096        |
| Verkäufe zwischen den Segmenten               | -45.275        | -19.438        | -3.598        |                | -68.311        |
| <b>Summe Umsatzerlöse</b>                     | <b>521.996</b> | <b>150.075</b> | <b>25.714</b> |                | <b>697.785</b> |
| <b>Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)</b> | <b>53.948</b>  | <b>137</b>     | <b>-1.588</b> | <b>-1.802</b>  | <b>50.695</b>  |
| <b>Abschreibungen</b>                         | <b>33.483</b>  | <b>4.257</b>   | <b>451</b>    | <b>-4.355</b>  | <b>33.836</b>  |
| <b>EBITDA<sup>1</sup></b>                     | <b>87.431</b>  | <b>4.394</b>   | <b>-1.137</b> | <b>-6.157</b>  | <b>84.531</b>  |

<sup>1</sup> EBITDA = Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortisation – Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen auf Sachanlagen sowie auf immaterielle Vermögensgegenstände.

Währungseffekte aus der Bewertung von Forderungen und Verbindlichkeiten in Fremdwährungen sowie aus der Bewertung von Zahlungsmittelbeständen werden seit dem Q1/2017 im Finanzergebnis ausgewiesen (bisher: Ausweis in den Herstellungskosten sowie sonstigen betrieblichen Erträgen bzw. Aufwendungen). Werte ab 2014 sind entsprechend angepasst.

## SEGMENTBERICHTERSTATTUNG (SEGMENTE NACH GESCHÄFTSBEREICHEN)

IN T€

|                                  | 1.1. – 30.6.2017 | 1.1. – 30.6.2016 |
|----------------------------------|------------------|------------------|
| <b>Segmenterlöse mit Dritten</b> |                  |                  |
| Baugeräte                        | 223.451          | 203.593          |
| Kompaktmaschinen                 | 404.577          | 366.576          |
| Dienstleistungen                 | 147.616          | 137.837          |
|                                  | 775.644          | 708.006          |
| Abzüglich Cash Discounts         | -11.939          | -10.221          |
| <b>Gesamt Umsatzerlöse</b>       | <b>763.705</b>   | <b>697.785</b>   |

## Informationen über geografische Gebiete

### UMSATZERLÖSE NACH SITZ DER GESELLSCHAFT

IN T€

|                             | 1.1.–30.6.2017 | 1.1.–30.6.2016 |
|-----------------------------|----------------|----------------|
| Deutschland                 | 302.026        | 276.553        |
| USA                         | 139.045        | 117.251        |
| Sonstige                    | 322.634        | 303.981        |
| <b>Wacker Neuson gesamt</b> | <b>763.705</b> | <b>697.785</b> |

### LANGFRISTIGE VERMÖGENSWERTE NACH SITZ DER GESELLSCHAFT

IN T€

|                             | 30.6.2017      | 30.6.2016      |
|-----------------------------|----------------|----------------|
| Deutschland                 | 285.450        | 277.557        |
| Österreich                  | 358.754        | 356.993        |
| Sonstige                    | 182.170        | 183.250        |
| <b>Wacker Neuson gesamt</b> | <b>826.374</b> | <b>817.800</b> |

Die hier ausgewiesenen langfristigen Vermögenswerte umfassen Sachanlagen, als Finanzinvestition gehaltene Immobilien, Geschäfts- oder Firmenwert, sonstige immaterielle Vermögenswerte sowie übrige langfristige nicht-finanzielle Vermögenswerte.



# Ausgewählte erläuternde Anhangangaben zum Zwischenabschluss des ersten Halbjahres 2017

## Rechnungslegungsgrundsätze

Der Konzernzwischenabschluss der Wacker Neuson SE zum 30. Juni 2017 wurde in Übereinstimmung mit den am 1. Januar 2017 gültigen International Financial Reporting Standards (IFRS) und deren Interpretationen, wie sie in der EU anzuwenden sind, aufgestellt. Dabei wurden die Regelungen des IAS 34 für einen verkürzten Abschluss angewendet.

Alle Zwischenabschlüsse der in den Konzernabschluss einbezogenen inländischen und ausländischen Unternehmen wurden nach einheitlichen Bilanzierungs-, Bewertungs- und Berechnungsmethoden für die Wacker Neuson SE aufgestellt.

Unter Berücksichtigung von Sinn und Zweck der Zwischenberichterstattung als eines auf den Konzernabschluss aufbauenden Informationsinstrumentes verweisen wir auf den Anhang zum Konzernabschluss vom 31. Dezember 2016. Die dort enthaltenen Anmerkungen gelten, soweit nicht explizit auf Änderungen eingegangen wird, auch für die Quartalsmitteilungen und den Halbjahresabschluss des Jahres 2017.

Im Zwischenabschluss werden die Bilanzierungs-, Bewertungs- und Berechnungsmethoden inklusive Schätzannahmen aus dem Konzernabschluss des Geschäftsjahres 2016 beibehalten. Währungseffekte aus der Bewertung von Forderungen und Verbindlichkeiten in Fremdwährungen sowie aus der Bewertung von Zahlungsmittelbeständen werden seit dem Q1/2017 im Finanzergebnis ausgewiesen, damit das Bruttoergebnis und das EBIT frei von diesen Effekten sind (bisher: Ausweis in den Herstellungskosten sowie sonstigen betrieblichen Erträgen bzw. Aufwendungen). Bezüglich der Erstanwendung von IFRS 15 zum 1. Januar 2018 werden keine wesentlichen Auswirkungen auf den Konzernabschluss erwartet.

Der Konzernzwischenabschluss ist ungeprüft. Er wurde einer prüferischen Durchsicht für das erste Halbjahr des Geschäftsjahres 2017 unterzogen.

## Rechtliche Veränderungen der Unternehmensstruktur

Im ersten Halbjahr 2017 ergaben sich keine Änderungen im Konsolidierungskreis.

## Saisonale Schwankungen

Die Bau- und Landwirtschaftsbranche ist in ihren Umsätzen von zahlreichen saisonalen Faktoren abhängig. Die jährlich durchgeführte Analyse der unterjährigen zeitlichen Verteilung der Konzernumsätze macht deutlich, dass saisonale Schwankungen die Geschäftsentwicklung des Konzerns beeinflussen können.

Die Verteilung der Konzernumsätze auf die einzelnen Quartale für die Jahre 2014 bis 2016 stellt sich wie folgt dar:

| IN %      |      |      |      |
|-----------|------|------|------|
|           | 2016 | 2015 | 2014 |
| Quartal 1 | 23   | 23   | 23   |
| Quartal 2 | 28   | 28   | 25   |
| Quartal 3 | 23   | 23   | 25   |
| Quartal 4 | 26   | 26   | 27   |

## Ergebnis je Aktie

Nach IAS 33 resultiert das Ergebnis je Aktie aus der Division des Konzernergebnisses durch die durchschnittliche Zahl der Aktien. Es gab in der dargestellten Berichtsperiode keine Verwässerungseffekte.

| IN T€  |        |        |
|--|--------|--------|
|  | 2017   | 2016   |
| <b>Q2</b>  |        |        |
| Den Anteilseignern zurechenbares Periodenergebnis in T€  | 29.475 | 22.641 |
| Gewichtete durchschnittliche Anzahl der während der Periode im Umlauf gewesenen Stammaktien in T Stück | 70.140 | 70.140 |
| Ergebnis je Aktie in €   | 0,42   | 0,32   |
| <b>H1</b>  |        |        |
| Den Anteilseignern zurechenbares Periodenergebnis in T€  | 38.578 | 33.787 |
| Gewichtete durchschnittliche Anzahl der während der Periode im Umlauf gewesenen Stammaktien in T Stück | 70.140 | 70.140 |
| Ergebnis je Aktie in €   | 0,55   | 0,48   |

## Informationen zu Finanzinstrumenten

Aufgrund der Anwendung von IFRS 13 im Geschäftsjahr 2017 sind zusätzliche Angaben zu Finanzinstrumenten im Zwischenabschluss zu machen.

Die Buchwerte und die beizulegenden Zeitwerte der finanziellen Vermögenswerte und Schulden ergeben sich aus folgender Tabelle:

| IN T€   |                       |                       |
|---|-----------------------|-----------------------|
|   | 30.6.2017<br>Zeitwert | 30.6.2017<br>Buchwert |
| <b>Vermögenswerte</b>   |                       |                       |
| Übrige langfristige finanzielle Vermögenswerte                  | 28.112                | 28.112                |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen                      | 271.758               | 271.758               |
| Übrige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte                  | 4.585                 | 4.585                 |
| Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente                    | 25.984                | 25.984                |
| <b>Schulden</b>   |                       |                       |
| Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten                      | 155.476               | 154.940               |
| Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen                | 113.679               | 113.679               |
| Kurzfristige Bankverbindlichkeiten                              | 115.786               | 115.786               |
| Kurzfristiger Teil langfristiger finanzieller Verbindlichkeiten | 26                    | 26                    |
| Übrige kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten               | 26.516                | 26.516                |

Zum 30. Juni 2017 bestehen ausschließlich finanzielle Vermögenswerte in Höhe von TEUR 1.637 (Vorjahr: TEUR 1.554), deren beizulegender Zeitwert sich aus notierten Preisen auf aktiven Märkten für identische finanzielle Vermögenswerte ergibt (Stufe 1-Bewertung).

## Angaben zu Geschäften mit nahestehenden Personen und Unternehmen

Als nahestehende Unternehmen und Personen im Sinne von IAS 24 „Related Party Disclosures“ kommen für den Konzern grundsätzlich die Gesellschafter, Unternehmen, die von Gesellschaftern beherrscht oder maßgeblich beeinflusst werden (Schwestergesellschaften), nicht konsolidierte Unternehmen sowie die Mitglieder des Vorstands und des Aufsichtsrats und ein Versorgungswerk in Betracht. Art und Umfang der Geschäfte mit nahestehenden Personen sind vergleichbar zum Vorjahr. Hierzu wird auf den Geschäftsbericht 2016 verwiesen.

## Ereignisse von wesentlicher Bedeutung

Die Hauptversammlung der Wacker Neuson SE fand am 30. Mai 2017 in München statt.

Die Aktionäre stimmten dem Vorschlag von Vorstand und Aufsichtsrat zu, eine Dividende von 50 Cent je Aktie für das abgelaufene Geschäftsjahr auszuschütten, das entsprach einer Ausschüttungssumme von 35,1 Mio. Euro (Vorjahr: 35,1 Mio. Euro).

Die Hauptversammlung hat den Vorstand zudem ermächtigt, mit Zustimmung des Aufsichtsrats, das Grundkapital der Gesellschaft durch Ausgabe von bis zu 17.535.000 neuen Aktien mit der Möglichkeit zum Ausschluss des Bezugsrechts zu erhöhen (sog. genehmigtes Kapital).

Für nähere Informationen und Erläuterungen zu Ereignissen von wesentlicher Bedeutung zu der Vermögens-, Ertrags- und Finanzlage verweisen wir auf die Seiten 6 ff. des Konzernzwischenlageberichts zum 30. Juni 2017.

## Ereignisse nach dem Zwischenabschlussstichtag

Die Kramer-Werke GmbH, ein Unternehmen der Wacker Neuson SE und die John Deere GmbH & Co. KG, ein Konzernunternehmen von Deere & Company, USA, haben sich auf eine strategische Allianz geeinigt, die den Vertrieb von Kompaktmaschinen unter der Marke Kramer für die Landwirtschaft betrifft. Die Kooperation umfasst den Vertrieb von allradgelenkten Radladern, Teleradladern und Teleskopladern der Marke Kramer inklusive einer großen Auswahl an Anbaugeräten, Zubehör und Ersatzteilen über das Händlernetz von John Deere. John Deere wird seinem Händlernetz daher – zunächst in Europa, später auch in den GUS-Staaten<sup>1</sup>, in Nordafrika und im Mittleren Osten – Kramer als bevorzugten Lieferanten für landwirtschaftliche Kompaktmaschinen empfehlen. Ziel der Vereinbarung ist eine langfristige Partnerschaft zwischen beiden Unternehmen. Die Kooperation steht unter dem Vorbehalt einer kartellrechtlichen Freigabe.

Der Aufsichtsrat hat am 11. Juli 2017 über die Nachfolge von Herrn Cem Peksaglam (CEO) entschieden, dessen Vertrag im August 2017 ausläuft. Neuer CEO und Vorstandsvorsitzender wird Herr Martin Lehner, Technikvorstand und bislang stellvertretender Vorstandsvorsitzender. Herr Lehner ist im Vorstand für Forschung & Entwicklung, Einkauf, Produktion und Qualität der Gruppe verantwortlich und war vor der Fusion von Wacker und Neuson (2007) bereits seit 1990 Mitglied der Geschäftsführung und später Vorstand der Neuson Kramer Baumaschinen AG, Linz.

Nach Ende des Berichtszeitraums sind keine weiteren Ereignisse eingetreten, die wesentliche Auswirkungen auf die künftige Geschäftsentwicklung der Wacker Neuson Group haben könnten.

München, den 4. August 2017  
Wacker Neuson SE

Der Vorstand

Cem Peksaglam  
Vorstandsvorsitzender

Wilfried Trepels  
Finanzvorstand

Martin Lehner  
Technikvorstand  
(stellv. Vorstandsvorsitzender)

Alexander Greschner  
Vertriebsvorstand

<sup>1</sup> GUS: Abkürzung für Gemeinschaft Unabhängiger Staaten. Dabei handelt es sich um eine am 8. Dezember 1991 von den Staatsoberhäuptern Russlands, der Ukraine und Weißrusslands gegründete Staatengemeinschaft aus Nachfolgestaaten der aufgelösten Sowjetunion (UdSSR).

## Versicherung der gesetzlichen Vertreter

Wir versichern nach bestem Wissen, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen für die Zwischenberichterstattung der Konzernzwischenabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und im Konzernzwischenlagebericht der Geschäftsverlauf einschließlich des Geschäftsergebnisses und die Lage des Konzerns so dargestellt sind, dass ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt wird sowie die wesentlichen Chancen und Risiken der voraussichtlichen Entwicklung des Konzerns im verbleibenden Geschäftsjahr beschrieben sind.

München, den 4. August 2017

Wacker Neuson SE  
Der Vorstand

Cem Peksaglam  
Vorstandsvorsitzender

Wilfried Trepels  
Finanzvorstand

Martin Lehner  
Technikvorstand  
(stellv. Vorstandsvorsitzender)

Alexander Greschner  
Vertriebsvorstand

# Bescheinigung nach prüferischer Durchsicht

An die Wacker Neuson SE, München

Wir haben den verkürzten Konzernzwischenabschluss – bestehend aus Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung, Konzern-Gesamtergebnisrechnung, Konzern-Bilanz, Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung, Konzern-Kapitalflussrechnung sowie ausgewählten erläuternden Anhangangaben – und den Konzernzwischenlagebericht der Wacker Neuson SE, München, für den Zeitraum vom 1. Januar 2017 bis 30. Juni 2017, die Bestandteile des Halbjahresfinanzberichts nach § 37w WpHG sind, einer prüferischen Durchsicht unterzogen. Die Aufstellung des verkürzten Konzernzwischenabschlusses nach den IFRS für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, und des Konzernzwischenlageberichts nach den für Konzernzwischenlageberichte anwendbaren Vorschriften des WpHG liegt in der Verantwortung der gesetzlichen Vertreter der Gesellschaft. Unsere Aufgabe ist es, eine Bescheinigung zu dem verkürzten Konzernzwischenabschluss und dem Konzernzwischenlagebericht auf der Grundlage unserer prüferischen Durchsicht abzugeben.

Wir haben die prüferische Durchsicht des verkürzten Konzernzwischenabschlusses und des Konzernzwischenlageberichts unter Beachtung der vom Institut der Wirtschaftsprüfer (IDW) festgestellten deutschen Grundsätze für die prüferische Durchsicht von Abschlüssen vorgenommen. Danach ist die prüferische Durchsicht so zu planen und durchzuführen, dass wir bei kritischer Würdigung mit einer gewissen Sicherheit ausschließen können, dass der verkürzte Konzernzwischenabschluss in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den IFRS für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, und der Konzernzwischenlagebericht in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den für Konzernzwischenlageberichte anwendbaren Vorschriften des WpHG aufgestellt worden sind. Eine prüferische Durchsicht beschränkt sich in erster Linie auf Befragungen von Mitarbeitern der Gesellschaft und auf analytische Beurteilungen und bietet deshalb nicht die durch eine Abschlussprüfung erreichbare Sicherheit. Da wir auftragsgemäß keine Abschlussprüfung vorgenommen haben, können wir einen Bestätigungsvermerk nicht erteilen.

Auf der Grundlage unserer prüferischen Durchsicht sind uns keine Sachverhalte bekannt geworden, die uns zu der Annahme veranlassen, dass der verkürzte Konzernzwischenabschluss in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den IFRS für Zwischenberichterstattung, wie sie in der EU anzuwenden sind, oder dass der Konzernzwischenlagebericht in wesentlichen Belangen nicht in Übereinstimmung mit den für Konzernzwischenlageberichte anwendbaren Vorschriften des WpHG aufgestellt worden ist.

München, den 4. August 2017

Ernst & Young GmbH  
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft

Keller  
Wirtschaftsprüfer

von Wachter  
Wirtschaftsprüfer

# Impressum/Finanzkalender

## Kontakt

### Wacker Neuson SE

Investor Relations  
Preußenstraße 41  
80809 München

Tel. +49 - (0)89 - 354 02 - 173

Fax +49 - (0)89 - 354 02 - 298

[ir@wackerneuson.com](mailto:ir@wackerneuson.com)

[www.wackerneusongroup.com](http://www.wackerneusongroup.com)

## Impressum

### Herausgeber:

Wacker Neuson SE

### Konzept, Design und Umsetzung:

Kirchhoff Consult AG

### Redaktion & Text:

Wacker Neuson SE

## Finanzkalender 2017

|               |   |
|---------------|---|
| 08. August    | Veröffentlichung Halbjahresbericht 2017                             |
| 18. September | Baader Investment Konferenz 2017, München                           |
| 20. September | German Corporate Conference 2017 (Berenberg/Goldman Sachs), München |
| 09. November  | Veröffentlichung Neunmonatsbericht 2017                             |
| 29. November  | Eigenkapitalforum, Frankfurt  |

## Disclaimer

Dieser Bericht enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den gegenwärtigen Annahmen und Einschätzungen der Unternehmensleitung der Wacker Neuson SE beruhen. Mit der Verwendung von Worten wie erwarten, beabsichtigen, planen, vorhersehen, davon ausgehen, glauben, schätzen und ähnlichen Formulierungen werden zukunftsgerichtete Aussagen gekennzeichnet. Diese Aussagen sind nicht als Garantien dafür zu verstehen, dass sich diese Erwartungen auch als richtig erweisen. Die zukünftige Entwicklung sowie die von der Wacker Neuson SE und ihren verbundenen Unternehmen tatsächlich erreichten Ergebnisse sind abhängig von einer Reihe von Risiken und Unsicherheiten und können daher wesentlich von den zukunftsbezogenen Aussagen abweichen. Verschiedene dieser Faktoren liegen außerhalb des Einflussbereichs der Gesellschaft und können nicht präzise vorausgeschätzt werden, etwa das künftige wirtschaftliche Umfeld sowie das Verhalten von Wettbewerbern und anderen Marktteilnehmern. Eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen ist weder geplant, noch übernimmt die Gesellschaft hierzu eine gesonderte Verpflichtung.

Alle Rechte vorbehalten. Stand August 2017. Die Wacker Neuson SE übernimmt keine Haftung für die Richtigkeit und Vollständigkeit der in der Broschüre aufgeführten Daten. Nachdruck nur mit schriftlicher Genehmigung der Wacker Neuson SE, München.



Wacker Neuson SE

Preußenstraße 41, 80809 München

Telefon +49 - (0)89 - 354 02 - 0

Fax +49 - (0)89 - 354 02 - 390

[www.wackerneusongroup.com](http://www.wackerneusongroup.com)