Wacker Neuson Group Quartalsmitteilung Q3/2026

12. November 2026, ungeprüft

Überblick Q3/2026 und 9M/2026

Q3/2026	9M/2026
Umsatz 589,7 Mio. € (+7,2% z. Vj.)	**Umsatz** 1.846,2 Mio. € (+13,6% z. Vj.)
EBIT-Marge 7,7% (Vj.: 7,5%)	**EBIT-Marge** 8,1% (Vj.: 6,0%)
NWC-Quote[1] 29,2% (Vj.: 31,5%)	**NWC-Quote[2]** 28,2% (Vj.: 32,4%)
FCF 51,5 Mio. € (Vj.: 48,1 Mio. €)	**FCF** 127,0 Mio. € (Vj.: 115,8 Mio. €)



9M/2026-Umsatz mit +14% signifikant über Vorjahr, nach schwachem Sommer wieder stärkerer Auftragseingang im September in vereinzelten Regionen.



9M/2026-EBIT-Marge +2,1 PP ggü. Vorjahr, Q3/2026-EBIT-Marge leicht über dem Vorjahr geprägt durch Sondereffekte (einmalige Aufwendungen für Kostenoptimierungen vs. Zollerstattungen).



NWC-Quote[2] erneut unter dem strategischen Ziel von 30%.

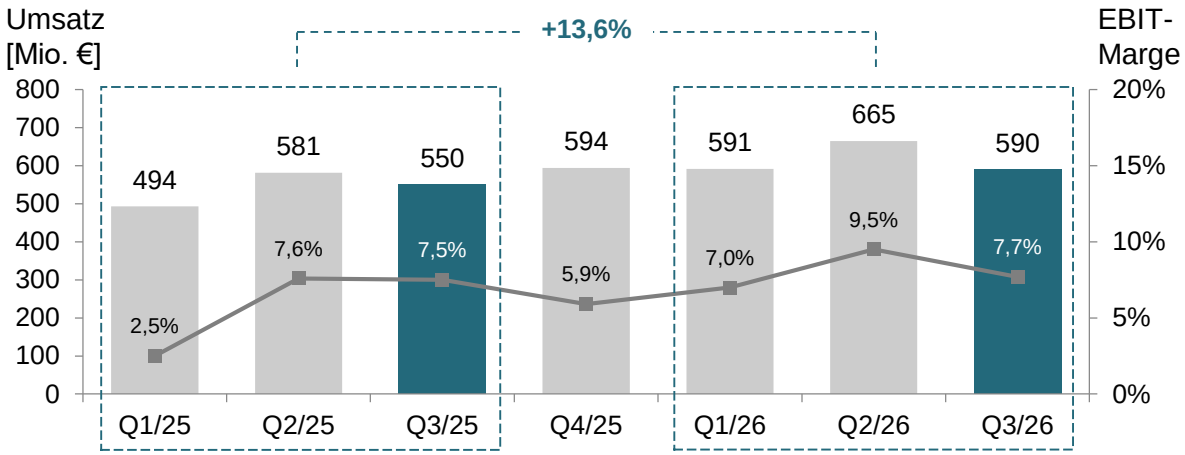


9M/2026-Free-Cashflow um 10% ggü. Vorjahr gestiegen getrieben vom Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit.

[1] Net Working Capital in % des annualisierten Quartalsumsatzes.
[2] Net Working Capital (NWC) in % vom Umsatz (auf Basis von LTM – letzte 12 Monate).

Umsatz und Ergebnis – Q3/2026 und 9M/2026

Umsatzentwicklung über Vorjahr



Gewinn- und Verlustrechnung (Auszug)

Mio. €	Q3/26	Q3/25	Δ	9M/2026	9M/2025	Δ
Umsatz	**589,7**	**550,3**	7,2%	**1.846,2**	**1.625,2**	13,6%
Bruttoergebnis	**146,9**	**128,3**	14,5%	**448,8**	**378,6**	18,5%
in % vom Umsatz	*24,9%*	*23,3%*	*1,6PP*	*24,3%*	*23,3%*	*1,0PP*
Operative Kosten[1]	**-101,3**	**-87,0**	-16,4%	**-298,5**	**-281,2**	-6,2%
in % vom Umsatz	*-17,2%*	*-15,8%*	*-1,4PP*	*-16,2%*	*-17,3%*	*1,1PP*
EBIT	**45,6**	**41,3**	10,4%	**150,3**	**97,4**	54,3%
in % vom Umsatz	*7,7%*	*7,5%*	*0,2PP*	*8,1%*	*6,0%*	*2,1PP*
Finanzergebnis	-3,5	-3,6	2,8%	-7,4	-18,9	60,8%
Ertragsteuern	-13,1	-11,0	-19,1%	-44,4	-23,0	-93,0%
Periodenergebnis	**29,0**	**26,7**	8,6%	**98,5**	**55,5**	77,5%
Ergebnis je Aktie (€)	**0,43**	**0,39**	10,3%	**1,45**	**0,82**	76,8%

[1] Inkl. sonstige betriebliche Erträge und sonstige betriebliche Aufwendungen.

Kommentar

Umsatz:

- Umsatzwachstum getrieben durch positive Nachfrage nach Kompaktmaschinen in Europa und Baugeräten in Nordamerika

Bruttoergebnis:

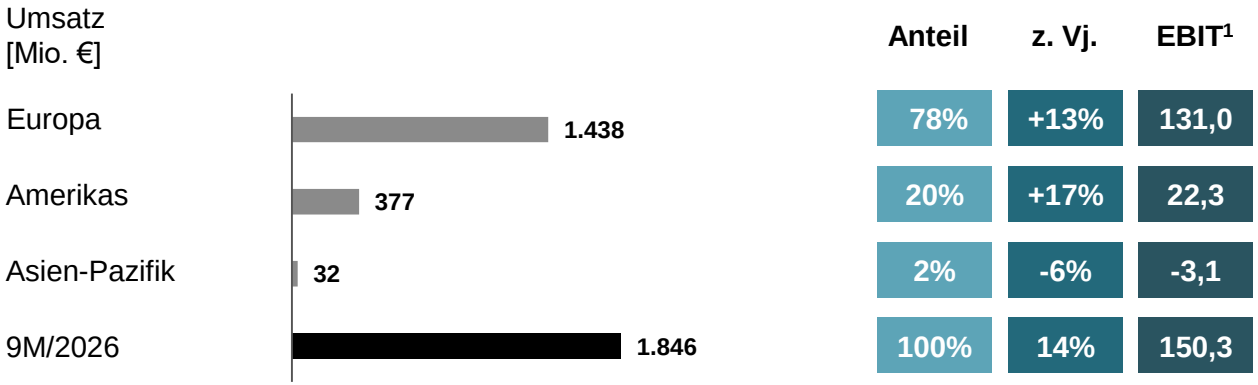
- Q3/2026-Bruttoergebnismarge stieg um 1,6 PP ggü. Vorjahr
- Positive Mengeneffekte und verbesserte Kostendeckung in den Werken führten zu Margenverbesserung

EBIT:

- Q3/2026-EBIT-Marge im Rahmen der Erwartungen des schwächeren zweiten Halbjahres, geprägt durch negative wie positive Sondereffekte (einmalige Aufwendungen für Kostenoptimierungen vs. Zollerstattungen)

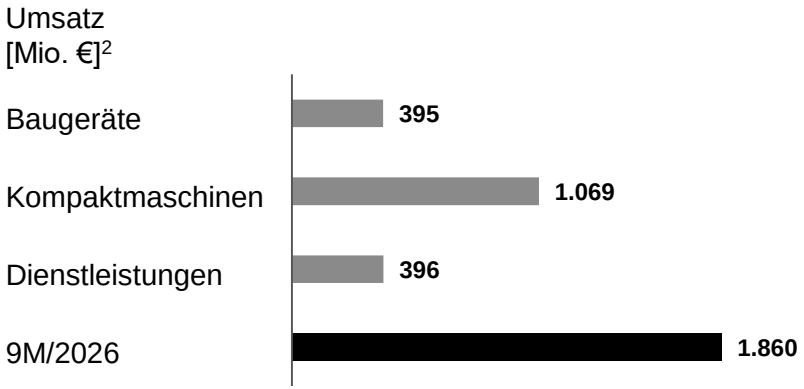
Entwicklung der Regionen und Geschäftsbereiche – 9M/2026

Europa und Nordamerika zeigen stabile Entwicklung



	Anteil	z. Vj.	EBIT[1]
Europa	78%	+13%	131,0
Amerikas	20%	+17%	22,3
Asien-Pazifik	2%	-6%	-3,1
9M/2026	100%	14%	150,3

Wachstum aller Geschäftsbereiche im Vergleich zu Vorjahr



	Anteil	z. Vj.
Baugeräte	21%	+12%
Kompaktmaschinen	58%	+18%
Dienstleistungen	21%	+4%
9M/2026	100%	+14%

Kommentar

Umsatz Europa / EMEA +13,3% z. Vj. (währungsbereinigt: +13,4%)

- Nachfragesteigerungen vor allem in Frankreich, Vereinigtem Königreich, Schweden, den Niederlanden, Spanien und Tschechien, verhaltenere Stimmung in der DACH-Region
- Wachstumstreiber sind weiterhin Telehandler, Radlader, Bagger und Dumper

Umsatz Amerikas +16,8% z. Vj. (währungsbereinigt: +20,8%)

- Steigende Nachfrage in den USA, Kanada und Mexiko im Vergleich zu Vorjahr
- Starke Nachfrage nach Verdichtungs- und Baustellentechnik

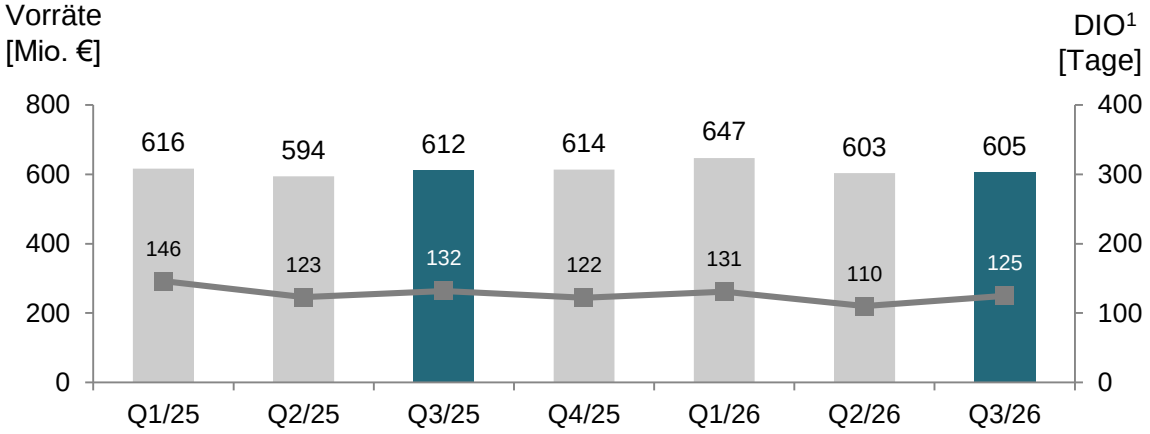
Umsatz Asien-Pazifik -5,7% z. Vj. (währungsbereinigt: -8,7%)

- Unverändert schwache Nachfragenentwicklung in APAC im Vergleich zu Vorjahr

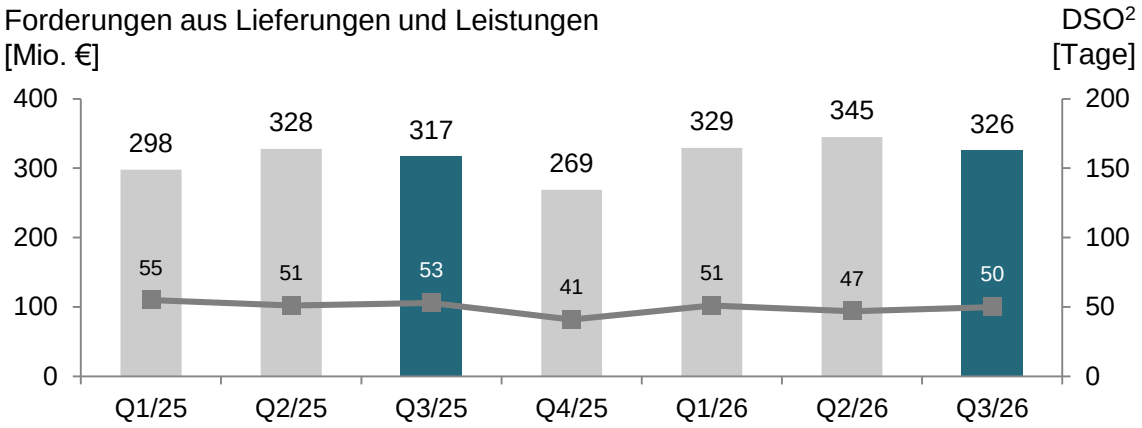
[1] EBIT der Regionen vor Konsolidierungseffekt in Höhe von 0,1 Mio. € (9M/2025: 17,4 Mio. €).
[2] Umsatz inkl. Cash Discounts in Höhe von 13,9 Mio. € (9M/2025: 12,2 Mio. €).

Entwicklung der NWC-Komponenten – 9M/2026

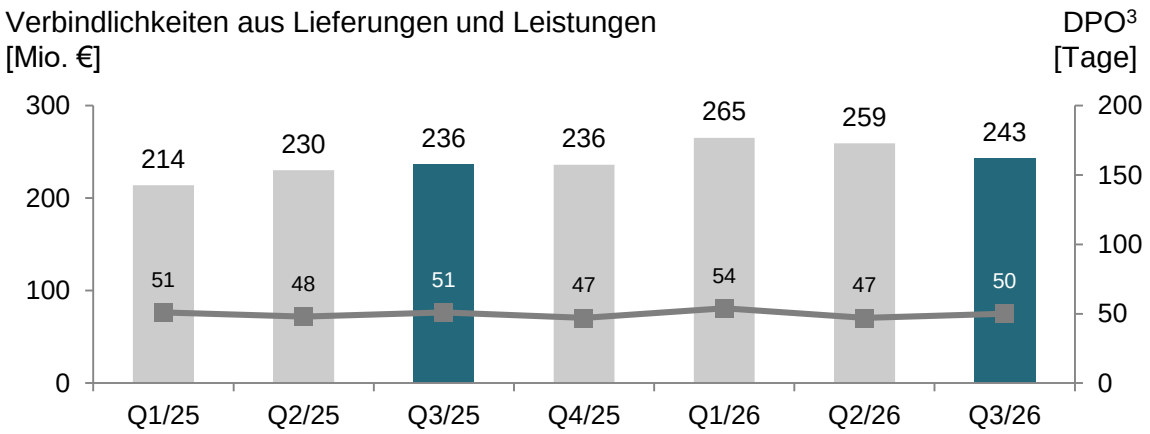
Vorräte



Forderungen aus Lieferungen und Leistungen



Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen



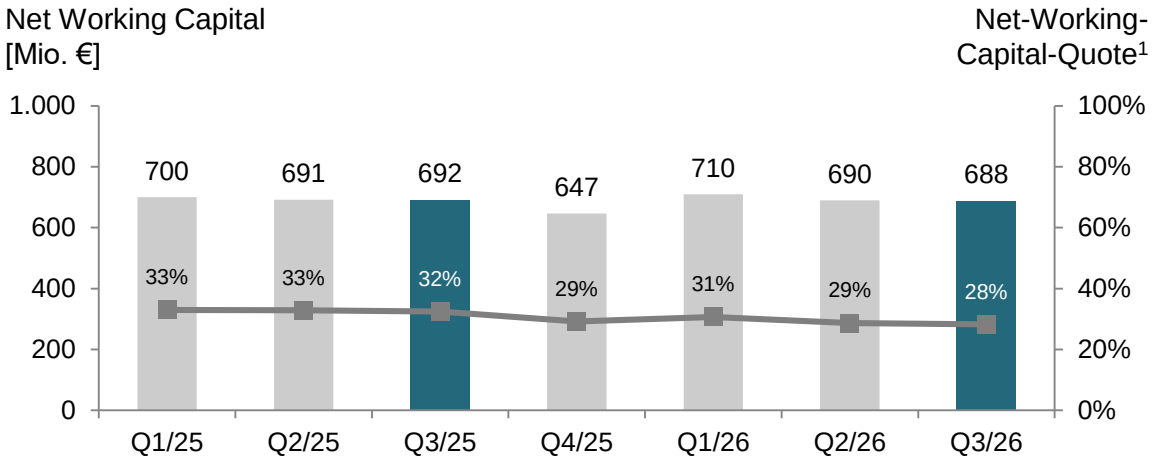
Kommentar

- **Vorräte** auf einem stabilen Niveau
- **Forderungen aus LuL** seit Jahresende 2025 um 21,0% gestiegen aufgrund des verbesserten Geschäfts
- **Verbindlichkeiten aus LuL** seit Jahresende 2025 um 2,9% gestiegen

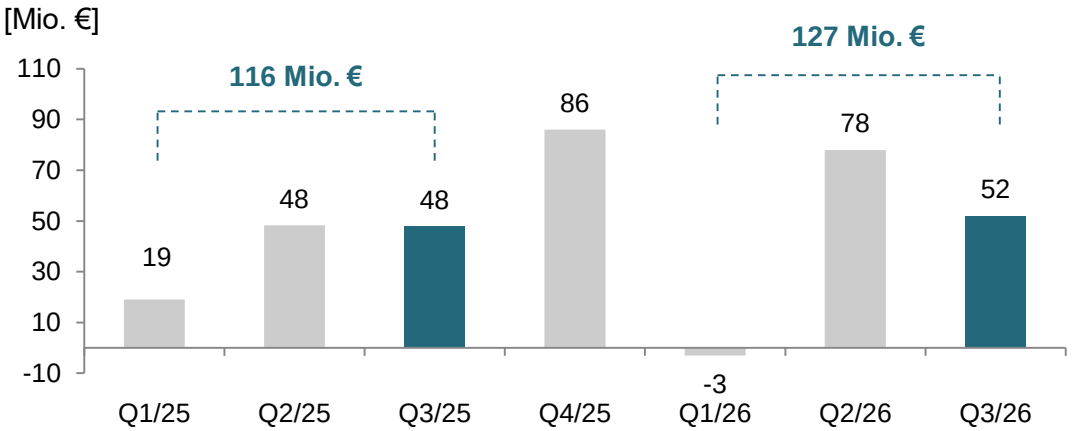
[1] Days inventory outstanding (annualisiert) = (Vorräte/(Umsatzkosten*4))*365 Tage.
[2] Days sales outstanding (annualisiert) = (Forderungen/(Umsatz*4))*365 Tage.
[3] Days payables outstanding (annualisiert) = (Verbindlichkeiten/(Umsatzkosten*4))*365 Tage.

Entwicklung NWC und Cashflow – 9M/2026

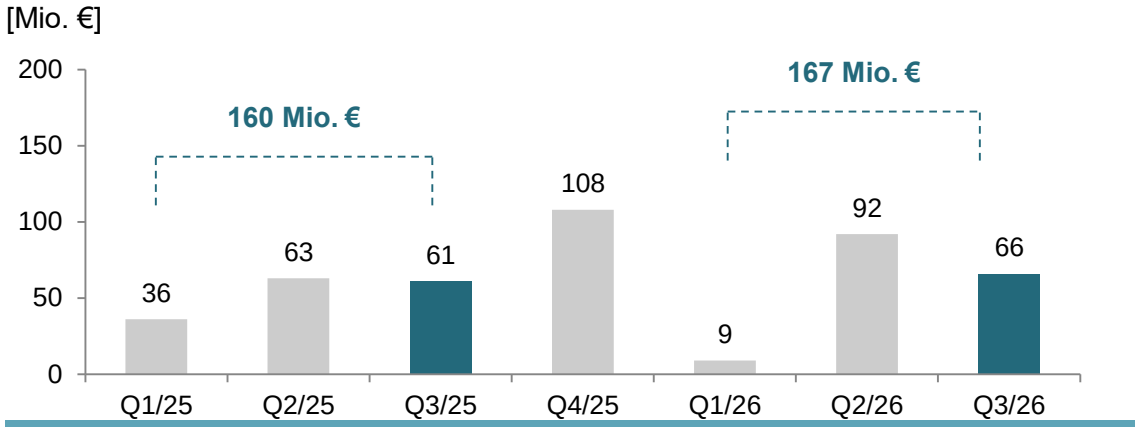
Net Working Capital (LTM)



Free Cashflow



Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit



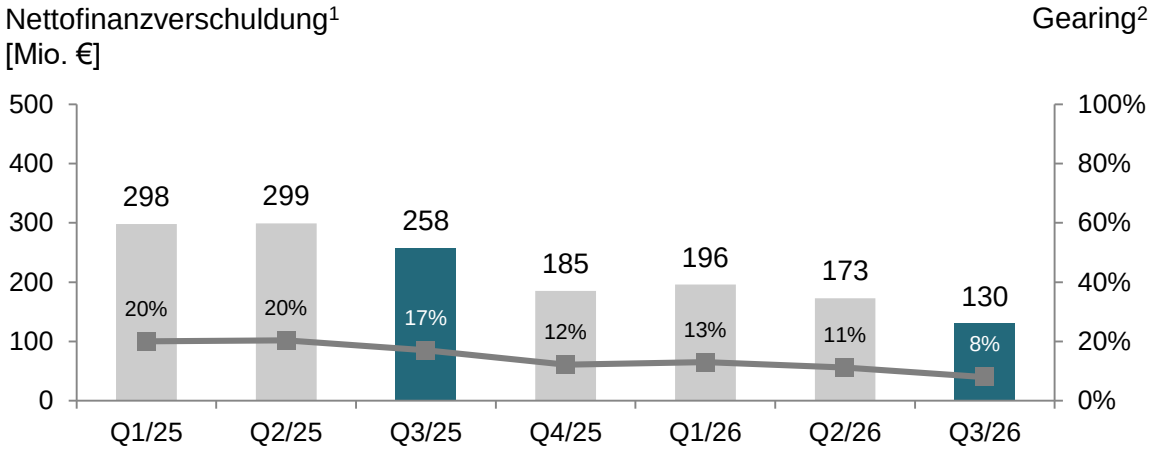
Kommentar

- **Net-Working-Capital-Quote[1]** 4,2 PP unter Vorjahr
- **Investitionen** in Höhe von 40,1 Mio. € in 9M/2026 (9M/2025: 44,8 Mio. €), davon 24,0 Mio. € in Sachanlagen und 16,1 Mio. € in immaterielle Vermögenswerte
- **Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit** und **Free Cashflow** erneut dreistellig und über dem Vorjahr

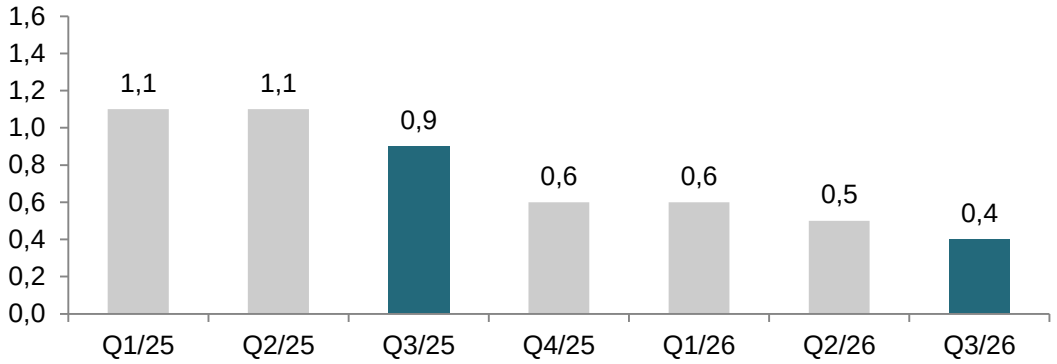
[1] Net Working Capital (NWC) in % vom Umsatz (auf Basis von LTM – letzte 12 Monate).

Entwicklung der Finanzstruktur – 9M/2026

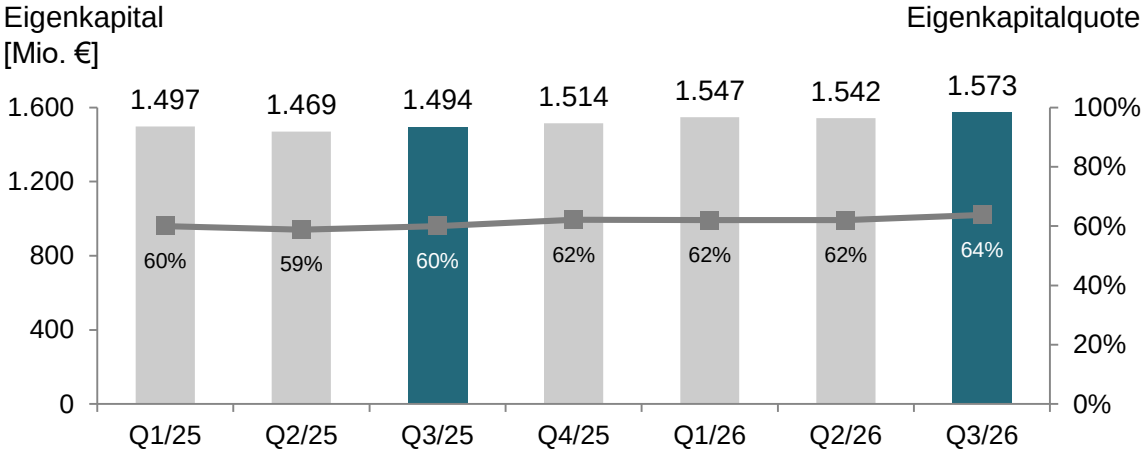
Nettofinanzverschuldung und Gearing



Nettofinanzverschuldung / EBITDA (LTM)[3]



Eigenkapital und Eigenkapitalquote[4]



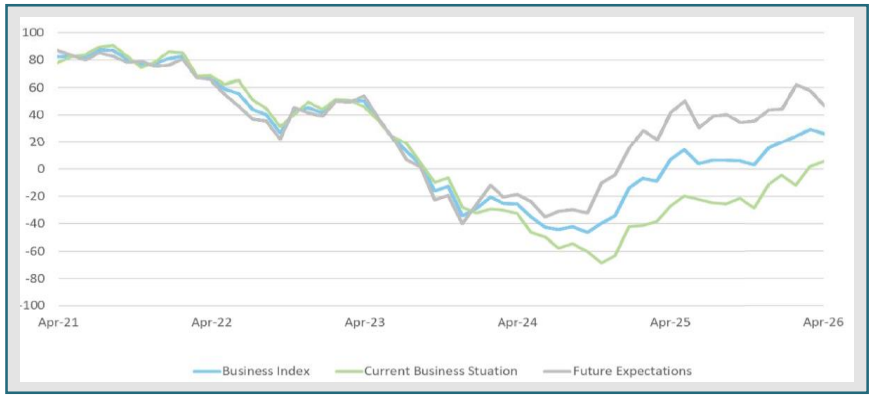
Kommentar

- **Nettofinanzverschuldung[1]** ggü. Vorjahr signifikant gesunken mit einer Nettofinanzverschuldung / EBITDA (LTM)[3] von 0,4
- **Verschuldungsgrad (Gearing)[2]** im Vergleich zu Vorjahr um 9,0 PP gesunken
- **Eigenkapital** stieg um 3,9% seit Jahresanfang aufgrund eines höheren Periodenergebnisses: **Eigenkapitalquote** gestiegen aufgrund des höheren Eigenkapitals sowie der weiter rückläufigen Verschuldung

[1] Langfr. Finanzverbindlichkeiten + kfr. Bankverbindlichkeiten + kfr. Teil lfr. Verbindlichkeiten - liquide Mittel - kfr. Festgeldanlagen. [2] Nettofinanzversch./Eigenkapital. [3] Nettofinanzversch./EBITDA der letzten 12 Monate (LTM-Methode, last twelve months).
[4] Aufgrund einer Fehlerkorrektur im Zusammenhang mit der Bildung von Gewährleistungsrückstellungen, wurden die latenten Steueransprüche, die anderen Rücklagen, der Bilanzgewinn sowie die kurzfristigen Rückstellungen ab Q1/24 entsprechend angepasst. Daraus ergeben sich angepasste Werte für das Eigenkapital und die Eigenkapitalquote. Nähere Informationen hierzu finden sich im Geschäftsbericht 2025 im Kapitel „Änderungen in der Rechnungslegung nach IFRS“.

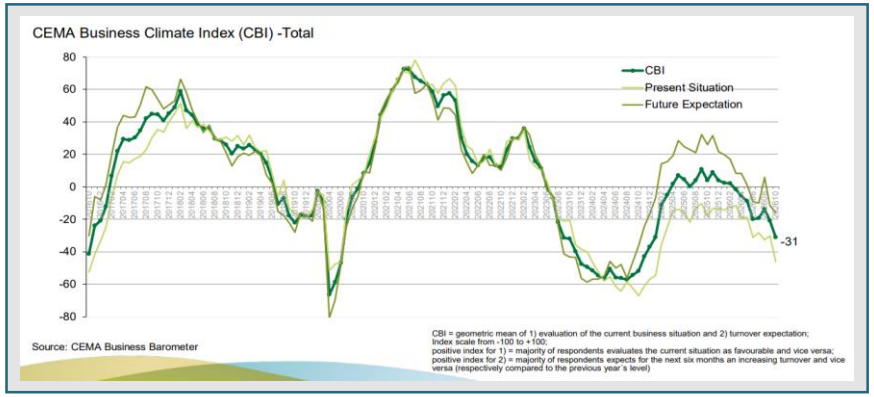
Erwartungen für die Bau- und Landwirtschaft

Bauwirtschaft:
CECE-Geschäftsklimaindex – zuletzt mit leichtem Rückgang



Quelle: CECE (Committee for European Construction Equipment), Oktober 2026.

Landwirtschaft:
CEMA-Geschäftsklimaindex erreicht 20-Monats-Tief



Quelle: CEMA (European Agricultural Machinery Industry Association), Oktober 2026.

Ausblick

- Geopolitische sowie ökonomische Unsicherheiten belasten nach wie vor gesamtwirtschaftliche Entwicklung
- **CECE-Geschäftsklimaindex** ist nach dem Anstieg im September leicht gesunken obwohl die Auftragseingänge in Europa weiterhin gewachsen sind
- **CEMA-Geschäftsklimaindex** bleibt rückläufig und sinkt auf -31 Punkte; dennoch entwickelt sich für uns relevantes Segment weiterhin über dem Durchschnitt (Segment Livestock)
- **Jahresprognose für das Geschäftsjahr 2026 präzisiert:**
  - **Umsatz** zwischen 2.300 Mio. € und 2.400 Mio. €
  - **EBIT-Marge** zwischen 7,0% und 7,5% (zuvor: zwischen 7,0% und 8,0%)
  - **Investitionen** in Höhe von ca. 70 Mio. € [1] (zuvor: zwischen 70 Mio. € und 90 Mio. €)
  - **Net Working Capital** in Prozent vom Umsatz unter 30%

[1] Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte.

Konzernabschluss

(ungeprüft)

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

IN MIO. €

	Q3/26	Q3/25	9M/26	9M/25
Umsatzerlöse	589,7	550,3	1.846,2	1.625,2
Umsatzkosten	-442,8	-422,0	-1.397,4	-1.246,6
Bruttoergebnis vom Umsatz	**146,9**	**128,3**	**448,8**	**378,6**
Vertriebskosten	-59,7	-55,5	-181,9	-178,0
Forschungs- und Entwicklungskosten	-17,5	-13,7	-49,1	-41,3
Allgemeine Verwaltungskosten	-24,7	-22,8	-73,4	-72,3
Sonstige betriebliche Erträge	3,3	5,8	9,6	13,4
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-2,7	-0,8	-3,7	-3,0
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)	**45,6**	**41,3**	**150,3**	**97,4**
Ergebnis von assoziierten Unternehmen, die nach der Equity-Methode bilanziert werden	-0,3	-0,1	-0,5	-0,8
Finanzerträge	13,2	4,1	26,1	20,6
Finanzaufwendungen	-16,4	-7,6	-33,0	-38,7
Ergebnis vor Steuern (EBT)	**42,1**	**37,7**	**142,9**	**78,5**
Ertragsteuern	-13,1	-11,0	-44,4	-23,0
Periodenergebnis	**29,0**	**26,7**	**98,5**	**55,5**
Ergebnis je Aktie in € (verwässert und unverwässert)	**0,43**	**0,39**	**1,45**	**0,82**

Konzern-Bilanz

IN MIO. €	30.09.2026	31.12.2025	30.09.2025
Aktiva			
Sachanlagen	587,2	598,0	591,0
Als Finanzinvestitionen gehaltene Immobilien	26,0	26,5	26,7
Geschäfts- oder Firmenwert	236,3	236,3	236,3
Sonstige immaterielle Vermögenswerte	214,8	226,1	226,8
Nach der Equity-Methode bilanzierte Beteiligungen	5,0	4,4	4,1
Sonstige Beteiligungen	3,3	3,2	3,6
Latente Steueransprüche	39,6	45,7	55,1
Langfristige finanzielle Vermögenswerte	28,0	23,1	25,9
Übrige langfristige nichtfinanzielle Vermögenswerte	1,4	1,3	0,0
Vermietbestand	252,3	260,4	269,1
Gesamt langfristige Vermögenswerte	**1.393,9**	**1.425,0**	**1.438,6**
Vorräte	604,8	613,7	611,7
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	326,1	269,4	316,9
Steuererstattungsansprüche	26,9	28,1	22,4
Übrige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	45,7	34,3	32,0
Übrige kurzfristige nichtfinanzielle Vermögenswerte	30,8	33,3	35,6
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	34,6	34,0	26,5
Zur Veräußerung gehaltene langfristige Vermögenswerte	1,3	0,3	0,5
Gesamt kurzfristige Vermögenswerte	**1.070,2**	**1.013,1**	**1.045,6**
Gesamt Aktiva	**2.464,1**	**2.438,1**	**2.484,2**

IN MIO. €	30.09.2026	31.12.2025	30.09.2025
Passiva			
Gezeichnetes Kapital	70,1	70,1	70,1
Andere Rücklagen	599,4	591,6	593,6
Bilanzgewinn	956,3	905,4	883,7
Eigene Anteile	-53,0	-53,0	-53,0
Eigenkapital	**1.572,8**	**1.514,1**	**1.494,4**
Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten	6,1	109,6	110,3
Langfristige Leasingverbindlichkeiten	91,4	97,6	89,1
Latente Steuerschulden	63,3	63,2	62,7
Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	28,7	33,4	31,5
Langfristige Rückstellungen	19,3	19,3	15,0
Langfristige Vertragsverbindlichkeiten	27,7	24,0	22,4
Gesamt langfristige Verbindlichkeiten	**236,5**	**347,1**	**331,0**
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	243,0	236,1	236,3
Kurzfristige Verbindlichkeiten gegenüber Finanzinstituten	158,7	109,4	173,9
Kurzfristiger Teil langfristiger Verbindlichkeiten	0,0	0,4	0,7
Kurzfristige Leasingverbindlichkeiten	25,0	23,0	26,1
Kurzfristige Rückstellungen	33,7	34,6	30,5
Kurzfristige Vertragsverbindlichkeiten	12,6	12,0	12,2
Ertragsteuerschulden	17,5	14,0	22,5
Übrige kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten	91,0	87,8	87,3
Übrige kurzfristige nichtfinanzielle Verbindlichkeiten	72,5	59,6	69,2
Verbindlichkeiten im Zusammenhang mit zur Veräußerung gehaltenen Vermögenswerten	0,8	–	–
Gesamt kurzfristige Verbindlichkeiten	**654,8**	**576,9**	**658,7**
Gesamt Passiva	**2.464,1**	**2.438,1**	**2.484,2**

Konzern-Kapitalflussrechnung (1/2)

IN MIO. €

	Q3/26	Q3/25	9M/26	9M/25
Ergebnis vor Steuern	**42,1**	**37,7**	**142,9**	**78,5**
Abschreibungen, Wertminderungen und Zuschreibungen auf das langfristige Anlagevermögen	26,4	25,1	76,5	75,8
Unrealisierte Währungsverluste/-gewinne	1,3	0,5	0,5	2,9
Finanzergebnis	3,5	3,6	7,4	18,9
Gewinn aus dem Verkauf von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten	-0,1	-0,6	-0,1	-0,6
Veränderung des Vermietbestands, netto	-2,0	-3,8	6,3	5,2
Veränderung der übrigen Vermögenswerte	0,9	8,5	-12,4	-1,2
Veränderung der Rückstellungen	2,9	-1,4	-3,2	-0,8
Veränderung der übrigen Verbindlichkeiten	-4,1	-2,3	14,9	22,8
Veränderung der zur Veräußerung gehaltenen langfristigen Vermögenswerte und der damit verbundenen Verbindlichkeiten	1,5	0,0	1,5	0,0
Brutto-Cashflow	**72,4**	**67,3**	**234,3**	**201,5**
Veränderung der Vorräte	-1,5	-18,7	15,0	-15,0
Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	18,7	10,6	-54,8	-69,2
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-14,6	6,0	6,3	72,7
Veränderung Net Working Capital	**2,6**	**-2,1**	**-33,5**	**-11,5**
Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit vor gezahlten Ertragsteuern	75,0	65,2	200,8	190,0
Gezahlte Ertragsteuern	-9,0	-4,3	-33,8	-29,6
Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit	**66,0**	**60,9**	**167,0**	**160,4**

Konzern-Kapitalflussrechnung (2/2)

IN MIO. €

	Q3/26	Q3/25	9M/26	9M/25
Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit	**66,0**	**60,9**	**167,0**	**160,4**
Investitionen in Sachanlagen	-10,6	-8,6	-24,0	-24,3
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte	-4,9	-4,6	-16,1	-20,5
Auszahlungen für nach der Equity-Methode bilanzierte sowie sonstige Beteiligungen	-0,1	-0,5	-1,3	-1,2
Veräußerungserlöse aus Sachanlagen, immateriellen Vermögenswerten und zur Veräußerung gehaltenen langfristigen Vermögenswerten	1,1	0,9	1,4	1,4
Cashflow aus Investitionstätigkeit	**-14,5**	**-12,8**	**-40,0**	**-44,6**
Free Cashflow	**51,5**	**48,1**	**127,0**	**115,8**
Dividende	0,0	0,0	-47,6	-40,8
Zuflüsse aus kurzfristigen Darlehen	-38,7	-36,3	31,1	38,3
Rückzahlungen von kurzfristigen Darlehen	0,0	-0,5	-80,0	-88,3
Rückzahlung von langfristigen Darlehen	-0,1	-0,3	-0,4	-1,3
Zahlung aus Leasingverbindlichkeiten	-6,8	-5,8	-18,6	-17,6
Gezahlte Zinsen	-2,7	-3,1	-11,5	-15,9
Erhaltene Zinsen	0,0	0,5	1,2	2,1
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	**-48,3**	**-45,5**	**-125,8**	**-123,5**
Veränderung des Zahlungsmittelbestandes vor Fremdwährungseffekten und Änderungen des Konsolidierungskreises	3,2	2,6	1,2	-7,7
Fremdwährungseffekt auf den Zahlungsmittelbestand	0,0	-0,1	-0,2	-1,1
Veränderung des Zahlungsmittelbestandes	**2,8**	**2,5**	**0,6**	**-8,8**
Zahlungsmittelbestand am Anfang der Periode	31,8	24,0	34,0	35,3
Zahlungsmittelbestand am Ende der Periode	**34,6**	**26,5**	**34,6**	**26,5**

Konzern-Segmentberichterstattung

Geographische Segmente

IN MIO. €

	Europa		Amerikas		Asien-Pazifik		Konsolidierung		Konzern	
	Q3/26	Q3/25	Q3/26	Q3/25	Q3/26	Q3/25	Q3/26	Q3/25	Q3/26	Q3/25
Umsatz gesamt	703,5	687,3	137,4	113,0	20,4	22,5			861,3	822,8
Umsatz mit Dritten	455,0	434,1	123,8	104,6	10,9	11,6			589,7	550,3
EBIT[1]	37,6	45,5	11,1	-0,4	-1,4	-0,6	-1,7	-3,2	45,6	41,3

IN MIO. €

	Europa		Amerikas		Asien-Pazifik		Konsolidierung		Konzern	
	9M/26	9M/25	9M/26	9M/25	9M/26	9M/25	9M/26	9M/25	9M/26	9M/25
Umsatz gesamt	2.231,7	1.981,6	415,2	355,9	62,2	61,1			2.709,1	2.398,6
Umsatz mit Dritten	1.438,1	1.269,3	376,5	322,4	31,6	33,5			1.846,2	1.625,2
EBIT[1]	131,0	75,8	22,3	5,0	-3,1	-0,8	0,1	17,4	150,3	97,4

[1] EBIT der Regionen vor Konsolidierung.

Geschäftsbereiche

IN MIO. €

	Q3/26	Q3/25	9M/26	9M/25
Umsatz mit Dritten				
Baugeräte	135,2	113,2	394,8	352,1
Kompaktmaschinen	326,5	314,2	1.069,0	903,9
Dienstleistungen	133,5	127,2	396,3	381,4
	595,2	554,6	1.860,1	1.637,4
Abzüglich Cash Discounts	-5,5	-4,3	-13,9	-12,2
Gesamt	589,7	550,3	1.846,2	1.625,2

Finanzkalender 2026 und Kontakt

20. November 2026	**Roadshow London mit MPCM**
23. - 24. November 2026	**Eigenkapitalforum, Frankfurt**

Disclaimer

Dieses Dokument enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den gegenwärtigen Annahmen und Einschätzungen der Unternehmensleitung der Wacker Neuson Group beruhen. Mit der Verwendung von Worten wie erwarten, beabsichtigen, planen, vorhersehen, davon ausgehen, glauben, schätzen und ähnlichen Formulierungen werden zukunftsgerichtete Aussagen gekennzeichnet. Diese Aussagen sind nicht als Garantien dafür zu verstehen, dass sich diese Erwartungen auch als richtig erweisen. Die zukünftige Entwicklung sowie die von der Wacker Neuson Group und ihren verbundenen Unternehmen tatsächlich erreichten Ergebnisse sind abhängig von einer Reihe von Risiken und Unsicherheiten und können daher wesentlich von den zukunftsbezogenen Aussagen abweichen. Verschiedene dieser Faktoren liegen außerhalb des Einflussbereichs der Gesellschaft und können nicht präzise vorausgeschätzt werden, etwa das künftige wirtschaftliche Umfeld sowie das Verhalten von Wettbewerbern und anderen Marktteilnehmern. Eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen ist weder geplant, noch übernimmt die Gesellschaft hierzu eine gesonderte Verpflichtung.

Alle Rechte vorbehalten. Stand November 2026. Die Wacker Neuson Group übernimmt keine Haftung für die Richtigkeit und Vollständigkeit der in diesem Dokument aufgeführten Daten. Nachdruck nur mit schriftlicher Genehmigung der Wacker Neuson Group, München.

Kontakt

Wacker Neuson Group

Kontakt IR: +49-(0)89-35402-1823

ir@wackerneuson.com

www.wackerneusongroup.com