
Wacker Neuson Group

Quartalsmitteilung Q1/2026

7. Mai 2026, ungeprüft

Q1/2026

Umsatz
591,4 Mio. €
(+19,8% z. Vj.)



Umsatz +20% über Vorjahr.
Deutlicher Aufwärtstrend in Kompaktmaschinen.

EBIT-Marge
7,0%
(Vj.: 2,5%)



EBIT-Marge +4,5 PP über Vorjahr getrieben durch
höhere Umsätze bei unveränderten operativen
Kosten.

NWC-Quote¹
30,7%
(Vj.: 32,8%)



NWC-Quote¹ in Q1/2026 deutlich unter Vorjahr.

FCF
-2,6 Mio. €
(Vj.: 19,4 Mio. €)

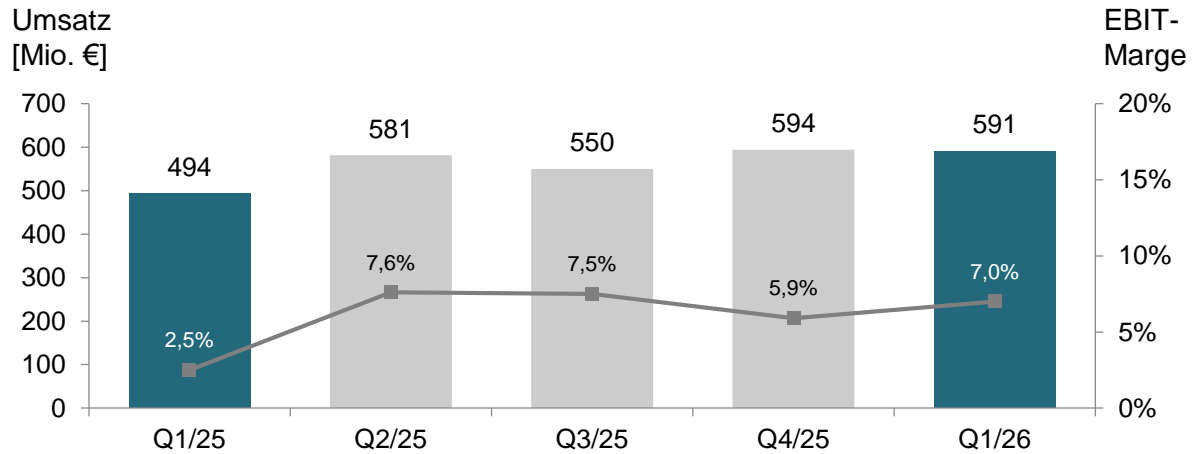


Leicht negativer Free Cashflow in Q1/2026.

¹ Net Working Capital (NWC) in % vom Umsatz (auf Basis von LTM – letzte 12 Monate).

Umsatz und Ergebnis – Q1/2026

Profitabilität in Q1/2026 deutlich über dem Vorjahr



Gewinn- und Verlustrechnung (Auszug)

Mio. €	Q1/26	Q1/25	Δ
Umsatz	591,4	493,5	19,8%
Bruttoergebnis	139,4	108,2	28,8%
<i>in % vom Umsatz</i>	23,6%	21,9%	1,7PP
Operative Kosten¹	-97,9	-96,1	-1,9%
<i>in % vom Umsatz</i>	-16,6%	-19,5%	2,9PP
EBIT	41,5	12,1	>100%
<i>in % vom Umsatz</i>	7,0%	2,5%	4,5PP
Finanzergebnis	-1,6	-6,3	74,6%
Ertragsteuern	-11,8	-1,6	<-100%
Periodenergebnis	28,1	4,2	>100%
Ergebnis je Aktie (€)	0,41	0,06	>100%

¹ Inkl. sonstige betriebliche Erträge und sonstige betriebliche Aufwendungen.

Kommentar

Umsatz:

- Q1/2026-Umsatz 19,8% über dem Vorjahr
- Erholung in der Bauindustrie (vor allem in Europa)
- Stimmung in der Bauindustrie positiver als in der Landwirtschaftsindustrie

Bruttoergebnis:

- Bruttoergebnismarge in Q1/2026 liegt 1,7 PP über dem Vorjahr aufgrund gestiegener Umsätze

EBIT:

- Q1/2026-EBIT-Marge bei 7,0% und somit +4,5 PP über dem Vorjahr (Q1/2025: 2,5%) getrieben durch höhere Umsätze bei unveränderten operativen Kosten

Entwicklung der Regionen und Geschäftsbereiche – Q1/2026

Region Europa zeigt Erholung

Umsatz [Mio. €]	Anteil	z. Vj.	EBIT ¹
Europa	80%	+27%	40,4
Amerikas	18%	-2%	1,3
Asien-Pazifik	2%	+8%	0,2
Q1/2026	100%	20%	41,5

Geschäftsbereich Kompaktmaschinen deutlich über dem Vorjahr

Umsatz [Mio. €] ²	Anteil	z. Vj.
Baugeräte	19%	0%
Kompaktmaschinen	60%	+40%
Dienstleistungen	21%	-3%
Q1/2026	100%	+20%

Kommentar

Umsatz Europa (EMEA) +26,7% z. Vj. (währungsbereinigt: +27,1%)

- Umsatz in Q1/2026 deutlich über Vorjahr
- Erholung in europäischen Märkten

Umsatz Amerikas -2,3% z. Vj. (währungsbereinigt: +7,6%)

- Steigende Nachfrage in den USA im Vergleich zum Vorjahr, Mexiko und Kanada ggü. Vorjahr weiter zurückgegangen

Umsatz Asien-Pazifik +8,3% z. Vj. (währungsbereinigt: +11,9%)

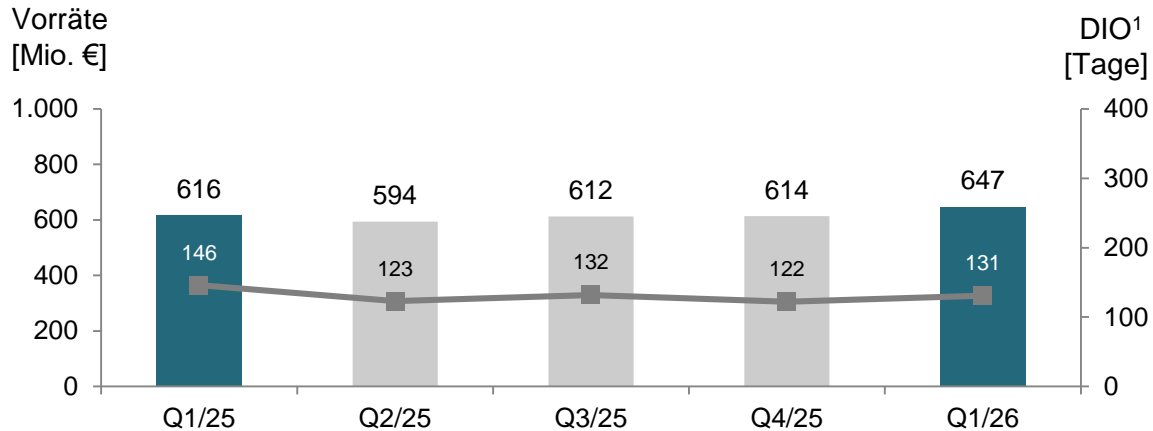
- Nachfrage in Australien wieder positiv, China im Vergleich zu Q1/2025 rückläufig

¹ EBIT der Regionen vor Konsolidierungseffekt in Höhe von -0,4 Mio. € (Q1/2025: 9,4 Mio. €).

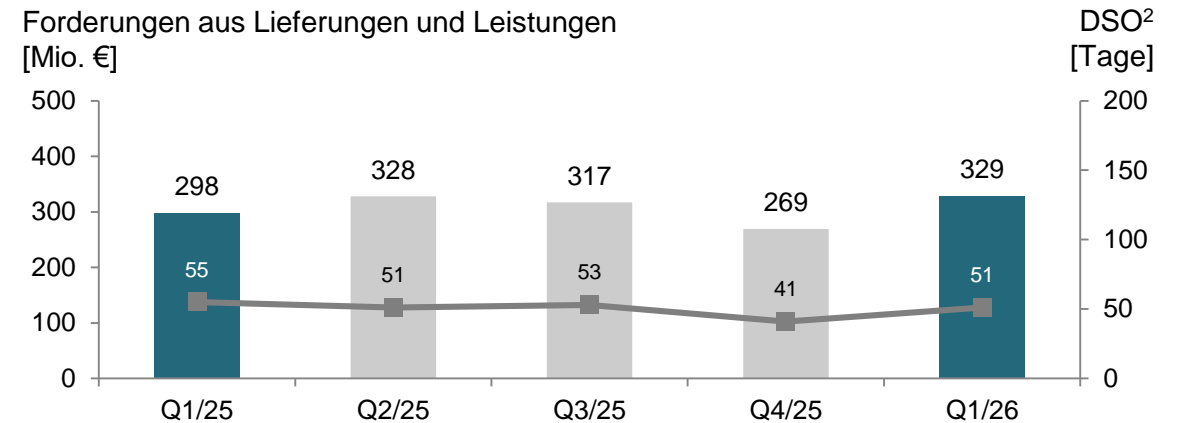
² Umsatz inkl. Cash Discounts in Höhe von 2,8 Mio. € (Q1/2025: 2,9 Mio. €).

Entwicklung der NWC-Komponenten – Q1/2026

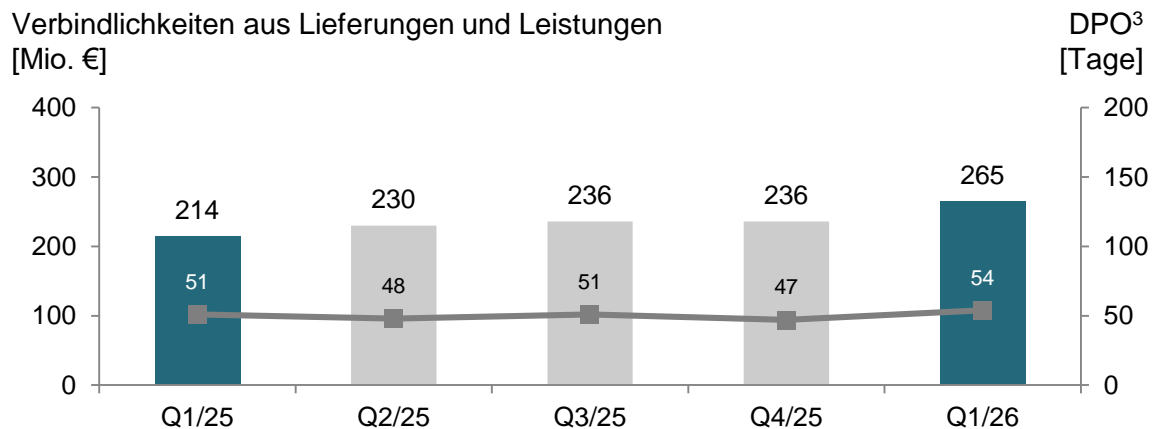
Vorräte



Forderungen aus Lieferungen und Leistungen



Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen



Kommentar

- **Vorräte** seit Jahresende 2025 insgesamt um 5,4% gestiegen
- **Forderungen aus LuL** seit Jahresende 2025 um 22,0% gestiegen aufgrund des verbesserten Geschäfts
- **Verbindlichkeiten aus LuL** seit Jahresende 2025 um 12,4% gestiegen aufgrund des weiter gestiegenen Einkaufsvolumens der Werke

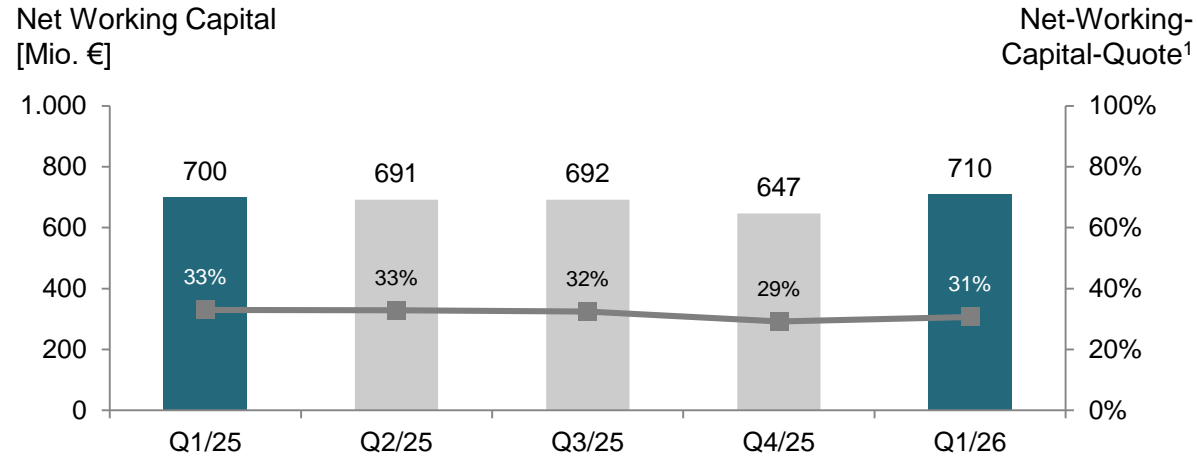
¹ Days inventory outstanding (annualisiert) = (Vorräte/(Umsatzkosten*4))*365 Tage.

² Days sales outstanding (annualisiert) = (Forderungen/(Umsatz*4))*365 Tage.

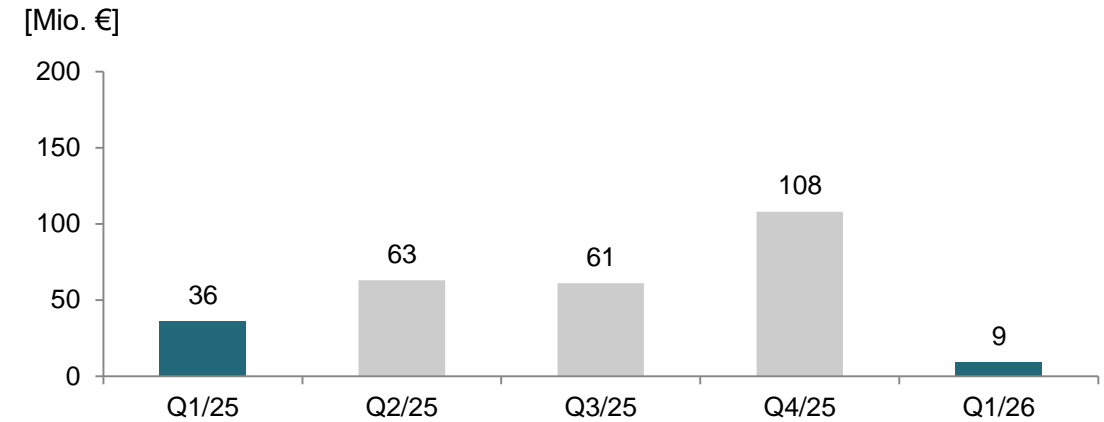
³ Days payables outstanding (annualisiert) = (Verbindlichkeiten/(Umsatzkosten*4))*365 Tage.

Entwicklung NWC und Cashflow – Q1/2026

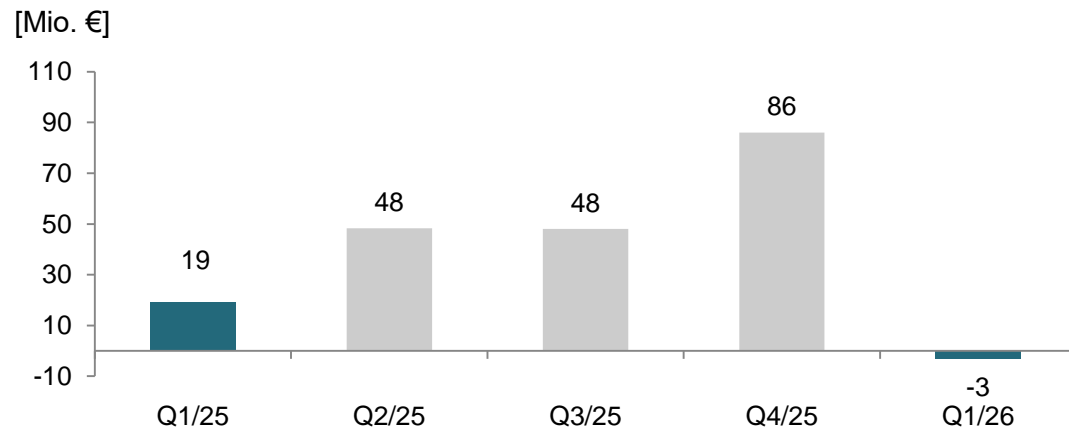
Net Working Capital (LTM)



Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit



Free Cashflow



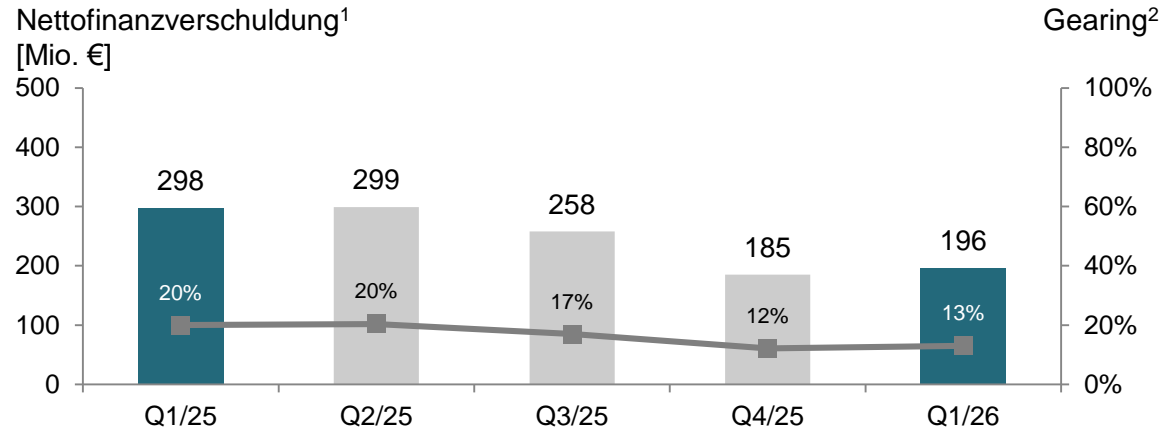
Kommentar

- **Net-Working-Capital-Quote¹** 2,1 PP unter dem Vorjahr
- **Investitionen** in Höhe von 11,7 Mio. € in Q1/2026 (Q1/2025: 17,0 Mio. €), davon 6,2 Mio. € in Sachanlagen und 5,5 Mio. € in immaterielle Vermögenswerte
- **Free Cashflow** in Höhe von -2,6 Mio. € in Q1/2026 (Q1/2025: 19,4 Mio. €)

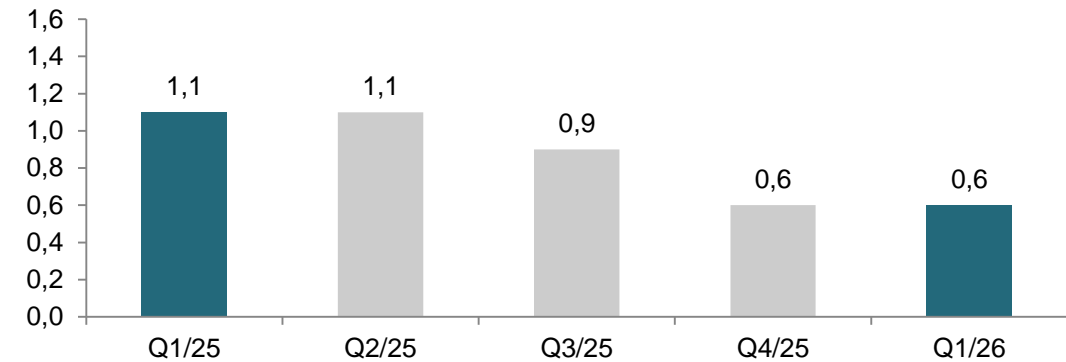
¹ Net Working Capital (NWC) in % vom Umsatz (auf Basis von LTM – letzte 12 Monate).

Entwicklung der Finanzstruktur – Q1/2026

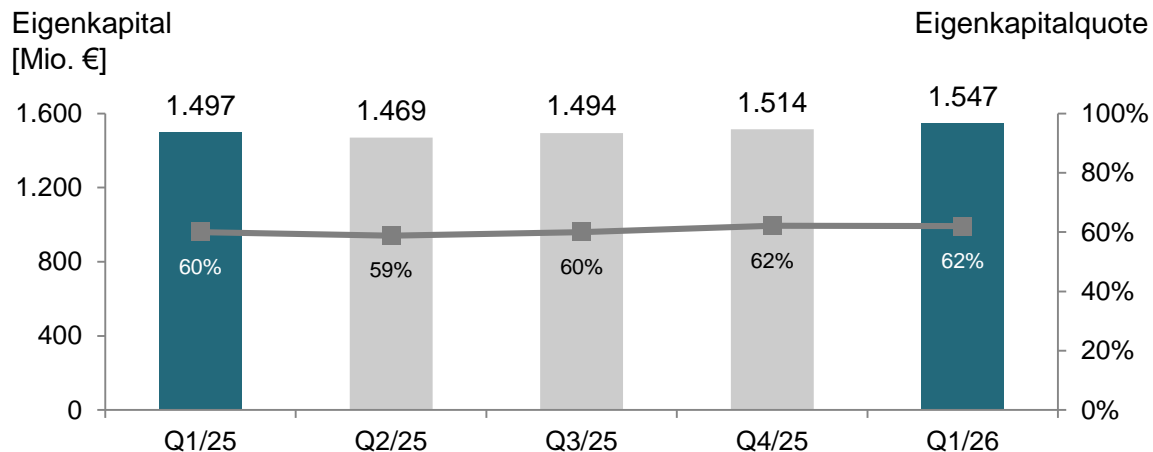
Nettofinanzverschuldung und Gearing



Nettofinanzverschuldung / EBITDA (LTM)³



Eigenkapital und Eigenkapitalquote⁴



Kommentar

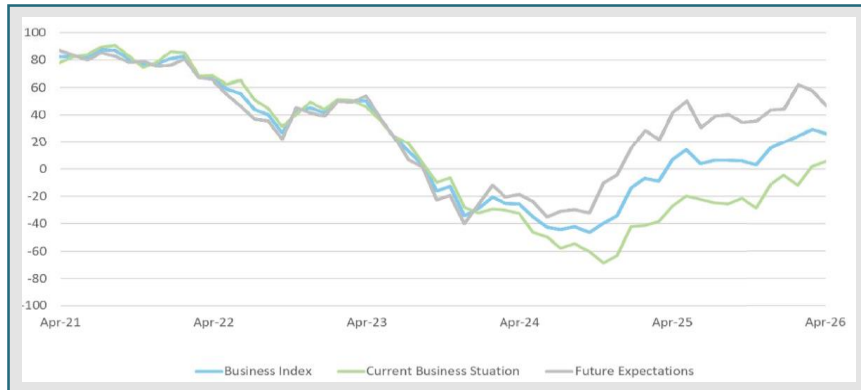
- **Nettofinanzverschuldung¹** ggü. Vorjahr deutlich gesunken mit einer Nettofinanzverschuldung / EBITDA (LTM)³ von 0,6
- **Verschuldungsgrad (Gearing)²** im Vergleich zum Vorjahr um 7,2 PP gesunken
- **Eigenkapital und Eigenkapitalquote** mit 62% nahezu unverändert

¹ Langfr. Finanzverbindlichkeiten + kfr. Bankverbindlichkeiten + kfr. Teil lfr. Verbindlichkeiten - liquide Mittel - kfr. Festgeldanlagen. ² Nettofinanzversch./Eigenkapital. ³ Nettofinanzversch./EBITDA der letzten 4 Quartale (LTM-Methode, last twelve months).

⁴ Aufgrund einer Fehlerkorrektur im Zusammenhang mit der Bildung von Gewährleistungsrückstellungen, wurden die latenten Steueransprüche, die anderen Rücklagen, der Bilanzgewinn sowie die kurzfristigen Rückstellungen ab Q1/24 entsprechend angepasst. Daraus ergeben sich angepasste Werte für das Eigenkapital und die Eigenkapitalquote. Nähere Informationen hierzu finden sich im Geschäftsbericht 2025 im Kapitel „Änderungen in der Rechnungslegung nach IFRS“.

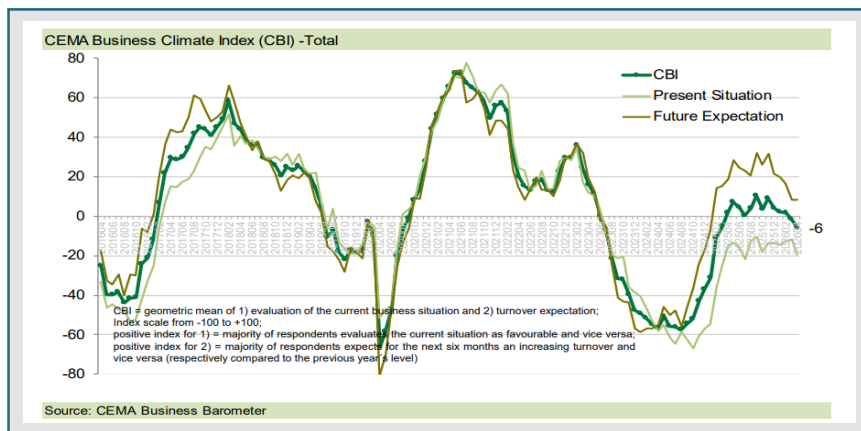
Stimmung in der Bauwirtschaft positiver als in der Landwirtschaft

Bauwirtschaft: CECE-Geschäftsklimaindex – leichter Rückgang



Quelle: CECE (Committee for European Construction Equipment), April 2026.

Landwirtschaft: CEMA-Geschäftsklimaindex weiterhin rückläufig



Quelle: CEMA (European Agricultural Machinery Industry Association), April 2026.

¹ Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte.

Ausblick

- **CECE-Geschäftsklimaindex** ist leicht gesunken: aktuelles Tagesgeschäft hat deutlich an Fahrt gewonnen, geopolitische Risiken dämpfen den Ausblick auf das nächste Halbjahr
- **CEMA-Geschäftsklimaindex** bleibt volatil, sinkt auf -6 Punkte; der Abwärtsdruck erreicht nun auch die aktuelle Geschäftslage
- **Konjunkturelles Risiko für das Geschäftsjahr 2026:**
 - Herausforderndes geopolitisches und ökonomisches Umfeld (US-Zölle, Krieg im Mittleren Osten)
- **Jahresprognose für das Geschäftsjahr 2026 bestätigt:**
 - **Umsatz** zwischen 2.200 Mio. € und 2.400 Mio. €
 - **EBIT-Marge** zwischen 6,5% und 7,5%
 - **Investitionen** zwischen 70 Mio. € und 90 Mio. €¹
 - **Net Working Capital** in Prozent vom Umsatz unter 30%

Konzernabschluss

(ungeprüft)

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

IN MIO. €

	Q1/2026	Q1/2025
Umsatzerlöse	591,4	493,5
Umsatzkosten	-452,0	-385,3
Bruttoergebnis vom Umsatz	139,4	108,2
Vertriebskosten	-59,7	-59,9
Forschungs- und Entwicklungskosten	-15,5	-13,5
Allgemeine Verwaltungskosten	-25,8	-25,3
Sonstige betriebliche Erträge	3,2	3,2
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-0,1	-0,6
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)	41,5	12,1
Finanzerträge	7,0	9,2
Finanzaufwendungen	-8,6	-15,5
Ergebnis vor Steuern (EBT)	39,9	5,8
Ertragsteuern	-11,8	-1,6
Periodenergebnis	28,1	4,2
Ergebnis je Aktie in € (verwässert und unverwässert)	0,41	0,06

Konzern-Bilanz

IN MIO. €			31.03.2025 angepasst	IN MIO. €			31.03.2025 angepasst
	31.03.2026	31.12.2025			31.03.2026	31.12.2025	
Aktiva				Passiva			
Sachanlagen	589,0	598,0	609,6	Gezeichnetes Kapital	70,1	70,1	70,1
Als Finanzinvestitionen gehaltene Immobilien	26,4	26,5	27,0	Andere Rücklagen*	596,0	591,6	606,7
Geschäfts- oder Firmenwert	236,3	236,3	236,3	Bilanzgewinn*	933,5	905,4	873,2
Sonstige immaterielle Vermögenswerte	223,3	226,1	234,9	Eigene Anteile	-53,0	-53,0	-53,0
Nach der Equity-Methode bilanzierte Beteiligungen	4,8	4,4	4,9	Eigenkapital	1.546,6	1.514,1	1.497,0
Sonstige Beteiligungen	3,5	3,2	3,7	Langfristige finanzielle Verbindlichkeiten	108,8	109,6	191,6
Latente Steueransprüche*	44,7	45,7	55,2	Langfristige Leasingverbindlichkeiten	91,9	97,6	98,3
Langfristige finanzielle Vermögenswerte	23,6	23,1	24,4	Latente Steuerschulden	63,0	63,2	62,4
Übrige langfristige nichtfinanzielle Vermögenswerte	1,2	1,3	0,0	Rückstellungen für Pensionen und ähnliche Verpflichtungen	32,3	33,4	34,2
Vermietbestand	247,0	260,4	272,3	Langfristige Rückstellungen	19,6	19,3	13,5
				Langfristige Vertragsverbindlichkeiten	25,5	24,0	20,7
Gesamt langfristige Vermögenswerte	1.399,8	1.425,0	1.468,3	Gesamt langfristige Verbindlichkeiten	341,1	347,1	420,7
Vorräte	647,0	613,7	616,4	Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	265,3	236,1	214,2
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	328,6	269,4	297,6	Kurzfristige Verbindlichkeiten gegenüber Finanzinstituten	118,3	109,4	137,4
Steuererstattungsansprüche	26,6	28,1	28,6	Kurzfristiger Teil langfristiger Verbindlichkeiten	0,4	0,4	1,1
Übrige kurzfristige finanzielle Vermögenswerte	33,7	34,3	38,5	Kurzfristige Leasingverbindlichkeiten	22,7	23,0	27,6
Übrige kurzfristige nichtfinanzielle Vermögenswerte	37,5	33,3	32,3	Kurzfristige Rückstellungen*	29,7	34,6	34,3
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	31,7	34,0	32,3	Kurzfristige Vertragsverbindlichkeiten	12,5	12,0	11,6
Zur Veräußerung gehaltene langfristige Vermögenswerte	0,3	0,3	0,0	Ertragsteuerschulden	8,5	14,0	22,3
				Übrige kurzfristige finanzielle Verbindlichkeiten	79,8	87,8	76,7
				Übrige kurzfristige nichtfinanzielle Verbindlichkeiten	80,3	59,6	71,1
Gesamt kurzfristige Vermögenswerte	1.105,4	1.013,1	1.045,7	Gesamt kurzfristige Verbindlichkeiten	617,5	576,9	596,3
Gesamt Aktiva	2.505,2	2.438,1	2.514,0	Gesamt Passiva	2.505,2	2.438,1	2.514,0

* Aufgrund einer Fehlerkorrektur im Zusammenhang mit der Bildung von Gewährleistungsrückstellungen, wurden die latenten Steueransprüche, die anderen Rücklagen, der Bilanzgewinn sowie die kurzfristigen Rückstellungen zum 31. März 2025 angepasst. Nähere Informationen hierzu finden sich im Geschäftsbericht 2025 unter „Änderungen in der Rechnungslegung nach IFRS“.

Konzern-Kapitalflussrechnung (1/2)

IN MIO. €

	Q1/2026	Q1/2025
Ergebnis vor Steuern	39,9	5,8
Abschreibungen, Wertminderungen und Zuschreibungen auf das langfristige Anlagevermögen	24,7	24,8
Unrealisierte Währungsverluste/-gewinne	-0,8	2,6
Finanzergebnis	1,6	6,3
Gewinn aus dem Verkauf von Sachanlagen und immateriellen Vermögenswerten	-0,1	-0,2
Veränderung des Vermietbestands, netto	13,6	1,3
Veränderung der übrigen Vermögenswerte	-3,0	0,7
Veränderung der Rückstellungen	-5,2	1,8
Veränderung der übrigen Verbindlichkeiten	11,7	8,8
Brutto-Cashflow	82,4	51,9
Veränderung der Vorräte	-28,8	-3,9
Veränderung der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	-57,8	-46,2
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	28,5	48,3
Veränderung Net Working Capital	-58,1	-1,8
Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit vor gezahlten Ertragsteuern	24,3	50,1
Gezahlte Ertragsteuern	-15,0	-13,8
Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit	9,3	36,3

Konzern-Kapitalflussrechnung (2/2)

IN MIO. €

	Q1/2026	Q1/2025
Cashflow aus operativer Geschäftstätigkeit	9,3	36,3
Investitionen in Sachanlagen	-6,2	-7,7
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte	-5,5	-9,3
Auszahlungen für nach der Equity-Methode bilanzierte sowie sonstige Beteiligungen	-0,4	-0,7
Veräußerungserlöse aus Sachanlagen, immateriellen Vermögenswerten und zur Veräußerung gehaltenen langfristigen Vermögenswerten	0,2	0,8
Cashflow aus Investitionstätigkeit	-11,9	-16,9
Free Cashflow	-2,6	19,4
Zuflüsse aus kurzfristigen Darlehen	8,6	75,5
Rückzahlungen von kurzfristigen Darlehen	-0,2	-87,7
Rückzahlung von langfristigen Darlehen	-0,2	-0,6
Zahlung aus Leasingverbindlichkeiten	-6,0	-5,3
Gezahlte Zinsen	-2,5	-4,3
Erhaltene Zinsen	0,7	0,8
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	0,4	-21,6
Veränderung des Zahlungsmittelbestandes vor Fremdwährungseffekten und Änderungen des Konsolidierungskreises	-2,2	-2,2
Fremdwährungseffekt auf den Zahlungsmittelbestand	-0,1	-0,8
Veränderung des Zahlungsmittelbestandes	-2,3	-3,0
Zahlungsmittelbestand am Anfang der Periode	34,0	35,3
Zahlungsmittelbestand am Ende der Periode	31,7	32,3

Konzern-Segmentberichterstattung

Geographische Segmente

IN MIO. €

	Europa		Amerikas		Asien-Pazifik		Konsolidierung		Konzern	
	Q1/2026	Q1/2025	Q1/2026	Q1/2025	Q1/2026	Q1/2025	Q1/2026	Q1/2025	Q1/2026	Q1/2025
Umsatz gesamt	750,1	579,4	120,9	124,8	20,9	18,9			891,9	723,1
Umsatz mit Dritten	471,6	372,1	108,0	110,5	11,8	10,9			591,4	493,5
Umsatzkosten	-359,2	-297,2	-83,6	-80,6	-9,2	-7,5			-452,0	-385,3
EBIT ¹	40,4	-0,5	1,3	3,2	0,2	0,0	-0,4	9,4	41,5	12,1

¹ EBIT der Regionen vor Konsolidierung.

Geschäftsbereiche

IN MIO. €

	Q1/2026	Q1/2025
Umsatz mit Dritten		
Baugeräte	114,2	114,7
Kompaktmaschinen	355,5	253,5
Dienstleistungen	124,5	128,2
	594,2	496,4
Abzüglich Cash Discounts	-2,8	-2,9
Gesamt	591,4	493,5

Finanzkalender 2026 und Kontakt

- | | |
|--------------------------|---|
| 13. Mai 2026 | Hauptversammlung, München |
| 13. August 2026 | Veröffentlichung Halbjahresbericht 2026, Earnings Call |
| 12. November 2026 | Veröffentlichung Quartalsmitteilung Q3/2026, Earnings Call |



Disclaimer

Dieses Dokument enthält zukunftsbezogene Aussagen, die auf den gegenwärtigen Annahmen und Einschätzungen der Unternehmensleitung der Wacker Neuson Group beruhen. Mit der Verwendung von Worten wie erwarten, beabsichtigen, planen, vorhersehen, davon ausgehen, glauben, schätzen und ähnlichen Formulierungen werden zukunftsgerichtete Aussagen gekennzeichnet. Diese Aussagen sind nicht als Garantien dafür zu verstehen, dass sich diese Erwartungen auch als richtig erweisen. Die zukünftige Entwicklung sowie die von der Wacker Neuson Group und ihren verbundenen Unternehmen tatsächlich erreichten Ergebnisse sind abhängig von einer Reihe von Risiken und Unsicherheiten und können daher wesentlich von den zukunftsbezogenen Aussagen abweichen. Verschiedene dieser Faktoren liegen außerhalb des Einflussbereichs der Gesellschaft und können nicht präzise vorausgeschätzt werden, etwa das künftige wirtschaftliche Umfeld sowie das Verhalten von Wettbewerbern und anderen Marktteilnehmern. Eine Aktualisierung der zukunftsbezogenen Aussagen ist weder geplant, noch übernimmt die Gesellschaft hierzu eine gesonderte Verpflichtung.

Alle Rechte vorbehalten. Stand Mai 2026. Die Wacker Neuson Group übernimmt keine Haftung für die Richtigkeit und Vollständigkeit der in diesem Dokument aufgeführten Daten. Nachdruck nur mit schriftlicher Genehmigung der Wacker Neuson Group, München.

Kontakt

Wacker Neuson Group

Kontakt IR: +49-(0)89-35402-1823

ir@wackerneuson.com

www.wackerneusongroup.com